

DELL TECHNOLOGIES 2021

İŞ ORTAĞI PROGRAMI KILAVUZU

ÇÖZÜM TEDARİKÇİLERİ İÇİN

Yayın tarihi: 5 MAYIS 2021

Telif Hakkı © 2021 Dell Inc. veya bağlı şirketleri. Tüm Hakları Saklıdır. Dell, EMC ve diğer ticari markalar Dell Inc. veya bağlı şirketlerinin ticari markalarıdır. Diğer ticari markalar ilgili sahiplerinin ticari markaları olabilir. Bu belgede, "Dell Technologies" daha önce "Dell" ve "Dell EMC" olarak adlandırılan iş birimlerini ifade eder ve Boomi, Secureworks, Virtustream, VMware ve bunların ilgili bağımsız iş ortağı programlarını hariç tutar.

İçindekiler

İŞ ORTAKLARIMIZA SÖZLERİMİZ	4
GEREKLİLİKLER VE AVANTAJLAR	5
DELL TECHNOLOGIES İLE ÇALIŞMA	9
KAYNAKLAR VE ARAÇLAR	12

DELL Technologies İŞ ORTAĞI PROGRAMI

Dell Technologies İş Ortağı Programı ekosistemi, farklı türdeki İş Ortakları için farklı bölümlere sahiptir.

ÇÖZÜM TEDARİKÇİLERİ

DAĞITIMCILAR

SİSTEM ENTEGRATÖRLERİ

BULUT HİZMETİ TEDARİKÇİLERİ

OEM

Bu kılavuzun geri kalanı Çözüm Tedarikçisi İş Ortaklarımıza odaklanacaktır.

“Birlikte, Hiçbir Şeyde Durmayız!”



Her yeni yıl, yeni fırsatlarıyla gelir ve belki de hiçbiri şu anda önümüzde gördüğümüz kadar büyük değildir.

Dijital dönüşüm, herhangi birimizin tahmin edebileceğinin ötesinde hızlandı ve hiç de yavaşlayacak gibi durmuyor. Siber güvenlik, 5G altyapısı, dijital deneyimler ve veri yönetimi teknolojilerden yararlanarak iş yüklerini dağıtma ve modern tüketim yoluyla uçtan veri merkezine kadar tüm aşamalarda gerçekleşen bu yüksek ivmeli değişime ayak uydurmak için tasarlanmış teknolojilerle müşterilerimizi hep birlikte güçlendirdik.

Bu yenilikler, biz ve müşterilerimize, daha verimli bir ekonominin yanı sıra daha adil ve daha dürüst bir toplum oluşturmaya yardımcı olmak için yaşamları değiştirme gücünü ve fırsatını sunuyor. Geçtiğimiz yıl, uzaktan çalışanların birbirleriyle bağlantı kurmasını, öğrencilerin dünyanın her bir ucundan derslerine bağlı kalmasını sağladık ve COVID-19'a karşı mücadelenin ön saflarındaki kahramanlara yardımcı olduk. 2021'e girerken, yarının getireceği her şeye hazırlıklyız ve inanılmaz iş ortağı topluluğumuzla birlikte muazzam büyüme fırsatlarını yakalamaya hazırız.

İş ortaklarımız, ekibimizin bir parçasıdır. Teknoloji kolaylaştırıcı olabilir ancak dönüşümün gerçek mimarları iş ortaklarımızdır. Yeni pazarlara açılırsınız ve müşteriler için yarının teknolojisini bugün gerçeğe dönüştürürsünüz. Dell Technologies'in tüm gücünün arkanızda olduğunu ve iş ortaklarına olan bağlılığımızın değişmediğini bilin. Yaptığımız her yatırım, müşterilere daha iyi hizmet vermeniz, çözümleri daha hızlı sunmanız ve büyümeyi hızlandırırken, insanlığı daha da geliştirmeye adanmış kültürü güçlendirmek için tasarlanmıştır.

İş ortaklığınız için çok minnettarım ve bu yılı şimdiye kadarki en iyi yılımız yapmak için sabırsızlanıyorum. Birlikte, müşterilerimiz ve topluluklarımız için inanılmaz bir etki yaratabiliriz.

Birlikte, Hiçbir Şeyde Durmayız!

Rola Dagher

Global Kanal Yöneticisi, Dell Technologies

🐦 @RolaDagher

🐦 @DellTechPartner

İş Ortaklarımıza Sözlerimiz

İnovasyon
Büyümenizi **uçtan** veri merkezi ve buluta kadar her aşamada besleyin



BİRLİKTE
Hiçbir Şeyde Durmayız!

Dell Technologies'in Gücü

Birlikte değişimi teşvik ediyor, sürdürülebilirliği ve kapsayıcılığı geliştiriyoruz



Uçtan Uca Deneyim

Sizinle ve sizin için oluşturulmuş, iş birliği ve güvene dayalı bir program

Dünya standartlarında kurumsal satış ve destekle teknoloji lideri ve yenilikçi

180

ülkede operasyon

Fortune 500'in

99%

'una hizmet sunuluyor

Son 5 yılda (finansal mali yıl)
> 20 Milyar ABD
dolarından fazla AR-GE yatırımı¹

35.000

'den fazla
Dell Technologies Hizmet ve Destek takım üyesi

30.678

Patent ve Patent Başvurusu

¹ Dell Technologies'in toplam Ar-Ge yatırımı, 7 Eylül 2016 tarihli birleşme işleminden önceki EMC tutarlarını içerir

Program Katmanları ve Gereklilikleri

Her bir Dell Technologies İş Ortağı Programı metal katmanının kendine özel gelir ve eğitim koşulları vardır; dolayısıyla giriş seviyesindeki Yetkili iş ortağı statüsünden başlayarak ilerlemeniz mümkündür.

	Yetkili	Gold	Platinum	Titanium
Onaylı Başvuru	●	●	●	●
Gelir Eşikleri (Ürün ve Hizmetler)		\$	\$\$	\$\$\$
Eğitim Gereklilikleri		🎓	🎓🎓	🎓🎓🎓

Avantajlar, programa bağlılık düzeyiyle birlikte artar.

Esnek ve Uyumlu Eğitim

Daha yüksek katmanlara ilerlemeye devam ederken, iş modellerinize göre farklı eğitim kombinasyonlarını tamamlayabilirsiniz. Dell Technologies'in kapsamlı portföyünde sağlanan eğitimler sayesinde temel yetkinliklerinize uygun alanlarda uzmanlık elde edebilirsiniz.

Daha fazla bilgi için bkz.



Avantajlar ve Gereklilikler Belgesi

Katman Avantajları

Daha üst Katmana geçtiğinizde daha fazla avantaja sahip olursunuz.

Ürünleri doğrudan Dell Technologies'ten veya dolaylı olarak tercih edilen Yetkili Dağıtımcıdan tedarik ediyor olmaları fark etmeksizin, tüm Dell Technologies İş Ortakları bu avantajlardan yararlanabilir.

	Yetkili	Gold	Platinum	Titanium
Yetkilendirme araçları, yardımcı satış malzemeleri ve pazarlama kampanyaları ile araçları da dahil olmak üzere İş Ortağı Portalı'na erişim	●	●	●	●
İş Ortağı Programı Katman logosu kullanımı	●	●	●	●
Dell Financial Services'e erişim; ödeme ve işletme sermayesi çözümleri ¹	●	●	●	●
Ürün ve çözüm eğitimi, ayrıca İş Ortağı Akademisi'ne erişim	●	●	●	●
Proje Kaydı erişimi (doğrudan veya Yetkili Dağıtımcı aracılığıyla)	●	●	●	●
Onaylı Dell Technologies Cloud Hizmeti Tedarikçilerinin (Cloud Partner Connect) çözümlerini satabilme	●	●	●	●
Pazara Sunum Girişimleri; Güçlendirme Programı aracılığıyla Kayıtlı İş Ortağı ve/veya Kayıtlı İş Ortağı Yükümlülük programları	●	●	●	●
Bireysel satışçılar için MyRewards puan tabanlı ödül programı ²	●	●	●	●
Temel Teşvik indirimi uygunluğu (sahip olunan portföy yetkinlikleriyle uyumlu)		●	●	●
Hizmet Sunumu Yetkinliği yetkilendirmesi için uygunluk		●	●	●
Çevrimiçi Demo Merkezi de dahil Çözümleri ve Bilgilendirme Merkezlerini kullanma		●	●	●
Marka bilinirliğini ve müşteri adaylarını artırmak için Find a Partner uygunluğu		●	●	●
Teklif tabanlı Marketing Development Funds (onayda potansiyel uygunluk)		●	●	●
DTPP aracılığıyla VMware satışına ve temel indirim erişim ³			●	●
Kazanılan Marketing Development Funds (MDF)			●	●
İş Ortağı ve Teknik Danışma Kurulları (davetle katılınabilir)			●	●
En yüksek teşvik indirimi potansiyeli ve yönetici desteği				●

¹ Dell Financial Services (DFS) veya Dell Technologies grup şirketleri ve/veya Dell'in yetkili iş ortakları (DFS "Dell" ile birlikte) aracılığıyla nitelikli ticari müşterilere sağlanan ödeme çözümleri. Teklifler her ülkede bulunmayabilir veya değişiklik gösterebilir. Teklifler bildirimde bulunulmaksızın değiştirilebilir ve ürünün stok durumuna, uygunluğuna, kredi onayına, Dell veya Dell onaylı iş ortakları tarafından sağlanan ve kabul edilen belgelerin düzenlenmesine tabidir. Çözümler, İspanya'da Dell Bank International d.a.c şubesi tarafından ve AB, EEA'daki belirli ülkelerde, Birleşik Krallık'ta ve İsviçre'de ise İrlanda Merkez Bankası tarafından regüle edilen ve Dell Financial Services olarak ticari faaliyet yürüten Dell Bank International d.a.c tarafından sağlanmaktadır.

² Hizmetlerin kullanılabilirliği ülkeye göre değişebilir. Şu anda EMEA, GC veya Japonya'da mevcut değildir

³ Titanium ve Platinum iş ortaklarının, VMware Partner Connect'e kaydı bulunmalı ve Dell ile doğrudan satın alma sözleşmesi olmalıdır. İndirimin kullanılabilirliği, şartları ve uygunluk durumu konuma göre değişebilir.

Finansal Teşvikler

Kârlılık işinizde kilit rol oynar ve programımızın da temel taşıdır.

Gold, Platinum ve Titanium iş ortakları, bu cazip teşvik indirimlerini kazanmaya uygundur.



Temel

Temel teşvik indirimlerinde, uygun iş alanlarındaki satışlar ödüllendirilir ve hiçbir sınırlama olmaksızın yapılan ilk satıştan itibaren ödeme yapılır.



Çarpan

Yapılan ilk satıştan itibaren odak iş alanı ürünlerinin satışı ödüllendirilir; bu ürünlerin temel teşvik indirimlerine uygulanır.



Edinme

Dell Technologies'e yeni müşteriler veya iş alanları kazandırılması durumunda artımlı teşvik indirimleri sunulur.



Hizmet Teşvik İndirimleri

Ek teşvik indirimleri kazanmak ve genel müşteri çözümünü güçlendirmek için hizmetler ekleyin.

Marketing Development Funds (MDF)

Dell Technologies İş Ortağı Programı, Kazanılan ve Teklif Tabanlı MDF olmak üzere iki tür Marketing Development Funds (MDF) sunar. Kazanılan MDF seçeneğinde uygun iş ortakları, tür ve katmana bağlı olarak gelire/oranlara göre biriken öngörülebilir fonla ödüllendirilir. Teklif tabanlı MDF'de, iş ortaklarına bölgesel satışlar ve pazarlama öncelikleriyle uyumlu stratejik tekliflere dayanan isteğe bağlı artımlı fonlar sunulur. Her iki fon da geniş pazarlama faaliyetlerini destekler.

**Diğer harika program teşvikleri hakkında bilgi edinmek için
İş Ortağı Portalı'ndaki Faydalar sayfasını ziyaret edin.**

Eğitim ve Yetkinlikler

Dell Technologies, belirli Dell Technologies çözüm alanlarında uzmanlaşma esnekliğine olanak tanıyan **eğitim ve yetkinlikler sunar**. Satış, satış öncesi, teknoloji ve hizmetleri kapsayan bu yetkinlikler, müşterilerinizin ihtiyaçlarını karşılamak için uygun bilgi ve becerilere sahip olmanıza yardımcı olur.

- Bireysel ve kurumsal tanınma
- Dell Technologies'in satış ekipleriyle aynı eğitim
- Geri dönen öğrenciler için önceden tamamlanan eğitimlerin tanındığı basitleştirilmiş öğrenme yolları

Yetkinlikleri tamamlayarak, Dell Technologies ürün, çözüm, yazılım ve hizmetlerindeki üst düzey uzmanlığınız sayesinde satışlarınızı artırabilirsiniz. Buna ek olarak, daha fazla yetkinlik tamamladıkça, daha yüksek program Katmanlarına ilerleme ve bu sırada daha büyük avantajlar elde etme fırsatına sahip olacaksınız. Hizmet Sunumu Yetkinlikleri, ürün portföyü düzeyinde hizmet sunumu yetenekleri oluşturmanıza olanak tanır.

	Portföy Yetkinlikleri	Hizmet Teslim Yetkinlikleri	Çözüm Yetkinlikleri
İstemci Çözümleri	Çekirdek İstemci İş İstasyonu Dell Uç Nokta Güvenliği VDI için Dell İstemcileri Latitude Rugged	İstemci	• APEX Custom Solutions – Flex on Demand * • APEX Bulut Hizmetleri – Özel ve Karma Bulut * • APEX Altyapı Hizmetleri – APEX Veri Depolama Hizmetleri * • Dell Technologies Unified Workspace • Veri Merkezi İş Yükleri* • Veri Analizi ve Yapay Zeka • SAP • SQL • Dell Technologies Cloud (DTC)
Altyapı Çözümleri	Depolama Veri Koruması Yakınsanmış/ Hiper Yakınsanmış Altyapı	Depolama Veri Koruması Yakınsanmış/Hiper Yakınsanmış Altyapı	
	Sunucu	Sunucu	
	Ağ Aygıtları	Ağ Aygıtları	

*Yetkinlik içeriği 2021'in ikinci yarısında yayınlanacak

Dell Technologies ile İş Ortağı Katılımı



Katılım Kuralları



Proje Kaydı



Pazara Sunum Girişimleri

Dell Technologies, tüm kuruluş genelinde davranış kuralları olarak uygulanan Katılım Kuralları sağlar. **Dell Technologies'in kusursuz bir müşteri deneyimi sunma konusundaki genel başarısında oynadığınız vazgeçilmez rolü ifade eden bu katılım kuralları için yol gösterici bazı ilkeler vardır.** Dell Technologies'in liderlik ekibi bu kurallara yönelik herhangi bir ihlali çok ciddiye alır.

Dell Technologies, tamamen tümleşik ve düzenlenmiş bir sürecin yanı sıra dünya çapında uygulaması zorunlu Katılım Kuralları aracılığıyla yeni işlerin önünü açan iş ortaklarını ödüllendirmeyi taahhüt eder. **Proje Kaydı programı, Dell Technologies ürünlerini ve çözümlerini müşterilerine etkin bir şekilde tanıtan iş ortaklarını korumaya yardımcı olur.** Onaylı fırsatları kaydettiğinizde artımlı finansal avantajlar elde edebilirsiniz.

Katılımda öngörülebilirlik ve güçlü iş birliğini sağlamak için **Kayıtlı İş Ortağı** (PoR) statüsüyle desteklenen birkaç pazara sunum programımız var. Bu statüye sahip olduğunda, Dell Technologies çekirdek satış ekiplerinin, statüsün kazanıldığı hesaptaki iş kolu için gelecekte Dell tarafından sunulan fırsatlar için sizinle birlikte çalışacağı anlamına gelir

Güçlendirme programı, iş ortaklarının yeterince ulaşılmamış hesaplarda yeni işler gerçekleştirirken PoR (Partner of Record - Kayıtlı İş Ortağı) statüsü kazanmasına olanak tanır. Bu program, Proje Kaydı ve ortak hesap planlaması yoluyla daha yüksek indirimler sunularak desteklenir.

Depolama ve Sunucu Kayıtlı İş Ortağı Yükümlülük Programı, müşterilerinize yaptığınız geçmiş yatırımları daha da koruyarak zaten güçlü ilişkilere sahip olduğunuz hesaplarda size PoR (Partner of Record – Kayıtlı İş Ortağı) statüsü sağlar.

Satın Alma ve Finansman

Dell Technologies'de, programımızı ve iş ortaklarımızın olağanüstü başarılar elde etmesini sağlayan sadelik ve esneklik ön plandadır. Çözüm Tedarikçileri, bulundukları konuma bağlı olarak iki yöntemle Dell Technologies'ten satın alma yapabilir: Bu yöntemlerden biri doğrudan satın almadır, diğeri ise Dell Technologies İş Ortağı Programı'nın Yetkili Dağıtımçıları aracılığıyla satın almadır.

Dell Technologies, pazardaki en seçkin Dağıtımçıları iş ortaklığı yapmaktan gurur duymaktadır.

Dünyanın dört bir yanındaki Dağıtımçılarımız, Çözüm Tedarikçisi topluluğumuzla birlikte büyümemizi ve ölçeğimizi genişletmemizi sağlıyor. Dell Technologies İş Ortağı Programı'na katılan yeni Çözüm Tedarikçileri, başlangıç sürecinde önemli bir rol oynayan Dell Technologies Yetkili Dağıtımçıları aracılığıyla satın alma yapacaktır.

Ülkenizde bir Dell Technologies İş Ortağı Programı Yetkili Dağıtımçısı bulmak için **Bir İş Ortağı Bulma** sayfasını ziyaret edin.

Yapılandırma ve Satın Alma Araçları*

Dell Technologies, satın alma ihtiyaçlarınızı karşılamak için geliştirilmiş çeşitli yapılandırma, teklif ve satın alma araçları sunar. Bu değerli kaynaklar İş Ortağı Portalı'ndaki tüm iş ortakları tarafından kullanılabilir, böylece müşterilerinize daha kusursuz bir deneyim sunabilirsiniz.

Dell Financial Services, Dell Technologies APEX Custom Solutions hizmetlerini destekler

Dell Financial Services (DFS); müşterilerinizin hem nakit akışı zorluklarını aşmak hem de işlerinin sürekliliğini sağlamak için ihtiyaç duydukları çözümlere erişebilmelerine yardımcı olan donanım, yazılım ve hizmetlere yönelik yenilikçi ödeme programları sunar. DFS, müşterileriniz için Dell'e ait olmayan veya Dell Technologies ürünü donanım, yazılım ve hizmetlerin yanı sıra iş ortağı hizmetleri de dahil olmak üzere toplam çözümü finanse edebilir.

DFS, Dell Technologies APEX'in bir parçası olarak müşterilerin BT dijital dönüşümünün basitleştiren APEX Custom Solutions'ı tanıtıyor. Dell Technology Altyapı Portföyü için tüketim tabanlı teklifimiz, APEX Custom Solutions çözümlerinden biri olan APEX Flex on Demand ile sunulur. Bu, müşterilerinize sınırsız kapasite esnekliği ve aylık buffer kapasitesi tüketimine dayalı ödeme ekonomisi teklifinde bulunmanıza imkan sağlar. Ayrıca müşterilerinizin BT çözümlerinin maliyetini teknoloji tüketimi ve bütçe kullanım durumuyla uyumlu hale getirmesine ve ölçeklendirmesine olanak tanır.¹

İşletme Sermayesi Çözümleri (WCS - Working Capital Solutions)*

Lider finans kurumlarıyla iş ortaklıkları kuran Dell Technologies, işlerinizi daha hızlı büyütmenize yardımcı olmak için uzatılmış ödeme süreleri ve artırılmış kredi kapasitesi sunar.

* Bazı araçlar veya hizmetler tüm konumlardaki İş Ortakları tarafından kullanılamayabilir

¹ Dell Financial Services (DFS) veya Dell Technologies grup şirketleri ve/veya Dell'in yetkili iş ortakları (DFS "Dell" ile birlikte) aracılığıyla nitelikli ticari müşterilere sağlanan ödeme çözümleri. Teklifler her ülkede bulunmayabilir veya değişiklik gösterebilir. Teklifler bildirimde bulunulmaksızın değiştirilebilir ve ürünün stok durumuna, uygunluğuna, kredi onayına, Dell veya Dell onaylı iş ortakları tarafından sağlanan ve kabul edilen belgelerin düzenlenmesine tabidir. Çözümler, İspanya'da Dell Bank International d.a.c şubesi tarafından ve AB, EEA'daki belirli ülkelerde, Birleşik Krallık'ta ve İsviçre'de ise İrlanda Merkez Bankası tarafından regüle edilen ve Dell Financial Services olarak ticari faaliyet yürüten Dell Bank International d.a.c tarafından sağlanmaktadır. Dell Technologies, Dell EMC ve Dell logoları Dell Inc. şirketinin ticari markalarıdır.

Dell Technologies Services ile iş ortaklığı

Müşteriler, dijital dönüşümü gerçekleştirirken teknolojileri ve bunları destekleyen iş açısından kritik hizmetleri benimseme ve en iyi duruma getirme süreçlerini hızlı bir şekilde tamamlayarak eksiksiz çözümler sunabilen iş ortaklarını tercih eder.

Dell Technologies Services, müşterilere nasıl hizmet sağladığınız konusunda değerli teşvikler ve esnek seçenekler sağlar.

Dell Technologies hizmetlerini satma, Dell Technologies ile birlikte hizmet sunma, kendi hizmetlerinizi sunma veya bunların bir birleşimini gerçekleştirme esnekliğine sahipsiniz. İşiniz için en uygun olan seçenekleri tercih edin.

Dell Technologies Hizmetlerini Satma

- Kârlılığı artırmak için değerli teşvik indirimleri ve teşvikler kazanın
- Hizmet tekliflerinizi kapsamlı portföyümüzle genişletin
- Müşterilerinize olağanüstü hizmetler sunmak için uzmanlığımızdan faydalanın

Dell Technologies ile ortak hizmet sunun

- Gerekli hizmet kurulum yetkinliklerini tamamlayın
- Müşterinize hizmet satın
- Sunduğunuz hizmetler için geri ödeme alın
- Uygun ürünler üzerinden teşvik indirimleri alın

İş Ortağımıza Sunduklarımız

- Kâr marjı fırsatlarını artırın
- Hizmet Sunma Yetkinliklerine sahip olarak hizmet becerilerinizi geliştirin
- Kanıtlanmış yöntemlere, araçlara ve en iyi uygulamalara erişin



Danışmanlık
hizmetleri

Değere
dönüştürme
süresini kısaltın



Kurulum
hizmetleri

Kurulumları
hızlandırın



Destek
hizmetleri

Tasarrufları
artırın



Yönetilen
hizmetler



Eğitim
hizmetleri

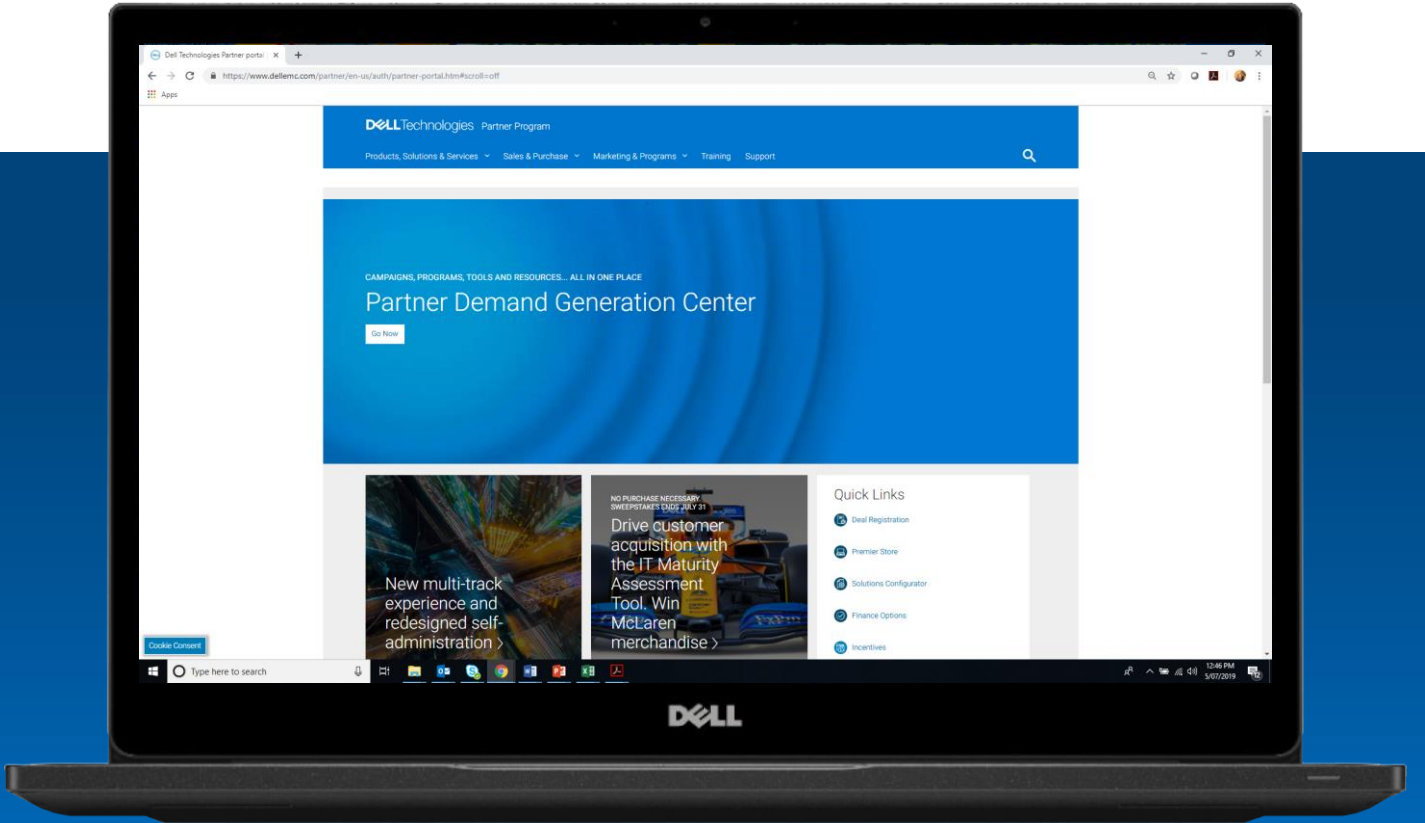
İş risklerini
azaltın

Daha fazla ayrıntı için **İş Ortağı Portalı** Hizmetler sayfasını ziyaret edin.

İş Ortağı Portalı

Dell Technologies İş Ortağı Portalı, tüm Program ihtiyaçlarınız için her şeyi bir arada bulabileceğiniz yerdir ve şunları da içeren araç ve kaynaklara erişim sağlar:

- Satış, yapılandırma ve teklif verme
- Hizmet satışı, birlikte hizmet sunumu ve sunum
- Proje Kaydı
- İş ortağı programı ve uyumluluk izleme
- Eğitim ve Yetkinlikler
- Ödeme ve finansman çözümleri
- Ürün ve Çözümler
- İş ortağı destek hizmetleri
- Pazarlama ve Kampanyalar
- Haberler ve etkinlikler



Daha fazla bilgi için [DellTechnologies.com/Partner](https://www.delltechnologies.com/Partner) adresini ziyaret edin

Satış Araçları

Temel araçlara ve kaynaklara hızlı ve kolay erişim, yeni ürünleri müşterilere tanıtmaya, temel gereklilikleri bir araya getirmenize, çözümleri yapılandırmanıza, ikna edici teklifler oluşturmanıza ve daha fazlasını yapmanıza yardımcı olur.

Hesaplayıcılar ve Danışmanlar

Personelinizi ürüne ilişkin en güncel bilgi, mesaj ve konumlandırmalarla donatarak satışlarınızı ve verimliliğinizi artırın. Bu çözüm odaklı malzemeler, satış kanalını doldurmaktan, ticari satışlara ve daha büyük projeleri tamamlamaya kadar satış döngüsünün her aşamasını kapsar.

Müşteri Çözüm Merkezleri

Müşteri Çözüm Merkezleri, erişiminizi destekleyen çözümler için strateji belirlemenizi, bu çözümleri tasarlamanızı, doğrulamanızı ve oluşturmanızı sağlar.

Demo Programı

İndirimli fiyatlarla Dell EMC Depolama, CI, HCI ve Veri Koruması ürünleri satın alın. Demo Programı, müşteri demolarını, kendi laboratuvarlarınızda kavram kanıtlamayı ve şirket içi ekip eğitimini desteklemek için kullanılabilir. Satın alımlar İş Ortağı Kazanılan MDF fonları kullanılarak da desteklenebilir.

Bilgi Merkezi

Müşterileriniz için en iyi çözümü belirlemenize yardımcı olacak Bilgi Merkezi aracılığıyla Ürünler, Çözümler ve Hizmetleri içeren kapsamlı bir satış kaynakları ve varlıklar setiyle projeleri daha hızlı tamamlayın.

Teklif Araçları

Dell Technologies hazır teklif içeriği ve güçlü belge otomasyon özellikleri sayesinde ikna edici teklifler oluşturmak hiç bu kadar kolay olmamıştı.



Pazarlama Araçları

Farkındalığı artırmak, müşteri adayı oluşturmak, müşteri kazanmak ve daha fazla proje tamamlamak için Dell Technologies'in pazarlama araçları ve kaynaklarından oluşan eksiksiz portföyünden yararlanarak işlerinizi büyütün.

İş Ortağı Bul

Müşteriler, iş sorunlarını çözmelerine yardımcı olmaları için uygun Dell Technologies İş Ortağı Programı iş ortaklarını kolayca bulmak üzere bu aracı kullanabilir. Şirketinizin bilinirliğini artırmanıza yardımcı olması için profilinizi bugün güncelleyin.

Ajans Hizmetleri

Önceden incelenip seçilmiş, tam hizmet sunan ve belirli konularda uzmanlaşan ajanslardan yararlanmak isteyen iş ortakları için mükemmel bir seçenek olan Ajans Hizmetleri, pazarlama faaliyetlerinizi pazarlama geliştirme fonunuzu (MDF) en iyi şekilde kullanacak şekilde planlayıp yürütmenize yardımcı olmaya hazır, Dell Technologies programları konusunda eğitilmiş ajanslara erişim olanağı sunar.

Pazarlama Enstitüsü

Pazarlama yeterlilik belgelerini kazanın ve MDF planlaması, yönetim kılavuzu ve talep araçları da dahil olmak üzere mevcut pazarlama kaynaklarıyla ilgili bilginizi artırın.

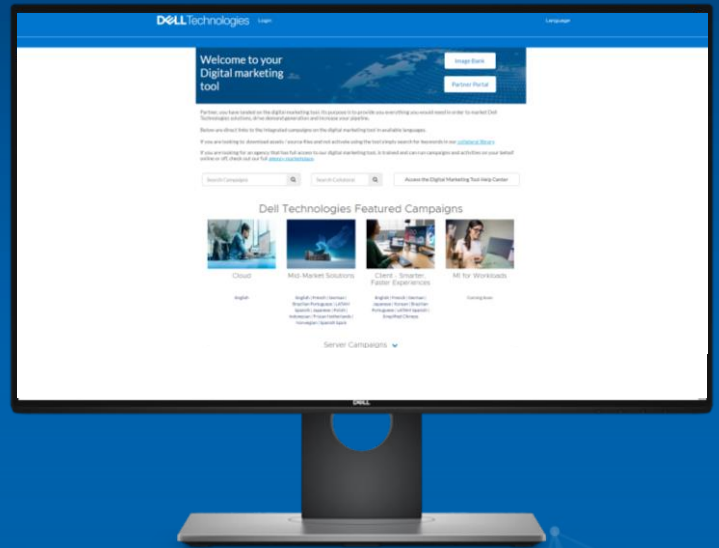
Dijital Pazarlama Aracı

Yatırım getirinizi en üst düzeye taşıyıp pazarlama çalışmalarına harcadığınız süreyi ve maliyetleri minimum tutarak daha verimli bir şekilde müşteri adayları oluşturmanıza yardımcı olur.

Her ne arıyorsanız;

- Web siteniz için içerik birleştirme
- Görseller ve Eylem Çağrılar (CTA) içeren
- hazır olarak sunulan sosyal medya içeriği
- E-postalar, çevrimiçi banner'lar ve broşürleri de içeren ortak markalı malzemeler veya
- Uzman pazarlama hizmetlerinden yararlanabilmek için danışman pazarına göz atma fırsatı

Dijital Pazarlama Aracı'nda aradığınız her şey var!



Talep Oluşturma

Müşteri katılımını artırın, yeni alıcılar, müşteriler kazanın ve çekici pazarlama içeriği ve (dijital) taktiklerle Dell Technologies çözümleri için ardışık düzen oluşturun. Kendi kampanyalarınızı oluşturabilir veya hazır kampanyaları özelleştirebilirsiniz, tüm bunlara İş Ortağı Portalı'ndaki Talep Oluşturma Merkezi ve Dijital Pazarlama Aracı'ndan erişebilirsiniz.

Engel Tanımayın

Müşterilerin veri merkezli geleceğin sunduğu fırsatları dayanıklı ve çevik bir şekilde benimseyip harekete geçmelerine yardımcı olmak için uçtan uca bir kampanya yürütün. Temel piyasa gereksinimlerine hitap eden "Engel Tanımayın" kampanyası, Dell Technologies'in müşterilerin hızlı bir şekilde iş sonuçları elde etmelerine ve başlıca üç alanda başarılı olmalarına nasıl yardımcı olabileceğini gösterir:

Özel kaynaklarımızdan yararlanarak sonuç tabanlı bu planları çözüm ve ürüne odaklanan iş hattı fırsatlarına kolayca dönüştürmekle kalmaz, Power Up programı sayesinde mevcut müşteri tabanınızda bütçe payınızı da artırırsınız. Bunların hepsi, müşteriler için uçtan uca çözümler ve sonsuz olanaklar sunarak sizin için de yeni fırsatların kapısını açar.

Esnek BT sayesinde daha çevik olun

Dijital çalışma alanı sayesinde her yerden çalışmaya ve öğrenmeye devam edin

Veri merkezli inovasyonlarla yeni değerler yaratın

**Daha fazlasını
keşfedin**

Dell Technologies Veri Merkezi Portföyü

**Daha fazlasını
keşfedin**

Müşterilerinizin; verilerle desteklenen, çoklu bulut dünyasında çalışan ve her şeyi üstlenmeye hazır dijital gelecekle hazırlanmalarına ve yaratmalarına yardımcı olun. Dell EMC'nin sunucu, depolama, veri koruması, yakınsanmış, hiper yakınsanmış ve ağ çözümleriyle modernize edin; bunların hepsi, ihtiyacınız olan seçenekler, esneklik ve güvence için isteğe bağlı kapasiteyle hizmet olarak sunulmaktadır. Müşteri tabanınızı büyütmek için ürün talebi oluşturma programlarımızdan ve satış materyallerimizden yararlanın.



Dell EMC PowerStore

**Daha fazlasını
keşfedin**

Çığır açan yeni PowerStore ailesini müşterilerinize sunun. PowerStore'un hem geleneksel hem de modern iş yüklerini dönüştüren ve harekete geçiren veri merkezli, akıllı ve uyarlanabilir altyapısı sayesinde performans, ölçeklenebilirlik ve depolama verimliliğinden ödün vermeden harekete geçin. Odaklanmış, çevrilmiş PowerStore kampanyası, bu güçlü mesajı anlatmanız için size kapsamlı bir malzeme seti sunar.



Dell Technologies Müşteri Portföyü

**Daha fazlasını
keşfedin**

Dizüstü bilgisayarlar (yeni Latitude 5520 vb.), masaüstü bilgisayarlar (yeni OptiPlex Ultra 3090 vb.), iş istasyonları (yeni Precision vb.) ile yeni Video Konferans Monitörlerine benzer ekran ya da aksesuarlar ve Dell Optimizer yerleşik yapay zeka yazılımının en son sürümü dahil olmak üzere Dell'in tüm istemci ürünleri hakkında buradan bilgi edinin.



Dell Latitude Dizüstü Bilgisayarlar

**Daha fazlasını
keşfedin**

Dell'in Latitude ticari dizüstü bilgisayar serisinin en yeni ürünleri hakkında buradan bilgi edinin. Biyoplastikleri konu alan güçlü bir sürdürülebilirlik hikayesi ve en yeni Dell Optimizer yazılımımızla yeni 5000 serisi ürünlerimizle etkileşimi artırın veya müşterilerinize "ultra premium" bir mesaj vermek için kahraman Latitude 9420 ürününden yararlanın.



HEMEN BUGÜN BAŞLAYIN

DellTechnologies.com/Partner

DELLTechnologies
İŞ ORTAĞI PROGRAMI