

DELLTechnologies

תוכנית השותפים העסקיים

DELL TECHNOLOGIES 2021

מדריך להשתתפות בתוכנית השותפים העסקיים

עבור ספקי פתרונות

פורסם ב-5 במאי 2021

Copyright © 2021 Dell Inc. או החברות הבנות שלה. כל הזכויות שמורות. Dell, EMC, וסימנים מסחריים אחרים הם סימנים מסחריים של Dell Inc. או של החברות הבנות שלה. סימנים מסחריים אחרים עשויים להיות סימנים מסחריים של הבעלים שלהם בהתאמה. במסמך זה, המונח Dell Technologies מתייחס ליחידות העסקיות שבעבר התייחסו אליהן כאל "Dell" ו-"Dell EMC" והוא אינו כולל את VMware, Virtustream, Secureworks, Boomi, ואת תוכניות השותפים העסקיים העצמאיות שלהן.

תוכן העניינים

4	ההבטחה לשותפים העסקיים שלנו
5	דרישות והטבות
9	עבודה עם DELL TECHNOLOGIES
12	משאבים וכלים



תוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies כוללת מספר מסלולים לסוגים שונים של שותפים עסקיים.

מפיצים

ספקי פתרונות

יצרן ציוד מקורי (OEM)

ספקים של שירותי ענן

SYSTEMS INTEGRATORS

מכאן ואילך, מדריך זה מתמקד בשותפים עסקיים שהם ספקי פתרונות.



"ביחד שום דבר לא יעצור אותנו!"

עם כל שנה חדשה מגיעה הזדמנות חדשה, וייתכן שההזדמנות הגדולה ביותר היא מה שאנחנו רואים מולנו כרגע.

קצב המהפך הדיגיטלי התגבר מעבר למה שמישהו מאיתנו היה יכול לחזות, והוא אינו מראה שום סימן להאטה. יחד, נתנו כוח ללקוחות שלנו בעזרת טכנולוגיה שנבנתה כדי לעמוד בקצב השינוי המהיר הזה מהקצה ועד מרכז הנתונים, באמצעות עבודה מבוצרת וצריכה מודרנית, עם אבטחת סייבר, תשתית 5G, חוויות דיגיטליות וניהול נתונים.

הודות לחידושים הללו, אנו והלקוחות שלנו מקבלים את העוצמה וההזדמנות לשנות חיים, כדי לסייע בבניית כלכלה יעילה יותר יחד עם חברה הוגנת וצודקת יותר. במהלך השנה האחרונה, חיברנו עובדים מרחוק, וידאנו שתלמידים יישארו מחוברים מכל מיקום, ואפשרנו לעובדים האמיצים בחזית המאבק להילחם במגפת הקורונה. כשאנחנו נכנסים ל-2021, אנחנו מוכנים לכל מה שיביא המחר, ומצפים לנצל הזדמנויות צמיחה עצומות יחד עם קהילת השותפים העסקיים המופלאה שלנו.

השותפים שלנו הם שלוחה של הצוות שלנו. הטכנולוגיה היא אולי הגורם המאפשר, אך השותפים העסקיים שלנו הם מחוללי המהפך האמיתיים. אתה פותח שווקים חדשים והופך את הטכנולוגיה של המחר למציאות של הלקוחות היום. דע שהעוצמה המלאה של Dell Technologies ניצבת מאחוריך, והמחויבות שלנו לשותפים העסקיים יציבה מתמיד. כל השקעה שעשינו מיועדת לסייע לך לשרת את הלקוחות בצורה טובה יותר, לספק פתרונות מהירים יותר ולהניע צמיחה, תוך חיזוק תרבות מוכוונת-מטרה הפועלת מתוך מחויבות לעזור להתקדמות האנושית.

אני כה אסירת תודה על השותפות שלך, ואני מצפה להפוך את השנה הזו לשנה הטובה ביותר שלנו עד כה. ביחד, יכולה להיות לנו השפעה מדהימה על הלקוחות והקהילות שלנו. **ביחד, שום דבר לא יעצור אותנו!**

רולה דאג'ר

מנהלת ערוץ גלובלי, Dell Technologies

@RolaDagher

@DellTechPartner

ההבטחה לשותפים העסקיים שלנו

חדשנות
חיזוקהצמיחה שלך
מהקצה ועד למרכז
הנתונים ולענן



**העוצמה של
Dell
Technologies**
ביחד אנחנו מניעים שינוי,
מקדמים קיימות ומטפחים
הכלה



ביחד
שום דבר לא יעצור אותנו!



חווייה מקצה לקצה

תוכנית שנבנתה ביחד איתך ובשבילך, על
בסיס של שיתוף פעולה ואמון

מספקים שירות ל-
99%
מחברות Fortune 500

פועלים ב-
180
מדינות

חברה מובילה וחדשנית
בתחום הטכנולוגיות
עם מערך מכירות ותמיכה
לארגונים ברמה עולמית

פטנטים ובקשות
לפטנטים
30,678

חברי צוות
שירותים ותמיכה
ב-Dell Technologies
< 35,000

מחקר ופיתוח
< 20
מיליארד דולר
ב-5 שנות הכספים האחרונות¹

¹ ההשקעה המצטברת של Dell Technologies במחקר ופיתוח כוללת את הסכומים שהשקיעה EMC לפני עסקת המיזוג, שנחתמה ב-7 בספטמבר 2016

רמות ודרישות בתוכנית

תוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies מתחלקת לרמות. בכל רמה יש לעמוד בדרישות הכנסה והכשרה נפרדות, וכך תוכל להתקדם מעבר לסטטוס הכניסה, Authorized.

Titanium	Platinum	Gold	Authorized	
●	●	●	●	אישור על הגשת מועמדות
\$\$	\$\$	\$		רמות סף של הכנסה (מוצר ושירותים)
				דרישות הדרכה

ההטבות גדולות ביחס ישר לרמת המחויבות לתוכנית.

הדרכה גמישה ומותאמת

באפשרותך להשלים שילובים שונים של הדרכות תוך התקדמות לרמות גבוהות יותר, בהתבסס על המודלים העסקיים שלך. ההדרכה זמינה בכל היצע המוצרים הנרחב של Dell Technologies, כך שתוכל לצבור התמחויות בתחומים שתואמים להסמכות העיקריות שלך.

למידע נוסף, ראה

מסמך היתרונות והדרישות



הטבות לפי רמות

עם העלייה ברמות, ההטבות גדלות בהתאם.

ההטבות זמינות לכל השותפים העסקיים של Dell Technologies, בין אם הם רוכשים ישירות מ-Dell Technologies או בעקיפין דרך שותף ההפצה המועדף שלהם.

Titanium	Platinum	Gold	Authorized	
●	●	●	●	גישה לפורטל השותפים העסקיים, כולל כלי עזר, עזרי מכירות, מבצעי שיווק וכלי שיווק
●	●	●	●	שימוש בלוגו של הרמה הרלוונטית בתוכנית לשותפים עסקיים
●	●	●	●	גישה לשירותים Dell Financial Services; פתרונות ההון הדרושים לתשלום ולעבודה ¹
●	●	●	●	הדרכה על מוצרים ופתרונות וגישה לאקדמיה לשותפים עסקיים
●	●	●	●	גישה לרישום עסקאות (ישירות או באמצעות מפיץ מורשה)
●	●	●	●	היכולת לשווק פתרונות מאת ספקי שירותי ענן מאושרים של Dell Technologies (Cloud Partner Connect)
●	●	●	●	יזמות מעבר לשוק; שותף הרשומה באמצעות Power Up ו/או שותף של תוכניות שיא של Incumbency
●	●	●	●	תוכנית התגמולים MyRewards המבוססת על נקודות ומיועדת למבצעי מכירות בודדים ²
●	●	●		זכאות להחזר בסיס (בהתאם להסמכות היצע המוצרים)
●	●	●		מקנים זכאות להסמכה בתחום מתן שירותים
●	●	●		שימוש במרכזי פתרונות/תדריך, לרבות מרכז הדגמה מקוון
●	●	●		זכאות להיכלל ב-Find a Partner כדי להגביר מודעות למותג ולמשוך לידים פוטנציאליים
●	●	●		קרנות פיתוח שיווק מבוססות הצעה (זכאות פוטנציאלית לאחר אישור)
●	●			גישה למשווקים מחדש של VMware והחזרים בסיסיים באמצעות DTPP ³
●	●			תוכנית מימון לפיתוח השיווק מבוססת רווחים (MDF)
●	●			ועדות ייעוץ לשותפים עסקיים וועדות ייעוץ טכני (בהזמנה)
●				פוטנציאל ההחזרים הגבוה ביותר ותמיכה ניהולית

¹ פתרונות תשלום המסופקים ללקוחות מסחריים מתאימים על-ידי השירותים הפיננסיים של Dell (DFS) או באמצעות חברות קבוצת Dell Technologies ו/או דרך השותפים העסקיים המורשים של Dell (ביחד עם DFS). זמינות ההצעות ותוכן ההצעות עשויים להשתנות ממדינה למדינה. ההצעות עשויות להשתנות ללא הודעה מראש והן כפופות לזמינות המוצרים, לזכאות, לאישור האשראי ולעמידה בתנאים המפורטים במסמכים שיופקו ויתקבלו על-ידי השותפים העסקיים המורשים של Dell או Del עצמה. בספרד, פתרונות ניתנים על ידי סניף Dell Bank International d.a.c ובמדינות ספציפיות באיחוד האירופי, EEA, בריטניה ושונות על ידי Dell Bank International d.a.c, ונסחרים בשירותים פיננסיים של Dell המופקים על ידי הבנק המרכזי של אירלנד.

² הזמינות עשויות להשתנות בהתאם למדינה; לא זמין כרגע ב-EMEA, GC או יפן

³ שותפי Platinum & Platinium מתחייבים להיות רשומים ב-VMware Connect Connect ובעלי חוזה רכש ישיר עם Dell. זמינות ההחזר, התנאים והזכאות עשויים להשתנות בהתאם למיקום.

תמריצים פיננסיים

רווחיות היא הבסיס של כל עסק וגם היסוד שעליו בנויה התוכנית שאנו מציעים.

שותפים עסקיים ברמות PlatinumGold ו-Titanium זכאים להחזרים כספיים מושכים.



מכפיל

מעניק תגמול על מכירות מתחום פעילות עסקית ממוקד וחלים על החזרי בסיס עבור מוצרים אלה החל מהשקל הראשון.



בסיס

החזרי הבסיס מתגמלים על מכירות של מוצרים מתחומי הפעילות העסקית הזכאים החל מהשקל הראשון, ללא מכסות מקסימום.



החזרים על שירותים

כולל שירותים כדי לזכות בהחזרים נוספים וכדי לחזק את הפתרון הכולל שמקבל הלקוח.



רכישה

החזרים מצטברים עבור הבאת לקוחות או תחומי פעילות עסקית חדשים ל-Dell Technologies.

מימון לפיתוח השיווק (MDF)

Dell Technologies Partner Program מציעה מימון משני סוגים לפיתוח השיווק, כולל מימון מבוסס רווחים ומימון מבוסס הצעות. במסגרת תוכנית המימון לפיתוח השיווק מבוססת הרווחים, שותף זכאי מקבל מימון בסכום ניתן לחיזוי, שנצבר לזכותו בהתאם לרווחים / תעריפים, לפי סוג ורמה. תוכנית המימון לפיתוח השיווק מבוססת ההצעות היא תוכנית למימון תוספתי גמיש, שאנו מספקים לשותפים על סמך הצעות אסטרטגיות המותאמות למערך הקדימויות האזורי בתחומי המכירות והשיווק. שני סוגי המימון מיועדים לתמיכה במגוון של פעילויות שיווק.

כדי לעיין בפרטים של תוכניות תמריצים נפלאות נוספות, בקר בדף ההטבות **Partner Portal**.

הדרכות והסמכות

Dell Technologies מציעה הדרכה והסמכות

אפשרויות גמישות להתמחות בתחומים מסוימים של פתרונות מבית Dell Technologies. הסמכות אלה, הכוללת מכירות, קדם-מכירות, טכנולוגיה ושירותים, מסייעות להבטיח שיש לך את הידע והמיומנויות המתאימים כדי לענות על צורכי הלקוחות שלך.

- הכרה ליחידים ולחברות
- ההדרכה זהה לזו שמקבלים צוותי הליבה של Dell Technologies
- נתיבי למידה מפושטים עם הכרה בהדרכה קודמת שהושלמה לתלמידים חוזרים

השלמה של הסמכות מאפשרת לך ליהנות מגידול במכירות שמקורו במומחיות רבה יותר בכל מגוון המוצרים, הפתרונות, התוכנות והשירותים של Dell Technologies. בנוסף, ככל שתצבור הסמכות, כך תקבל הזדמנות לעבור לרמה גבוהה יותר בתוכנית ולזכות בהטבות מוגדלות. הסמכות בתחום מתן שירותים מאפשרות לך לבסס יכולות לספק שירותים ברמת היצע המוצרים.

הסמכות בתחום הפתרונות	הסמכות בתחום מתן שירות	הסמכות בתחום היצע מוצרים	
• הפתרונות המותאמים אישית של APEX – on Flex Demand * • שירותי הענן של APEX – ענן פרטי והיברידי * • שירותי התשתית של APEX – שירותי אחסון הנתונים של APEX * • Dell Technologies Unified Workspace • עומסי עבודה ממוקדי נתונים * • ניתוח נתונים ו-AI • SAP • SQL • Dell Technologies Cloud (DTC)	לקוח אחסון הגנה על נתונים תשתית אחודה/היפר-אחודה שרת עבודה ברשת	מוצרי ליבה ללקוח תחנת עבודה אבטחת נקודת קצה של Dell לקוחות Dell עבור VDI Latitude Rugged אחסון הגנה על נתונים תשתית אחודה/ היפר-אחודה שרת עבודה ברשת	פתרונות לקוח פתרונות תשתית

התקשרות של שותף עסקי Dell Technologies עם



יוזמות
מעבר לשוק



רישום
עסקאות



כללי
התקשרות

כדי לספק התחייבות של מעורבות ושיתוף פעולה חזק, יש לנו מספר תוכניות מסוג "היכנס לשוק" במקום, יסודה **על-ידי שותף הרשומה** (PoR). כאשר המערכת מחזיקה מעמד זה, משמעות הדבר היא שצוותי המכירות של Dell Technologies יעבדו יחד איתך על ההזדמנויות העתידיות שנמצאו על-ידי dell עבור קו העסקים בחשבון שבו הסטטוס מזוכה.

התוכנית לשותפים **Power up** מאפשרת לך להשיג סטטוס של PoR כשאתה מקדם פעילות עסקית חדשה בחשבונות בלתי מפותחים דיים. הדבר נתמך על-ידי הנחות גבוהות יותר באמצעות רישום עסקאות ותכנון חשבון משותף.

תוכנית אחסון ושותף שרת של שיא תום מגנה על ההשקעות ההיסטוריות שלך בלקוחות שלך, ומעניק לך מעמד PoR ב-LOBs שכבר יש לך קשרים חזקים.

Dell Technologies מחויבת לתגמל אותך על קידום של פעילות עסקית חדשה באמצעות תהליך יעיל ומשולב במלואו, וכן באמצעות כללי התקשרות התקפים ונאכפים בכל העולם. **תוכנית רישום העסקאות מסייעת בהגנה על שותפים עסקיים שמקדמים באופן פעיל את המוצרים והפתרונות של Dell Technologies בקרב לקוחותיהם.** כשאתה רושם הזדמנויות מאושרות, באפשרותך לקבל הטבות כספיות מצטברות.

Dell Technologies הגדירה כללי התקשרות, המכתיבים את התנהגות הארגון כולו. **כללי ההתקשרות הללו מבוססים על עקרונות מנחים, שביניהם ההכרה שלנו בתפקיד הבלתי נפרד שיש לך בהצלחה הכוללת של Dell Technologies ביצירת חוויית לקוח מעולה.** צוות ההנהלה הבכירה של Dell Technologies מתייחס ברצינות רבה לכל הפרה של כללים אלה.

רכש ומימון

אצלנו ב-Dell Technologies, הפשטות והגמישות הן עקרונות מרכזיים, והם חלק ממה שהופך את התוכנית שלנו ואת השותפים העסקיים שלנו לכל כך מיוחדים. בהתאם למיקום, ספקי פתרונות יכולים לבצע רכישות מ-Dell Technologies בשני מסלולים: האחד הוא רכישה ישירה והאחר הוא באמצעות אחד משותפי ההפצה המורשים של תוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies.

Dell Technologies גאה על השותפות שלה עם מערך המפיצים האיכותי ביותר בשוק.

המפיצים שלנו פעילים בכל העולם ומאפשרים לנו להתרחב ולהתאים את עצמנו לכל קהילת ספקי הפתרונות שלנו. ספקי פתרונות חדשים המצטרפים לתוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies יבצעו את הרכישות שלהם דרך אחד מהמפיצים המורשים של תוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies הממלאים תפקיד בעל חשיבות מכרעת בתהליך הקליטה.

בקר באתר **Find A Partner** כדי למצוא מפיץ מורשה במסגרת תוכנית השותפים העסקיים של Dell Technologies במדינתך.

כלי הגדרת תצורה ורכש*

Dell Technologies מציעה מגוון של כלים להגדרת תצורה, הצעות מחיר ורכש שיותאמו לצורכי הרכש שלך. משאבים יקרי ערך אלה זמינים לכל השותפים העסקיים בפורטל השותפים העסקיים ומאפשרים לך להציע ללקוחותיך חווית שימוש חלקה יותר.

Dell Financial Services תומכים בפתרונות APEX מותאמים אישית של Dell Technologies

Dell Financial Services מספקים תוכניות תשלום חדשניות עבור חומרה, תוכנה ושירותים, ומסייעים ללקוחות שלך ליהנות מהפתרונות הדרושים להם כדי להמשיך לפעול תוך התייחסות לאתגרי התזרים שלהם. DFS יכולים לממן את הפתרון הכולל עבור הלקוחות שלך, כולל חומרה, תוכנה ושירותים של Dell Technologies ושאינם של Dell, כמו גם את השירותים שמספק שותף עסקי.

כחלק מ-APEX של Dell Technologies, DFS מציעים כעת פתרונות מותאמים אישית של APEX, שעוזרים ללקוחות לבצע מהפך דיגיטלי באופן פשוט וקל יותר. באמצעות Flex on Demand של APEX (פתרון מותאם אישית של APEX), הלקוחות יכולים להשתמש בהיצע השירותים והמוצרים של Dell Technologies לפי דרישה בהתאם להיקף השימוש. תוכנית זו מאפשרת לך להציע ללקוחות שימוש גמיש בהתאם לצורכי הקיבולת ושיטת תשלום שמאפשרת לשלם רק עבור קיבולת המאגר שהם צורכים בכל חודש. בנוסף, היא מאפשרת ללקוחותיך להתאים ולהרחיב את העלות של פתרונות ה-IT לפי צריכת הטכנולוגיה וזמינות התקציב.¹

פתרונות הון חוזר (WCS)*

בשיתוף עם מוסדות פיננסיים מובילים, Dell Technologies מציעה תנאי תשלום נוחים ואשראי מוגדל, כדי לאפשר לך להאיץ את הרחבת הפעילות העסקית שלך.

*ייתכן שכלים ושירותים מסוימים לא יהיו זמינים לשותפים עסקיים בכל המיקומים

¹ פתרונות התשלום מסופקים ללקוחות מסחריים מתאימים על-ידי השירותים הפיננסיים של Dell (DFS) או באמצעות חברות קבוצת Dell Technologies או/אז דרך השותפים העסקיים המורשים של Dell (ביחד עם "DFS"). זמינות ההצעות ותוכן ההצעות עשויים להשתנות ממדינה למדינה. ההצעות עשויות להשתנות ללא הודעה מראש והן כפופות לזמינות המוצרים, לזכאות, לאישור האשראי ולעמידה בתנאים המפורטים במסמכים שיוספקו ויתקבלו על-ידי השותפים העסקיים המורשים של Dell או Dell Bank. בעמלה. בוספרד, פתרונות ניתנים על ידי סניף Dell Bank International d.a.c. בוספרד ובמדינות ספציפיות באיחוד האירופי, EEA, בריטניה ושווייץ על ידי Dell Bank International d.a.c., הנסחר בתור Dell Financial Services ומפוקח על ידי הבנק המרכזי של אירלנד. Dell Technologies, Dell EMC, וסמלי הלוגו של Dell הם סימני מסחר של Dell Inc.

כניסה לשותפות עסקית עם שירותי Dell Technologies

עם התרחבות מעגל הלקוחות המאמצים את המהפך בתחום הדיגיטל, יותר לקוחות מחפשים שותפים עסקיים שמסוגלים לספק פתרונות שלמים באמצעות הטמעה מהירה ואופטימיזציה זריזה של טכנולוגיות ושל השירותים הקריטיים לעסקים התומכים בהן.

שירותי Dell Technologies Services מספקים תמריצים יקרי ערך ואפשרויות גמישות לאופן שבו אתה מספק שירותים ללקוחות.

אתה מקבל את הגמישות למכור מחדש את השירותים שמציעה Dell Technologies, לספק שירותים במשותף עם Dell Technologies, לספק שירותים משלך או לשלב בין האפשרויות. בחר את האפשרויות הטובות ביותר לעסק שלך.

אספקה על ידי שותף עסקי

- הגדל את ההזדמנויות לרווח שולי
- שפר את יכולותך לספק שירותים על ידי השגת הסמכות בתחום מתן שירותים
- קבל גישה לשיטות עבודה, כלים ונהלים מוכחים

אספקה במשותף עם Dell Technologies

- יכולות פריסה מלאה של שירותים נדרשים
- שווק שירותים ללקוח שלך
- קבל החזר עבור השירותים שאתה מספק
- קבל החזרים על מוצרים המקנים זכאות

שיווק שירותי Dell Technologies

- קבל החזרים ותמריצים יקרי ערך כדי להגדיל את הרווחיות
- הרחב את היצע השירותים שלך באמצעות פריטים מהיצע המוצרים המקיף שלנו
- מנף את המומחיות שלנו כדי לספק שירותים יוצאי דופן ללקוחות שלך



חינוך,
שירותים

הפחתת
סיכון עסקי



שירותים
מנהלים

זרז את
חיסכון בעלויות



תמיכה,
שירותים

האיץ
פריסות



פריסה,
שירותים



שירותי
ייעוץ

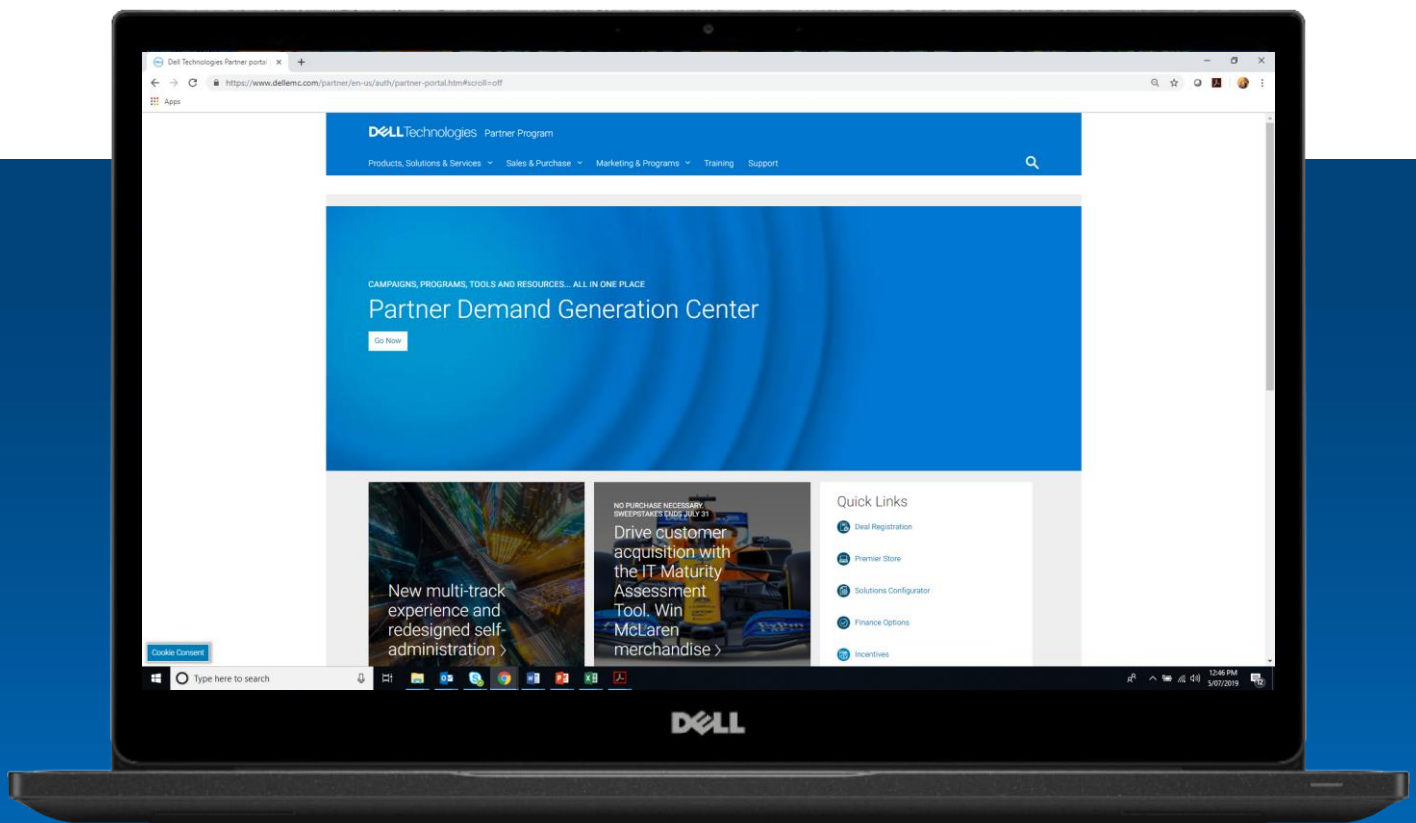
Boost
זמן לתמורה

לקבלת פרטים נוספים, בקר בדף 'שירותים' ב **פורטל השותפים העסקיים**.

פורטל השותפים העסקיים

פורטל השותפים העסקיים של Dell Technologies הוא המקום שבו תמצא מענה לכל הדרישות שלך במסגרת התוכנית, כולל גישה לכלים ולמשאבים הבאים:

- שיווק שירותים, משלוח משותף ואספקה
- התוכנית לשותפים עסקיים ומעקב אחר תאימות
- פתרונות בנושא תשלומים ומימון
- שירותי תמיכה לשותפים עסקיים
- חדשות ואירועים
- מכירות, קביעת תצורה ויצירת הצעות מחיר
- רישום עסקאות
- הדרכות והסמכות
- מוצרים ופתרונות
- שיווק ומסעות פרסום



לקבלת מידע נוסף, בקר בדף DellTechnologies.com/Partner

כלי מכירות

גישה מהירה וקלה לכלים ולמשאבים חיוניים שמסייעים לך להציג ללקוחות מוצרים חדשים, לברר ולאסוף דרישות ליבה, להגדיר תצורה של פתרונות, להפיק הצעות משכנעות ועוד.

מחשבוניס ויועצים

צייד את העובדים שלך במידע העדכני ביותר על מוצרים, ובמסרים ובמיצוב העדכניים ביותר כדי ליצור יותר מכירות ולשפר את הפרודוקטיביות. החל מאיתור לקוחות פוטנציאליים ועד עסקאות מכירה וסגירה של עסקאות גדולות יותר, החומרים הללו הם ספציפיים לפתרון ומתייחסים לכל שלב של מחזור המכירה.

מרכזי פתרונות ללקוחות

מרכזי פתרונות ללקוחות מאפשרים לך לגבש אסטרטגיה, לתכנן, לאמת ולבנות פתרונות שמסלימים את הגישה שלך למרכז ההדגמות המקוון.

תוכנית הדגמה

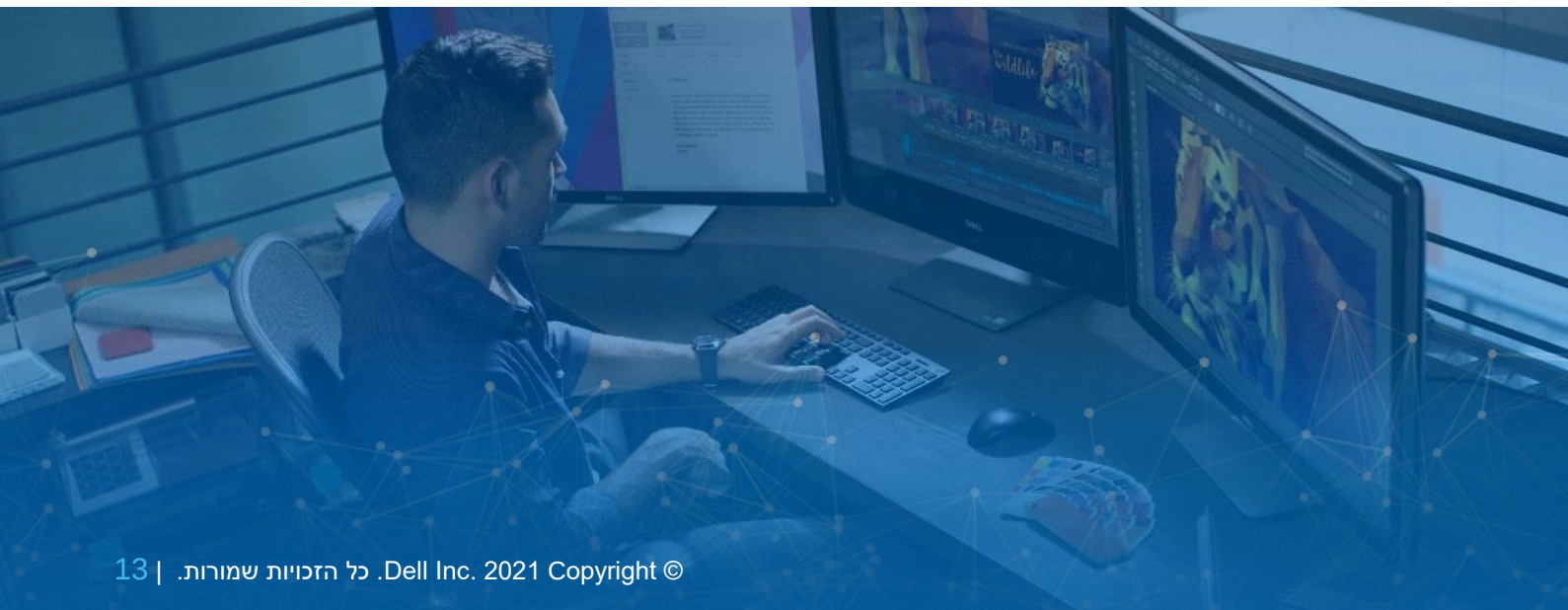
רכוש מוצרי אחסון, HCICI, והגנה על נתונים של Dell EMC במחירים מוזלים. תוכנית ההדגמה יכולה לשמש כתמיכה בהדגמות ללקוחות, בדיקות להוכחת היתכנות במעבדות שלך והדרכות לצוותים פנימיים. ניתן לבצע את הרכישות גם בעזרת תוכנית המימון לפיתוח השיווק מבוססת התוצאות.

מרכז הידע

סגור עסקאות מהר יותר בעזרת מאגר מקיף של משאבים ונכסים למכירות, כולל מרכזי ידע בתחומי המוצרים, הפתרונות והשירותים שסייעו לך לבחור את הפתרונות הטובים ביותר ללקוחותיך.

כלי הצעות

כעת ניתן להפיק הצעות משכנעות בקלות רבה יותר מאי פעם בעזרת תכנים של Dell Technologies שניתן להעתיק ישירות להצעות והיכולות רבות העוצמה של החברה להפקה אוטומטית של מסמכים.



כלי שיווק

תוכל להגיע לצמיחה עסקית מהר יותר בעזרת ההיצע המלא של כלי שיווק ומשאבים מבית Dell Technologies, שמטרתם להגביר מודעות, לאתר לקוחות פוטנציאליים, לגייס לקוחות ולסגור יותר עסקאות.

איתור שותף עסקי

לקוחות יכולים להתשמש בכלי זה כדי לאתר בקלות שותפים עסקיים מתאימים של Dell Technologies Partner Program שיכולו לסייע להם בפתרון של בעיות עסקיות. עדכן את הפרופיל שלך עוד היום כדי לסייע בהגברת המודעות לחברה שלך.

שירותי סוכנות

שירותי הסוכנות מעניקים אפשרות מצוינת לשותפים עסקיים המעוניינים למנף את שירות מלא והתמחות אשר נבדקו מראש, ומספקים גישה לסוכנויות בעלות הכשרה במוצרי Dell Technologies - שמוכנות לסייע בתכנון ובביצוע של פעילויות שיווק כדי לנצל באופן הטוב ביותר את המימון שלך לפיתוח השיווק.

Marketing Institute

קבל אישורי שיווק והרחב את הידע שלך בנוגע למשאבי השיווק הזמינים, לרבות תכנון MDF, הנחיות ניהול וכלי ביקוש.

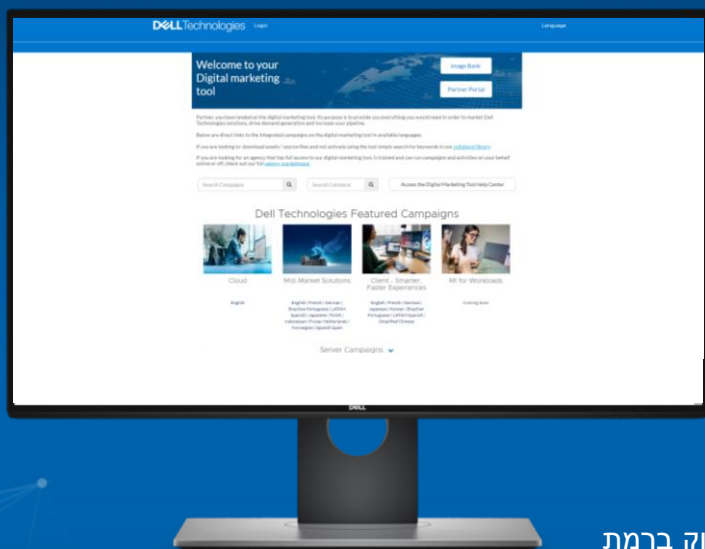
כלי שיווק דיגיטלי

מסייע לך ליצור לידים בצורה יעילה יותר תוך הגדלת ההחזר שלך על השקעות למקסימום, במקביל לצמצום הזמן והעלות הכרוכים במאמצי השיווק שלך למינימום.

לא משנה מה אתה מחפש:

- סינדיקציה של תכנים לאתר שלך
- תוכן מוכן מראש לרשתות חברתיות עם תמונות וקריאות לפעולות (CTA)
- חומרים במיתוג משותף, כולל הודעות דוא"ל, באגרים מקוונים, חוברות או
- הזדמנות לסייר בשוק המיון הראשוני כדי לנצל משאבי שיווק ברמת מומחיות גבוהה

בכלי לשיווק דיגיטלי תמצא מה שאתה מחפש!



יצירת ביקוש

עודד התקשרויות עם לקוחות, השג קונים חדשים וצור צינור לפתרונות Dell Technologies עם תוכן שיווקי משכנע וטקטיקות (דיגיטליות). באפשרותך לבנות קמפיינים משלך או להתאים אישית קמפיינים מוכנים, הכול זמין ממרכז יצירת הביקוש ומכלי השיווק הדיגיטלי בפורטל השותפים העסקיים.

שום דבר לא יעצור אותך

ספק קמפיין מקצה לקצה כדי לסייע ללקוחות לאמץ ולממש את ההזדמנויות של העתיד הממוקד בנתונים באמצעות עמידות וזמינות. הקמפיין "שום דבר לא יעצור אותך" עונה על צורכי השוק המרכזיים ומדגים כיצד Dell Technologies יכולה לסייע ללקוחות לשפר את התוצאות העסקיות ולהשיג הצלחה באמצעות שלושה ערוצים של שיחות:

הודות לתמיכה של המשאבים הייעודיים שלנו, באפשרותך להמיר את השיחות המבוססות על תוצאות בתחומים אלו להזדמנויות ממשיות הממוקדות בפתרונות ומוצרים שייכנסו לתהליך העבודה, וגם להגדיל את נתח ההכנסות שלך מבסיס הלקוחות הקיים באמצעות התוכנית Power Up. כל אלה מציעים הזדמנויות חדשות עבורך, עם פתרונות מקצה לקצה ואפשרויות אינסופיות ללקוחות.

הגדלת הזמינות באמצעות IT גמיש

עבודה ולמידה מכל מקום עם סביבת עבודה דיגיטלית

יצירת ערך חדש באמצעות חדשנות בתחום הנתונים

קבל מידע נוסף

Dell Technologies היצע מוצרים של מרכזי נתונים

קבל מידע נוסף

סייע ללקוחותיך להכין וליצור את העתיד הדיגיטלי שלהם; מופעל על-ידי נתונים, פועל בעולם רב-ענף ומוכן לקחת על עצמו כל דבר. בצע מודרניזציה עם שרתים, אמצעי אחסון, הגנה על נתונים, פתרונות אחודים, היפר-אחודים ופתרונות לעבודה ברשת של Dell EMC - כולם זמינים בתור שירות עם קיבולת לפי דרישה, כדי להעניק לך את יכולת הבחירה, הגמישות והביטחון הדרושים לך. מנף את התוכניות שלנו ליצירת ביקוש ואת חומרי העזר למכירות כדי להגדיל את בסיס הלקוחות שלך.



Dell EMC PowerStore

קבל מידע נוסף

הבא את משפחת PowerStore החדשה ופורצת הדרך ללקוחותיך. PowerStore מבטלת את הפשרה המסורתית בין הביצועים, המדרגיות ויעילות האחסון, עם תשתית חכמה וגמישה המתמקדת בנתונים, שמשנה ומשפרת את עומסי העבודה המסורתיים והמודרניים. מסע הפרסום הממוקד והמתורגם של PowerStore מעניק לך מערך מקיף של חומרים כדי להציג את השיחה העוצמתית הזו.



Dell Technologies היצע מוצרי לקוח

קבל מידע נוסף

כאן אפשר לקבל מידע נוסף על כל מוצרי הלקוח של Dell, למשל מחשבים ניידים כמו Latitude 5520 החדש; מחשבים שולחניים כמו OptiPlex Ultra 3090 החדש; תחנות עבודה כמו תחנות העבודה הניידות החדשות מדגמי Precision; צגים כמו הצגים והאביזרים החדשים שלנו לשיחות ועידה, כולל מידע על המהדורה האחרונה של Dell Optimizer, תוכנת הבינה המלאכותית המובנית.



מחשבים ניידים מדגמי Latitude של Dell

קבל מידע נוסף

קבל מידע על המגוון העדכני של היצע המחשבים הניידים מדגמי Latitude של Dell כאן. עודד התקשרויות עם המוצרים החדשים מסדרת 5000 שלנו, עם סיפור חזק של קיימות הכולל ביופולסטיק ואת תוכנת Dell Optimizer העדכנית, או מנף את המוצר המוביל מדגם Latitude 9420 כדי לספק מסר "אולטרה-פרימיים" ללקוחותיך.



התחל בעבודה עוד היום

DellTechnologies.com/Partner

DELLTechnologies

תוכנית השותפים העסקיים