

DELL TECHNOLOGIES | 2021

PRÍRUČKA PARTNERSKÉHO PROGRAMU

PRE POSKYTOVATEĽOV RIEŠENÍ

Publikované: 5. mája 2021

Copyright © 2021 Dell Inc. alebo jej dcérske spoločnosti. Všetky práva vyhradené. Dell, EMC a ďalšie obchodné známky sú obchodnými značkami spoločnosti Dell Inc. alebo jej dcérskych spoločností.

Ďalšie ochranné známky môžu byť ochranné známky príslušných vlastníkov. Názov „Dell Technologies“, ktorý uvádzame v tomto dokumente, pomenúva obchodné jednotky v minulosti označované názvami „Dell“ a „Dell EMC“ a nezahŕňa spoločnosti Boomi, Secureworks, Vmware ani ich vlastné, nezávislé partnerské programy.

Obsah

PRÍSLUB NAŠIM PARTNEROM	4
POŽIADAVKY A VÝHODY	5
SPOLUPRÁCA SO SPOLOČNOSŤOU DELL TECHNOLOGIES	9
ZDROJE INFORMÁCIÍ A NÁSTROJE	12

DELL Technologies PARTNERSKÝ PROGRAM

Partnerský program Dell Technologies je rozčlenený tak, aby vyhovoval rôznym typom partnerov.

POSKYTOVATELIA RIEŠENÍ

DISTRIBÚTORI

INTEGRÁTORI SYSTÉMOV

POSKYTOVATELIA
CLOUDOVÝCH SLUŽIEB

PARTNERI OEM

Zvyšok tejto príručky je zameraný na partnerov, ktorí sú poskytovatelia riešení.

„Kým sme spolu, nezastavíme sa pred ničím!“



Každý nový rok prináša nové príležitosti. A doposiaľ sme snád' nikdy nemali takú veľkú príležitosť na rast ako práve teraz.

Tempo digitálnej transformácie sa zrýchlilo viac, ako mohol ktokoľvek predpokladať, a nezdá sa, že by malo spomaliť. Spoločne sme našim zákazníkom ponúkli nové možnosti pomocou technológií, ktoré sú navrhnuté tak, aby sa dokázali prispôbiť tomuto rýchlemu tempu zmien, a to počnúc koncovými zariadeniami až po dátové centrum, a to vrátane distribuovanej práce, modernej spotreby, kybernetickej bezpečnosti, infraštruktúry 5G, digitalizácie prostredí a správy údajov.

Tieto inovácie nám dávajú silu a príležitosť, aby sme spolu s našimi zákazníkmi menili životy a budovali efektívnejšie ekonomické prostredie, ako aj slušnejšiu a spravodlivejšiu spoločnosť. Za uplynulý rok sa nám podarilo prepojiť vzdialených pracovníkov, zabezpečiť, že študenti môžu ďalej študovať bez ohľadu na to, kde práve sú, a podať pomocnú ruku hrdinským pracovníkom vo frontových líniách v boji proti ochoreniu COVID-19. Do roka 2021 vstupujeme pripravení na to, čo prinesie zajtrajšok, a využiť obrovské príležitosti na rast s vami, našou neuveriteľnou partnerskou komunitou.

Naši partneri sú rozšírením nášho tímu. Technológia nám umožňuje robiť veľké veci, ale sú to naši partneri, ktorí transformujú svet. Otvárate nové trhy a prinášate technológiu a realitu zajtrajška svojim zákazníkom už dnes. Vedzte, že sa môžete spoľahnúť na silu spoločnosti Dell Technologies a že náš záväzok voči partnerom je neochvejný. Všetky naše investície mali za cieľ pomôcť vám lepšie slúžiť svojim zákazníkom, rýchlejšie poskytovať riešenia, podporiť rast a zároveň posilniť kultúru dosahovania cieľov v snahe podporiť pokrok ľudskej spoločnosti.

Som vďačná za vaše partnerstvo a teším sa na to, aby sme tento rok urobili ešte lepším. Spoločne môžeme mať obrovský vplyv na našich zákazníkov a komunitu. **Kým sme spolu, nezastavíme sa pred ničím!**

Rola Dagher

Global Channel Chief, Dell Technologies

🐦 @RolaDagher

🐦 @DellTechPartner

Prísľub našim partnerom



Líder a inovátor v oblasti technológií, ktorý sa pýši špičkovými tímami predaja a podporou pre firmy

Pôsobíme v
180
krajinách

Slúžime
99%
spoločností
z rebríčka Fortune 500

Do výskumu a vývoja sme investovali viac ako
> 20 miliárd USD
za posledných 5 finančných rokov¹

Členovia tímu
Dell Technologies:
> 35 000

Patenty a žiadosti
o udelenie patentu:
30 678

Súhrnný objem investícií spoločnosti ¹ Dell Technologies do vývoja a výskumu zahŕňa aj investície spoločnosti EMC pred jej zlúčením so spoločnosťou 7. septembra 2016

Partnerské úrovne a požiadavky programu

Dell Technologies Partner Program sa delí na viacero úrovní s vlastnými požiadavkami na výšku tržieb a odborné schopnosti. Môžete postúpiť ďalej ako len na vstupnú úroveň Authorized.

	Authorized	Gold	Platinum	Titanium
Schválená žiadosť	●	●	●	●
Stanovená hranica tržieb (produkty a služby)		\$	\$\$	\$\$\$
Požiadavky na školenie				

Čím viac do programu vložíte, tým väčšie výhody získate.

Flexibilné školenia v súlade s vašou špecializáciou

Na základe svojho obchodného modelu môžete absolvovať rôzne kombinácie školení a pokročiť na vyššiu partnerskú úroveň. Spoločnosť Dell Technologies ponúka široké portfólio školení, aby ste sa mohli získať odborné znalosti v oblastiach, ktoré prislúchajú vašim kľúčovým schopnostiam.

Viac informácií nájdete tu



Dokument o výhodách a požiadavkách

Výhody spojené s úrovňami

Čím vyššia partnerská úroveň, tým väčšie výhody.

Tieto výhody môžu získať všetci partneri spoločnosti Dell Technologies, a to bez ohľadu na to, či nakupujú priamo od spoločnosti Dell Technologies alebo nepriamo prostredníctvom preferovaného oprávneného distribútora.

	Authorized	Gold	Platinum	Titanium
Prístup k portálu pre partnerov vrátane podporných nástrojov, predajných pomôcok a marketingových kampaní a nástrojov	●	●	●	●
Používanie loga partnerskej úrovne partnerského programu	●	●	●	●
Prístup k finančným službám Dell Financial Services, platobné a prevádzkové kapitálové riešenia ¹	●	●	●	●
Možnosť využívať školenia o produktoch a riešeníach, ako aj Akadémiu pre partnerov	●	●	●	●
Možnosť využívať registráciu obchodných prípadov (priamo alebo prostredníctvom oprávneného distribútora)	●	●	●	●
Možnosť predávať ďalej riešenia od poskytovateľov cloudových služieb schválených spoločnosťou Dell Technologies (Cloud Partner Connect)	●	●	●	●
Iniciatívy spojené so stratégiou vstupu na trh, registrovaný partner prostredníctvom záväzkových programov Power Up a Partner of Record	●	●	●	●
Program odmien MyRewards za získané body udeľované individuálnym predajcom ²	●	●	●	●
Spôsobilosť získať základné zľavy (na základe portfólia schopností)		●	●	●
Spôsobilosť na aktiváciu schopností pri poskytovaní služieb		●	●	●
Možnosť používať centrá Solution Center a Briefing Center vrátane ukázkového centra Online Demo Center		●	●	●
Spôsobilosť využívať nástroj Find a Partner na zvyšovanie povedomia o značke a získavanie potenciálnych zákazníkov		●	●	●
Prostriedky z fondu založeného na ponukách MDF (možná spôsobilosť po schválení)		●	●	●
Prístup k ďalšiemu predaju produktov VMware a základné zľavy prostredníctvom DTPP ³			●	●
Zarobený fond MDF (Marketing Development Funds)			●	●
Účasť v dozorných radách pre partnerské vzťahy a technológie (na pozvánku)			●	●
Maximálny zľavový potenciál a podpora				●

¹ Platobné riešenia poskytované kvalifikovaným komerčným zákazníkom prostredníctvom Dell Financial Services (DFS) alebo skupiny firiem Dell Technologies alebo prostredníctvom oprávnených obchodných partnerov spoločnosti Dell (spolu so službou DFS „Dell“). Ponuky nemusia byť k dispozícii alebo sa môžu líšiť v závislosti od krajiny. Ponuky sa môžu zmeniť bez predchádzajúceho upozornenia a závisia od dostupnosti produktov, odborných schopností, schválenia úveru a spracovania dokumentácie poskytnutej spoločnosťou Dell a prijateľnej pre spoločnosť Dell alebo oprávnených obchodných partnerov spoločnosti Dell. V Španielsku sú riešenia poskytované pobočkou Dell Bank International d. a. c. v Španielsku a v konkrétnych krajinách v EÚ, EHP, Veľkej Británii a Švajčiarsku pobočkou Dell Bank International d. a. c. obchodujúcou pod názvom Dell Financial Services, spoločnosťou regulovanou Írskou centrálnou bankou.

² Dostupnosť sa môže líšiť v závislosti od krajiny. Nie je momentálne k dispozícii v krajinách EMEA, GC a Japonsku.

³ Partneri na úrovni Titanium a Platinum musia byť zaregistrovaní v programe VMware Partner Connect a mať zmluvu o priamom nákupe so spoločnosťou Dell. Dostupnosť zliav, podmienky a spôsobilosť sa môžu líšiť v závislosti od miesta.

Finančné stimuly

Dosiahnutie zisku je hlavným dôvodom, prečo podnikáte, a jedným z pilierov nášho partnerského programu.

Partneri na úrovni Gold, Platinum a Titanium sú oprávnení získať tieto zaujímavé zľavy.



Základné zľavy

Základné zľavy vo vybraných oblastiach podnikania; vyplácanie od prvého zarobeného dolára a bez limitu.



Násobiteľ

Zľavy za predaj produktov vo vybraných oblastiach podnikania; násobenie základnej zľavy od prvého zarobeného dolára.



Akvizície

Prírastkové zľavy za získanie nových zákazníkov alebo príležitostí v nových oblastiach podnikania pre Dell Technologies.



Zľavy za služby

Zahŕňa služby na zarobení ďalších zľav a posilnenie zákazníckeho riešenia.

Fondy MDF (Marketing Development Funds)

Dell Technologies Partner Program ponúka dva typy fondov MDF – zarobený fond MDF a fond založený na ponukách MDF. Zarobený fond MDF odmeňuje partnerov spĺňajúcich podmienky predvídateľným spôsobom financovania, ktoré sa pridelujú na základe tržieb a výsledkov požadovaných pre daný typ a úroveň partnera. Fond MDF založený na ponukách funguje na základe individuálneho posúdenia situácie a prostriedky z neho sa pridelujú partnerom, ktorí vytvoria strategické obchodné príležitosti spĺňajúce predajné a marketingové priority v oblasti, resp. krajine svojho pôsobenia. Oba typy fondov slúžia na podporu rozličných marketingových aktivít.

Ďalšie skvelé stimuly nášho partnerského programu nájdete na stránke Výhody na [portáli pre partnerov](#).

Školenia a schopnosti

Spoločnosť Dell Technologies ponúka partnerom školenia a možnosť získať odborné schopnosti spolu s flexibilitou špecializovať sa na vybrané oblasti riešení Dell Technologies. Tieto schopnosti zahŕňajú oblasť predaja, predpredaja, technológií a služieb a majú zaručiť, že nadobudnete všetky poznatky a zručnosti potrebné na to, aby ste dokázali uspokojiť potreby vašich zákazníkov.

- Certifikáty pre jednotlivcov a celú firmu
- Prístup k školeniam pre predajné tímy spoločnosti Dell Technologies
- Zjednodušený vzdelávací proces a uznávanie už predchádzajúcich dokončených školení v prípade pokračovania vo vzdelávaní

Získaním schopností môžete ťažiť zo zvýšených predajov vďaka lepšej odbornej znalosti produktov, riešení, softvéru a služieb spoločnosti Dell Technologies. Keď navyše získate viac schopností, otvorí sa vám príležitosť postúpiť v programe na vyššiu úroveň, s ktorou sú spojené aj väčšie výhody. Schopnosti na poskytovanie služieb vám umožnia vytvoriť si podmienky na poskytovanie služieb k produktom z nášho portfólia.

	Portfólio schopností	Schopnosti na poskytovanie služieb	Schopnosti na predaj riešení
Klientske riešenia	Základné klientske riešenia Pracovné stanice Dell End Point Security Dell Clients for VDI Latitude Rugged	Klient	• Prispôsobené riešenia APEX – Flex on Demand* • Cloudové služby APEX – súkromný a hybridný cloud*
Riešenia pre infraštruktúru	Úložiská Ochrana údajov Konvergované/hyperkonvergované infraštruktúry	Úložiská Ochrana údajov Konvergované/hyperkonvergované infraštruktúry	• Služby infraštruktúry APEX – služby dátového úložiska APEX* • Dell Technologies Unified Workspace • Pracovné zaťaženia zamerané na údaje* • Analýza údajov a AI • SAP • SQL
	Server	Server	• Dell Technologies Cloud (DTC)
	Sieťové riešenia	Sieťové riešenia	

* Obsah pre schopnosti bude k dispozícii počas druhého polroka 2021.

Partnerská spolupráca so spoločnosťou Dell Technologies



Pravidlá spolupráce

Spoločnosť Dell Technologies má stanovené pravidlá spolupráce, ktoré sa odzrkadľujú v správaní všetkých členov našej organizácie. **Tieto pravidlá spolupráce sa opierajú o základné princípy, predovšetkým o neoddeliteľnú úlohu, ktorú máte pri úspešnom dosahovaní mimoriadnej spokojnosti zákazníkov.** Vedenie spoločnosti Dell Technologies berie porušovanie týchto pravidiel veľmi vážne.



Registrácia obchodného prípadu

Spoločnosť Dell Technologies je pripravená odmeňovať svojich partnerov za vytváranie nových obchodných príležitostí, a to prostredníctvom plne integrovaného a zjednodušeného procesu, ako aj globálne aplikovaných pravidiel spolupráce. **Program registrácie obchodných prípadov chráni tých partnerov, ktorí svojim zákazníkom aktívne propagujú produkty a riešenia spoločnosti Dell Technologies.**

Za zaregistrované obchodné príležitosti, ktoré boli schválené, môžete získať ďalšie finančné výhody.



Iniciatívy spojené so stratégiou vstupu na trh

Na zvýšenie predvídateľného zapojenia a pevnej spolupráce máme niekoľko programov spojených so stratégiou vstupu na trh, ktoré sú **podporené postavením Partner of Record (PoR)**. Ak ste jeho držiteľom, toto postavenie znamená, že základné predajné tímy Dell Technologies budú s vami spolupracovať na budúcich príležitostiach, ktoré získa spoločnosť Dell v oblasti podnikania na zákazníckom účte, v ktorom bolo postavenie získané.

Program **Power up** umožňuje získať postavenie PoR, keď budete presadzovať nové obchodné príležitosti v slabo využitých zákazníckych účtoch. Toto je podporované vyššími zľavami prostredníctvom registrácie obchodného prípadu a spoločného obchodného plánovania zákazníckych účtoch.

Záväzkový program Storage & Server Partner of Record umožňuje našim partnerom chrániť si svoje doterajšie investície vo vzťahoch so svojimi zákazníkmi, keďže postavenie PoR umožňuje nárokovať si výhradný obchodný vzťah v oblastiach podnikania, kde už majú pevné obchodné vzťahy.

Nákup a financovanie

Vďaka jednoduchosti a flexibilitě získava náš program v spoločnosti Dell Technologies – a naši partneri – ozajstnú výnimočnosť. Poskytovatelia riešení majú v závislosti od lokality dve možnosti, ako nakupovať od spoločnosti Dell Technologies: prvou je priamy nákup a druhou nepriamy nákup prostredníctvom oprávnených distribútorov spoločnosti Dell Technologies.

Spoločnosť Dell Technologies sa hrdí spoluprácou s najlepšimi z najlepších distribútorov na trhu.

Naši distribútori pôsobia po celom svete, čo nám umožňuje rásť a expandovať spolu s celou našou komunitou poskytovateľov riešení. Noví poskytovatelia riešení, ktorí sa stanú členmi programu Dell Technologies Partner Program, budú nakupovať prostredníctvom oprávnených distribútorov Dell Technologies, ktorí zohrávajú veľmi dôležitú úlohu v procese prijímania nových členov.

Navštívte stránku **Find A Partner**, kde nájdete oprávneného distribútora programu Dell Technologies vo vašej krajine.

Nástroje na konfiguráciu a nákup*

Spoločnosť Dell Technologies ponúka množstvo nástrojov na konfiguráciu, tvorbu cenových ponúk a nákup, ktoré sú šité na mieru vašim nákupným potrebám. Tieto užitočné zdroje informácií sú dostupné na našom portáli pre partnerov pre všetkých našich partnerov, aby ste s nimi mohli nim ponúknuť svojim zákazníkom ešte viac.

Spoločnosť Dell Financial Services podporuje prispôbené riešenia APEX spoločnosti Dell Technologies

Spoločnosť Dell Financial Services (DFS) poskytuje inovatívne platobné programy pre hardvér, softvér a služby, čím pomáha vašim zákazníkom získať riešenia, ktoré potrebujú na to, aby udržali svoje firmy v chode a zároveň riešili výzvy v oblasti cashflow. DFS ponúka zákazníkom možnosť financovania celého riešenia vrátane hardvéru, softvéru a služieb spoločnosti Dell Technologies a iných firiem, ako aj partnerských služieb.

V rámci riešení APEX spoločnosti Dell Technologies teraz DFS predstavuje prispôbené riešenia APEX, ktoré zákazníkom zjednodušujú digitálnu transformáciu IT. Prostredníctvom služby APEX Flex on Demand (prispôbené riešenie APEX) ponúkame riešenie založené na spotrebe pre portfólio infraštruktúry spoločnosti Dell Technologies. Vďaka tomu môžete ponúknuť zákazníkom flexibilitu pružnej kapacity a hospodárnosť platenia len za tú kapacitu, ktorú každý mesiac spotrebujú. Taktiež umožňuje vašim zákazníkom zladiť a prispôbovať náklady na riešenia IT podľa spotreby technológií a dostupnosti rozpočtu.¹

Working Capital Solutions (WCS)*

V partnerstve s poprednými finančnými inštitúciami ponúka spoločnosť Dell Technologies svojim partnerom tiež možnosť predĺženia štandardných platobných podmienok a získania vyššej pôžičky, aby mohli ich firmy rásť rýchlejšie.

* Niektoré nástroje alebo služby nemusia byť k dispozícii pre partnerov vo všetkých lokalitách

¹ Platobné riešenia poskytované kvalifikovaným komerčným zákazníkom prostredníctvom Dell Financial Services (DFS) alebo skupiny firiem Dell Technologies alebo prostredníctvom oprávnených obchodných partnerov spoločnosti Dell (spolu so službou DFS „Dell“). Ponuky nemusia byť k dispozícii alebo sa môžu líšiť v závislosti od krajiny. Ponuky sa môžu zmeniť bez predchádzajúceho upozornenia a závisia od dostupnosti produktov, odborných schopností, schválenia úveru a spracovania dokumentácie poskytnutej spoločnosťou Dell a prijateľnej pre spoločnosť Dell alebo oprávnených obchodných partnerov spoločnosti Dell. V Španielsku sú riešenia poskytované pobočkou Dell Bank International d. a. c. v Španielsku a v konkrétnych krajinách v EÚ, EHP, Veľkej Británii a Švajčiarsku pobočkou Dell Bank International d. a. c. obchodujúcou pod názvom Dell Financial Services, spoločnosťou regulovanou Írskou centrálnou bankou. Dell Technologies, Dell EMC a logo DELL sú ochranné známky spoločnosti Dell Inc.

Partnerstvo s spoločnosťou Dell Technologies Services

Zákazníci začínajúci s digitálnou transformáciou svojich firiem hľadajú partnerov, ktorí im dokážu ponúknuť komplexné riešenia vrátane rýchlej implementácie a optimalizácie technológií a nevyhnutných služieb podpory.

Dell Technologies Services vám ponúkajú hodnotné stimuly a flexibilné možnosti poskytovania služieb zákazníkom.

Ako náš partner máte možnosť predávať ďalej služby Dell Technologies Services, poskytovať ich zákazníkom spoločne s nami, poskytovať ich samostatne alebo si zvoliť kombináciu týchto možností. Vyberte si možnosti, ktoré sú pre vašu firmu najvýhodnejšie.

Predaj ďalej služieb Dell Technologies Services

- Získajte hodnotné zľavy a stimuly, s ktorým dosiahnete vyššie zisky.
- Využite naše ponuky služieb s komplexným portfóliom.
- Využite naše odborné znalosti a poskytujte svojim zákazníkom výnimočné služby.

Poskytovanie služieb spoločne so spoločnosťou Dell Technologies

- Splňte požadované schopnosti na nasadenie služieb
- Predávajte ďalej služby svojim zákazníkom.
- Nechajte si preplatiť služby, ktoré zákazníkom poskytnete.
- Získajte zľavy na vybrané produkty.

Partnerské poskytovanie služieb

- Príležitosti k zvýšeniu marže.
- Zlepšite svoje možnosti poskytovaní služieb získaním schopností poskytovať služby.
- Prístup k overeným metódam, nástrojom a osvedčeným postupom.



Poradenské služby

Urýchlenie doby zhodnotenia



Služby nasadenia

Urýchlenie nasadenia



Podpora služieb

Urýchlenie úspor nákladov



Spravované služby

Zmiernenie podnikateľského rizika



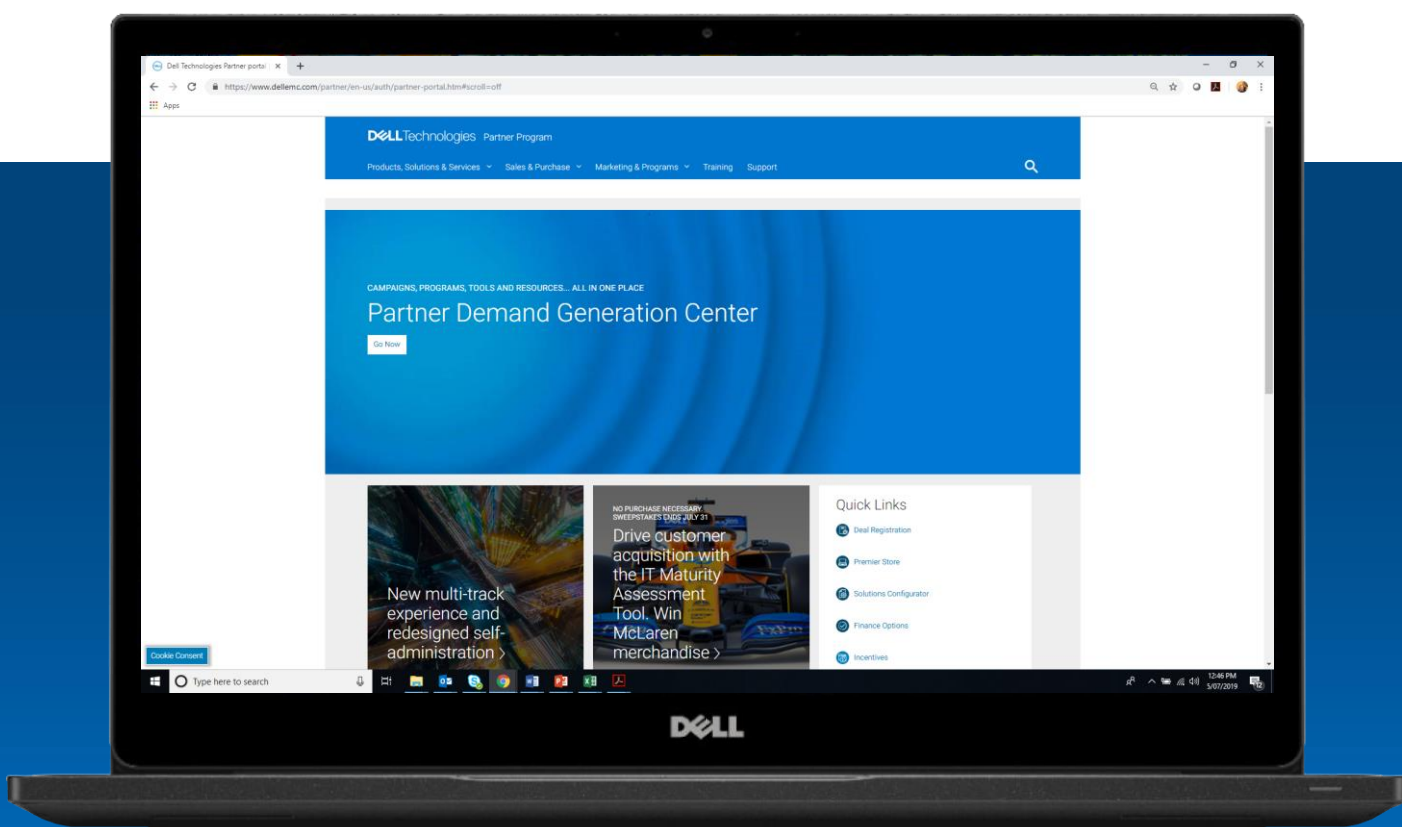
Vzdelávacie služby

Viac informácií nájdete na stránke služieb na **Portáli pre partnerov**.

Portál pre partnerov

Portál pre partnerov Dell Technologies je miesto, kde nájdete všetko, čo sa týka nášho partnerského programu, vrátane týchto nástrojov a zdrojov informácií:

- Predaj, konfigurácia riešení a tvorba cenových ponúk
- Registrácia obchodného prípadu
- Školenia a schopnosti
- Produkty a riešenia
- Marketing a kampane
- Predaj služieb, spoločné a samostatné poskytovanie služieb
- Sledovanie stavu v partnerskom programe a súladu s predpismi
- Platobné riešenia a možnosti financovania
- Služby podpory pre partnerov
- Novinky a podujatia



Viac informácií nájdete na webovej stránke DellTechnologies.com/Partner

Predajné nástroje

Rýchly a jednoduchý prístup k najdôležitejším predajným nástrojom a zdrojom informácií, ktoré vám pomôžu prezentovať zákazníkom nové produkty, zhromaždiť najdôležitejšie požiadavky, nakonfigurovať riešenia, vytvoriť presvedčivé ponuky a mnoho ďalšieho.

Kalkulačky a poradcovia

Zvýšte objem predajov a zlepšite produktivitu tým, že poskytnete svojim zamestnancom prístup k najnovším informáciám o produktoch, sprievodným textom a pomôckam na prezentáciu produktov. Tieto materiály venované riešeniam zahŕňajú všetky fázy predajného cyklu od prípravy cez realizáciu transakcií až po uzatváranie veľkých obchodov.

Centrá zákaznických riešení

Centrá zákaznických riešení slúžia ako doplnkový nástroj k centru ukážok online, ktorý môžete využiť na tvorbu stratégie, návrhu, overenie a zostavenie riešenia.

Ukážkový program

Nakúpte úložiská, konvergované infraštruktúry, hyperkonvergované infraštruktúry a produkty na ochranu údajov od spoločnosti Dell EMC za zvýhodnené ceny. Ukážkový program môžete využiť pri predvádzaní našich produktov zákazníkom, overovaní koncepcií vo svojich laboratóriách a na školenie firemných tímov. Nákup môže byť tiež podporovaný využitím prostriedkov zo zarobeného fondu MDF.

Centrum pre vzdelávanie

Uzatvárajte obchodné prípady rýchlejšie s komplexnou sadou predajných zdrojov a pomôcok na podporu predaja produktov vrátane riešení aj služieb, ktoré nájdete v našom Centre pre vzdelávanie a ktoré vám umožní predosťriť vašim zákazníkom vždy najlepšie riešenie.

Nástroje na tvorbu cenových ponúk

Vytvoriť presvedčivú ponuku nebolo ešte nikdy také jednoduché ako teraz, a to vďaka materiálom spoločnosti Dell Technologies pripraveným na tvorbu ponúk a možnostiam automatizácie dokumentov.



Marketingové nástroje

Dosahujte vyššie zisky rýchlejšie s celým portfóliom marketingových nástrojov a materiálov spoločnosti Dell Technologies, ktoré vám pomôžu zviditeľniť sa, získať nových potenciálnych zákazníkov a uzavrieť viac obchodov.

Find a Partner

Pomocou tohto nástroja môžu zákazníci jednoducho nájsť kvalifikovaných partnerov spoločnosti Dell Technologies, ktorí im pomôžu vyriešiť ich podnikateľské problémy. Dajte o svojej firme vedieť viacerým potenciálnym zákazníkom tým, že si aktualizujete svoj profil ešte dnes.

Služby marketingových agentúr

Skvelá voľba pre partnerov, ktorí chcú využiť služby preverených agentúr poskytujúcich komplexné alebo špecializované služby. Takto získate prístup k agentúram vyškoleným pre partnerský program spoločnosti Dell Technologies, ktoré sú pripravené pomôcť vám naplánovať a zrealizovať marketingové aktivity a využiť prostriedky z fondov MDF čo najlepšie.

Marketingový inštitút

Získajte marketingovú kvalifikáciu a rozšírite si poznatky o dostupných marketingových materiáloch vrátane plánovania MDF, poradenstva v oblasti manažmentu a nástrojov na podporu dopytu.

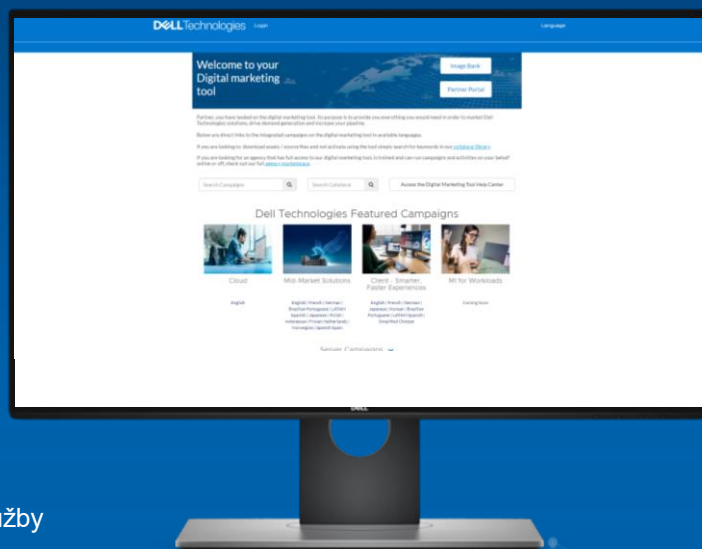
Nástroj pre digitálny marketing

Tento nástroj vám umožní získavať potenciálnych zákazníkov efektívnejšie a zároveň dosiahnuť maximálnu návratnosť investície a minimalizovať množstvo času a nákladov investovaných do marketingových aktivít.

Hľadáte napríklad toto?

- Nástroj na syndikáciu obsahu pre svoju webovú lokalitu?
- Príspevky na zverejnenie prostredníctvom sociálnych médií,
- ktoré už obsahujú obrázky a výzvy do akcie?
- Materiály ako e-mail, reklamné prúžky online, brožúry prezentované pod spoločnou značkou alebo
- možnosť prezrieť si ponuku služieb Concierge a využiť služby expertov na marketing?

V nástroji pre digitálny marketing nájdete všetko, čo hľadáte!



Vytváranie dopytu

Zapojenie, získavanie nových kupujúcich a rozvíjanie obchodných príležitostí pre riešenia Dell Technologies s pôsobivým marketingovým obsahom a (digitálnou) taktikou. Môžete si vytvoriť vlastné kampane alebo prispôbovať kampane, ktoré sú k dispozícii od centra dopytu a digitálneho marketingového nástroja na portáli pre partnerov.

Nič nás nezastaví

Zabezpečte komplexnú kampaň, ktorá pomôže zákazníkom využiť príležitosti v budúcnosti orientovanej na údaje s dôrazom na odolnosť a pružnosť. Kampaň Nič nás nezastaví, ktorá reaguje na základné potreby trhu, demonštruje, ako môže spoločnosť Dell Technologies pomôcť zákazníkom urýchliť obchodné výsledky a dosahovať úspechy prostredníctvom troch konverzačných blokov:

Zvýšenie pružnosti vďaka flexibilným informačným technológiám

Práca a vzdelávanie odkiaľkoľvek prostredníctvom digitálneho pracoviska

Tvorba novej hodnoty pomocou inovácie týkajúcej sa údajov

Pomocou našich špecializovaných zdrojov môžete nielen jednoducho premeniť tieto konverzácie, ktoré sú založené na výsledkoch, na obchodné príležitosti zamerané na riešenia a produkty, ale tiež zvýšiť svoje výnosy z existujúcej zákazníckej základne pomocou programu Power Up. Toto všetko vám otvára nové príležitosti s komplexnými riešeniami a nekonečnými možnosťami pre zákazníkov.

[Ďalšie informácie](#)

Portfólio dátových centier Dell Technologies

[Ďalšie informácie](#)

Pomôžte svojim zákazníkom pripraviť a vytvoriť si digitálnu budúcnosť. Založenú na údajoch, prevádzkovanú v multicloudovom svete a pripravenú na čokoľvek. Umožnite im modernizovať ich organizácie pomocou serverov, úložísk produktov na ochranu údajov, konvergovaných a hyperkonvergovaných riešení a sieťových riešení spoločnosti Dell EMC. Všetko ponúkame aj vo forme služieb v rozsahu, aký potrebujú, pretože im chceme poskytnúť možnosť výberu a flexibilitu a uistiť ich, že sa rozhodli správne. Využite programy a predajné materiály na zvyšovanie dopytu po našich produktoch a získajte viac zákazníkov.



Dell EMC PowerStore

[Ďalšie informácie](#)

Ponúknite svojim zákazníkom nový, prelomový rad PowerStore. PowerStore eliminuje tradičné kompromisy v oblasti výkonu, škálovateľnosti a efektivity úložiska vďaka inteligentnej a prispôbiteľnej infraštruktúre orientovanej na údaje, ktorá transformuje a mobilizuje tradičné aj moderné pracovné zaťaženia. Špecializovaná kampaň PowerStore, ktorá bola preložená do viacerých jazykov, vám poskytuje komplexný balík materiálov na rozbehnutie tejto pôsobivej konverzácie.



Klientske portfólio Dell Technologies

[Ďalšie informácie](#)

Bez ohľadu na to, či ide o notebooky, ako je nový Latitude 5520; stolové počítače, ako je nový OptiPlex Ultra 3090; pracovné stanice, ako sú nové mobilné pracovné stanice Precision Mobile Workstation; displeje, ako sú naše nové monitory alebo príslušenstvo pre videokonferencie, tu nájdete informácie o klientských produktoch spoločnosti Dell vrátane najnovšieho vydania softvéru Dell Optimizer a integrovaného softvéru umelej inteligencie.



Notebooky Dell Latitude

[Ďalšie informácie](#)

Tu nájdete informácie o najnovšom sortimente komerčných notebookov Dell Latitude. Vzbudte záujem o náš nový rad 5000 pomocou silného príbehu o udržateľnosti vďaka bioplastom a najnovšiemu softvéru Dell Optimizer, prípadne pomocou nášho ukázkového produktu Latitude 9420 naživo predvedte „ultra-prémiovú“ kvalitu svojim zákazníkom.



ZAČNITE EŠTE DNES

DellTechnologies.com/Partner

DELLTechnologies
PARTNERSKÝ PROGRAM