

DELL TECHNOLOGIES 2021

PRŮVODCE PARTNER- SKÝM PROGRAMEM

PRO POSKYTOVATELE
ŘEŠENÍ

Publikováno: 5. května 2021

Autorská práva © 2021 Dell Inc. nebo dceřiné společnosti Všechna práva vyhrazena. Dell, EMC a další ochranné známky jsou ochranné známky společnosti Dell Inc. nebo jejích dceřiných společností. Ostatní ochranné známky mohou být majetkem příslušných vlastníků. Výraz „Dell Technologies“ v tomto dokumentu zastupuje podnikatelské subjekty dříve označované jako „Dell“ a „Dell EMC“ a nezahrnuje organizace Boomi, SecureWorks, Virtustream, VMware a jejich příslušné nezávislé partnerské programy.

Obsah

NÁŠ SLIB PARTNERŮM	4
PODMÍNKY A VÝHODY	5
SPOLUPRÁCE SE SPOLEČNOSTÍ DELL TECHNOLOGIES	9
ZDROJE A NÁSTROJE	12

DELL Technologies PARTNERSKÝ PROGRAM

Ekosystém partnerského programu společnosti Dell Technologies nabízí více kategorií pro partnery různých typů.

POSKYTOVATELÉ ŘEŠENÍ

DISTRIBUTOŘI

SYSTÉMOVÍ INTEGRÁTOŘI

POSKYTOVATELÉ
CLOUDOVÝCH SLUŽEB

OEM

Zbývající část průvodce se bude věnovat partnerům typu Solution Provider.

„Společně nás nic nezastaví!“



S každým novým rokem přichází nová příležitost, a snad žádná není tak velká jako šance, která před námi stojí nyní.

Digitální transformace zrychlila nevídanou mírou a nevykazuje žádné známky zpomalení. Společně jsme našim zákazníkům dodali technologie, s nimiž mohou zvládnout rychlé tempo změn od okrajových zařízení až po datové centrum, prostřednictvím distribuované práce a moderní spotřeby, včetně kybernetického zabezpečení, infrastruktury 5G, digitálního prostředí a správy dat.

Díky těmto inovacím máme my i naši zákazníci prostředky i příležitost měnit životy lidí a pomoci vybudovat efektivnější ekonomiku a férovější, spravedlivější společnost. V uplynulém roce jsme propojili vzdálené pracovníky, zajistili studentům možnost účasti na výuce bez ohledu na lokalitu a podpořili hrdinské pracovníky v přední linii boje proti nemoci COVID-19. Na začátku roku 2021 jsme připraveni na to, co přinese zítřek, a hodláme využít mimořádné příležitosti k růstu spolu s vámi, naší úžasnou partnerskou komunitou.

Partneři rozšiřují náš tým. Technologie mohou být pomocníkem, ale těmi, kdo skutečně mění svět, jsou naši partneři. Otevíráte nové trhy a měníte technologie zítřka na dnešní realitu pro zákazníky. Víte, že za vámi stojí velká síla společnosti Dell Technologies, a náš závazek vůči partnerům se nemění. Každá uskutečněná investice si klade za cíl pomoci vám lépe sloužit zákazníkům, poskytovat řešení rychleji, podpořit růst a současně posílit kulturu orientovanou na smysl, s odhodláním podpořit rozvoj lidstva.

Jsem tak vděčná za vaše partnerství a těším se, že toto bude náš nejlepší rok. Společně můžeme být pro naše zákazníky a komunity mimořádným přínosem. **Společně nás nic nezastaví!**

Rola Dagher

ředitelka pro globální prodejní kanály, Dell Technologies

@RolaDagher

@DellTechPartner

Náš slib partnerům



Technologický lídr a inovátor
s bezkonkurenčním
podnikovým prodejem
a podporou

Operujeme ve
180
zemích

Dodáváme produkty pro
99 %
společností ze žebříčku
Fortune 500

Výzkum a vývoj
> 20 mld.
USD

v posledních 5 účetních obdobích¹

Členů týmu služeb
a podpory společnosti
Dell Technologies
> 35 000

Patenty a patentové
žádosti
30 678

¹ Kumulativní investice společnosti Dell Technologies do výzkumu a vývoje zahrnuje částky, které společnost EMC investovala před fúzí dne 7. září 2016.

Úrovně a podmínky programu

Jednotlivé úrovně kovů v rámci partnerského programu společnosti Dell Technologies mají vlastní požadavky na obrat a školení, což umožňuje postupovat nad rámec základního oprávnění typu 'Authorized'.

	Authorized	Gold	Platinum	Titanium
Schválená aplikace	●	●	●	●
Prahové hodnoty obratu (produkty a služby)		\$	\$\$	\$\$\$
Požadavky na školení		🎓	🎓🎓	🎓🎓🎓

Výhody programu jsou přidělovány podle intenzity zapojení.

Flexibilní a sladěné školení

Máte možnost absolvovat různé kombinace školení a současně postupovat na vyšší úrovně dle svých obchodních modelů. Školení je k dispozici pro celé rozsáhlé portfolio produktů společnosti Dell Technologies, takže můžete získat odborné znalosti v oblastech, které odpovídají vašim hlavním kompetencím.

Více informací najdete v



dokumentu s výhodami a podmínkami

Výhody jednotlivých úrovní

Spolu se zvyšující se úrovní rostou i výhody.

Tyto výhody jsou dostupné pro všechny partnery společnosti Dell Technologies, ať už nakupujete přímo od společnosti Dell Technologies, nebo nepřímo prostřednictvím preferovaného autorizovaného distributora.

	Authorized	Gold	Platinum	Titanium
Přístup k partnerskému portálu, zahrnující podpůrné nástroje, prodejní pomůcky a marketingové kampaně a prostředky	●	●	●	●
Používání loga úrovně partnerského program	●	●	●	●
Přístup ke službám společnosti Dell Financial Services; platby a řešení provozního kapitálu	●	●	●	●
Školení pro jednotlivá řešení a produkty a přístup k partnerské akademii	●	●	●	●
Přístup k registraci obchodních případů (přímo nebo prostřednictvím autorizovaného distributora)	●	●	●	●
Možnost prodávat řešení od schválených poskytovatelů cloudových služeb Dell Technologies (Cloud Partner Connect)	●	●	●	●
Programy pro iniciativy při uvádění na trh, Partner of Record až Power Up, případně Partner of Record Incumbency	●	●	●	●
Program odměn na základě získaných bodů MyRewards pro jednotlivé prodejce ²	●	●	●	●
Nárok na základní slevu (v souladu se získanými kompetencemi portfolia)		●	●	●
Nárok na podporu Services Delivery Competency		●	●	●
Využití center řešení a instruktáže, včetně internetového centra ukázek		●	●	●
Nárok na hledání partnera kvůli podpoře povědomí o značce a získávání potenciálních zákazníků		●	●	●
Marketingové rozvojové fondy založené na nabídce (potenciální právo na schválení)		●	●	●
Přístup ke slevám za prodej a základním slevám prostřednictvím programu DTPP ³			●	●
Získávání fondů pro podporu marketingu (MDF)			●	●
Partnerská a technická dozorcí rada (na pozvání)			●	●
Nejvyšší potenciální slevy a špičková podpora				●

¹ Platební řešení poskytovaná oprávněným komerčním zákazníkům společností Dell Financial Services (DFS) nebo společností skupiny Dell Technologies případně autorizovanými obchodními partnery společnosti Dell (se společností DFS „Dell“). V některých zemích nemusí být nabídky k dispozici nebo se mohou lišit. Nabídky se mohou změnit bez předchozího upozornění a závisí na dostupnosti produktů, způsobilosti, schválení úvěru a zpracování dokumentace poskytnuté společností Program a přijatelné pro společnost Dell nebo autorizované obchodní partnery společnosti Dell. Ve Španělsku řešení poskytuje španělská pobočka společnosti Dell Bank International d.a.c a v konkrétních zemích v rámci EU, EHP, Velké Británie a Švýcarska společnost Dell Bank International d.a.c, která obchoduje pod názvem Dell Financial Services, pro kterou je regulačním orgánem banka Central Bank of Ireland.

² Dostupnost se může v jednotlivých zemích lišit, v současnosti není k dispozici v oblasti EMEA, GC nebo v Japonsku.

³ Partneři ve vrstvách Titan a Platinum musí být zaregistrováni v programu VMware Partner Connect a mít se společností Dell smlouvu o přímém nákupu. Dostupnost, podmínky a způsobilost ke slevám se mohou lišit v závislosti na lokalitě.

Finanční pobídky

Ziskovost je zásadní pro vaše podnikání a je také základem našeho programu.

Tyto lákavé slevy náležejí partnerům na úrovni Gold, Platinum a Titanium.



Základ

Základní slevy jsou odměnou za prodej vyhovujících skupin produktů a vyplácejí se od prvního prodeje bez jakýchkoli limitů.



Násobitel

Odměna za prodej hlavní řady firemních produktů. Aplikuje se na základní slevy u těchto produktů od prvního dolaru.



Akvizice

Přírůstkové slevy za získání nových zákazníků nebo obchodních struktur pro společnost Dell Technologies



Slevy za služby

Doplňte služby, abyste získali další slevy a posílili tak celkové řešení pro zákazníka.

Fondy pro podporu marketingu (MDF)

Partnerský program Dell Technologies nabízí dva typy fondů pro podporu marketingu – získané a založené na nabídkách. Získané fondy MDF odměňují kvalifikované partnery pomocí přehledných prostředků, které jsou akumulovány na základě obrátu/sazeb v závislosti na typu a úrovni. Fondy MDF založené na nabídkách dlouhodobé volitelné fondy poskytované partnerům na základě strategických návrhů souvisejících s oblastními prodejními a marketingovými prioritami. Oba fondy slouží k podpoře široké škály marketingových aktivit.

Další informace o pobídkách v rámci programu najdete na stránce výhod na [partnerském portálu](#).

Školení a kompetence

Společnost Dell Technologies nabízí školení a získávání kompetencí s flexibilní volbou specializace na různé oblasti řešení Dell Technologies. Tyto kompetence zahrnují prodej, předprodej, technologie a služby a pomáhají zajistit odpovídající znalosti a schopnosti, abyste vyhověli potřebám svých zákazníků.

- Uznání pro jednotlivce i firmy
- Stejně školení jako v případě prodejních týmů společnosti Dell Technologies
- Zjednodušené studium díky uznávání předchozích dokončených kurzů u vracejících se studentů

Získání kompetencí vám umožní posílit prodeje díky hlubší znalosti produktů, řešení, softwaru a služeb společnosti Dell Technologies. A dále, když získáte více kompetencí, dostanete možnost postoupit na vyšší úroveň programu a dosáhnout na další výhody. Kompetence v oblasti poskytování služeb umožňují vytvářet nabídku dodávek služeb na úrovni portfolia produktů.

	Kompetence portfolia	Kompetence v oblasti poskytování služeb	Kompetence v oblasti řešení
Klientská řešení	Hlavní klient Pracovní stanice Zabezpečení koncových bodů Dell Klienti Dell pro VDI Latitude Rugged	Client	• Vlastní řešení APEX – Flex on Demand * • Cloudové služby APEX – soukromý a hybridní cloud *
Infrastrukturní řešení	Úložiště Ochrana dat Konvergovaná/ hyperkonvergovaná infrastruktura	Úložiště Ochrana dat Konvergovaná/hyperkonvergovaná infrastruktura	• Infrastrukturní služby APEX – služby datového úložiště APEX * • Dell Technologies Unified Workspace • Úlohy zaměřené na data* • Analýza dat • umělá inteligence • SAP • SQL • Dell Technologies Cloud (DTC)
	Server	Server	
	Sítě	Sítě	

*Obsah kompetencí bude dostupný během 2. poloviny roku 2021.

Spolupráce partnerů se společností Dell Technologies



Pravidla spolupráce

Společnost Dell Technologies má pravidla spolupráce, která jsou provázána s jednáním v rámci celé organizace.

Pro tato pravidla spolupráce existují hlavní zásady, konkrétně nedílná role, kterou hrajete v celkovém úspěchu společnosti Dell Technologies při zajišťování vynikajících zkušeností zákazníků.

Tým vedení společnosti Dell Technologies bere každé porušení těchto pravidel velmi vážně.



Registrace obchodních případů

Společnost Dell Technologies vás odmění za podporu nových obchodních případů pomocí plně integrovaného a plynulého procesu a globálně uplatňovaných pravidel spolupráce. **Program registrace obchodní příležitosti pomáhá chránit ty partnery, kteří aktivně propagují produkty a řešení Dell Technologies svým zákazníkům.** Když registrujete schválené příležitosti, můžete získat pravidelné navýšení finančních výhod.



Iniciativy při uvádění na trh

Kvůli podpoře předvídatelné angažovanosti a pevné spolupráce máme k dispozici několik programů pro uvedení na trh, s podporou statutu **Partner of Record (PoR)**. Pokud jste držitelem tohoto statutu, hlavní prodejní týmy společnosti Dell Technologies s vámi budou spolupracovat na budoucích příležitostech zjištěných společností Dell pro produktovou řadu v účtu, pro nějž status platí.

Program **Power up** umožňuje získat statut PoR, když podpoříte nové obchody u méně aktivních klientů. Tomu napomáhají vyšší slevy prostřednictvím registrace smluv a společného obchodního plánování.

Program Storage a Server Partner of Record Incumbency chrání vaše starší investice do zákazníků a poskytuje vám status PoR v těch oblastech podnikání, kde již máte pevné vazby.

Nákup a financování

U společnosti Dell Technologies představují jednoduchost a flexibilita hlavní složky výjimečnosti našeho programu i partnerů. Poskytovatelé řešení mají v závislosti na poloze dvě možnosti, jak nakupovat u společnosti Dell Technologies: buď přímo od společnosti Dell Technologies, nebo prostřednictvím jednoho z autorizovaných distribučních partnerů z partnerského programu Dell Technologies.

Společnost Dell Technologies je hrdá na své partnerství s těmi nejprominentnějšími distributory na trhu.

Naši distributoři se nacházejí po celém světě a umožňují nám rozšiřovat a škálovat celou naši komunitu poskytovatelů řešení. Noví poskytovatelé řešení, kteří se zapojí do partnerského programu Dell Technologies, budou nakupovat u některého z autorizovaných distributorů z partnerského programu Dell Technologies, kteří hrají klíčovou roli při navazování spolupráce.

Navštivte stránku **Vyhledat partnera** a vyhledejte autorizovaného distributora v partnerském programu společnosti Dell Technologies ve své zemi.

Nástroje pro konfiguraci a nákup*

Společnost Dell Technologies nabízí různé konfigurace, cenové nabídky a možnosti nákupu, uzpůsobené vašim nákupním potřebám. Tyto cenné zdroje jsou k dispozici pro všechny partnery v rámci partnerského portálu. Partneři tak mohou svým zákazníkům nabídnout bezproblémové zkušenosti.

Služby Dell Financial Services podporují vlastní řešení Dell Technologies APEX.

Společnost Dell Financial Services (DFS) nabízí inovativní platební programy pro hardware, software a služby, což zákazníkům pomáhá získat potřebná řešení pro provoz firem a současně vyřešit problémy v oblasti cashflow. Společnost DFS může financovat vašim zákazníkům celé řešení, včetně hardwaru, softwaru a služeb od společnosti Dell Technologies i jiných výrobců, a také partnerské služby.

V rámci systému Dell Technologies APEX nyní společnost DFS zavádí vlastní řešení APEX, která zjednodušují digitální transformaci IT zákazníků. Díky službě APEX Flex on Demand (vlastní řešení APEX) je naše nabídka založená na spotřebě k dispozici pro infrastrukturní portfolio společnosti Dell Technologies. Díky tomu můžete nabízet zákazníkům flexibilní, elastickou kapacitu a úsporu díky platbě pouze za kapacitu vyrovnávací paměti spotřebovanou v jednotlivých měsících. Vaši zákazníci také mohou vyladit a škálovat náklady na IT řešení s využitím technologií a dostupností rozpočtu.¹

Řešení provozního kapitálu (WCS)*

Ve spolupráci s předními finančními institucemi nabízí společnost Dell Technologies prodloužené termíny splatnosti a lepší možnosti úvěru, což umožňuje vaší firmě rychleji růst.

*Některé nástroje nebo služby nemusí být dostupné pro partnery ve všech lokalitách.

¹ Platební řešení poskytovaná oprávněným komerčním zákazníkům společností Dell Financial Services (DFS) nebo společností skupiny Dell Technologies případně autorizovanými obchodními partnery společnosti Dell (se společností DFS „Dell“). V některých zemích nemusí být nabídky k dispozici nebo se mohou lišit. Nabídky se mohou změnit bez předchozího upozornění a závisí na dostupnosti produktů, způsobilosti, schválení úvěru a zpracování dokumentace poskytnuté a přijatelné pro společnost Dell nebo autorizované obchodní partnery společnosti Dell. Ve Španělsku poskytuje řešení španělská pobočka společnosti Dell Bank International d. a. c. a v konkrétních zemích v rámci EU, EHP, Spojeného království a Švýcarska společnost Dell Bank International d. a. c, která obchoduje pod značkou Dell Financial Services, regulovanou Irskou národní bankou. Dell Technologies, Dell EMC a loga Dell jsou ochranné známky společnosti Dell Inc.

Partnerství s týmem Dell Technologies Services

Zákazníci, kteří vítají nové informační technologie, hledají partnery nabízející úplné řešení na základě rychlého přijímání a optimalizace technologií a klíčových systémů, které je podporují.

Služby společnosti Dell Technologies poskytují cenné pobídky a flexibilní možnosti poskytování služeb zákazníkům.

Máte možnost prodávat služby společnosti Dell Technologies, dodávat společně se společností Dell Technologies, poskytovat své vlastní služby nebo využít některou kombinaci. Vyberte si možnosti, které vaší firmě budou vyhovovat nejlépe.

Prodej služeb společnosti Dell Technologies

- Získejte hodnotné slevy a pobídky ke zvýšení ziskovosti.
- Rozšiřte svou nabídku služeb pomocí našeho komplexního portfolia.
- Využijte našich odborných znalostí a poskytněte svým zákazníkům výjimečné služby.

Společné dodávky se společností Dell Technologies

- Získejte požadované kompetence k nasazování služeb.
- Prodávějte služby zákazníkovi.
- Získejte úhradu za dodané služby.
- Získejte slevy u oprávněných produktů.

Dodáno partnerem

- Zvyšte možné marže.
- Získejte kompetence pro dodávku služeb a zlepšete své možnosti ve sféře služeb.
- Získejte přístup k osvědčeným metodám, nástrojům a vzorovým postupům.



Konzultační služby

Podpořte
zhodnocení
investic



Služby nasazení

Urychlete
nasazení



Služby podpory

Urychlete
úsporu
nákladů



Spravované služby

Zmírněte
podnikatelské
riziko



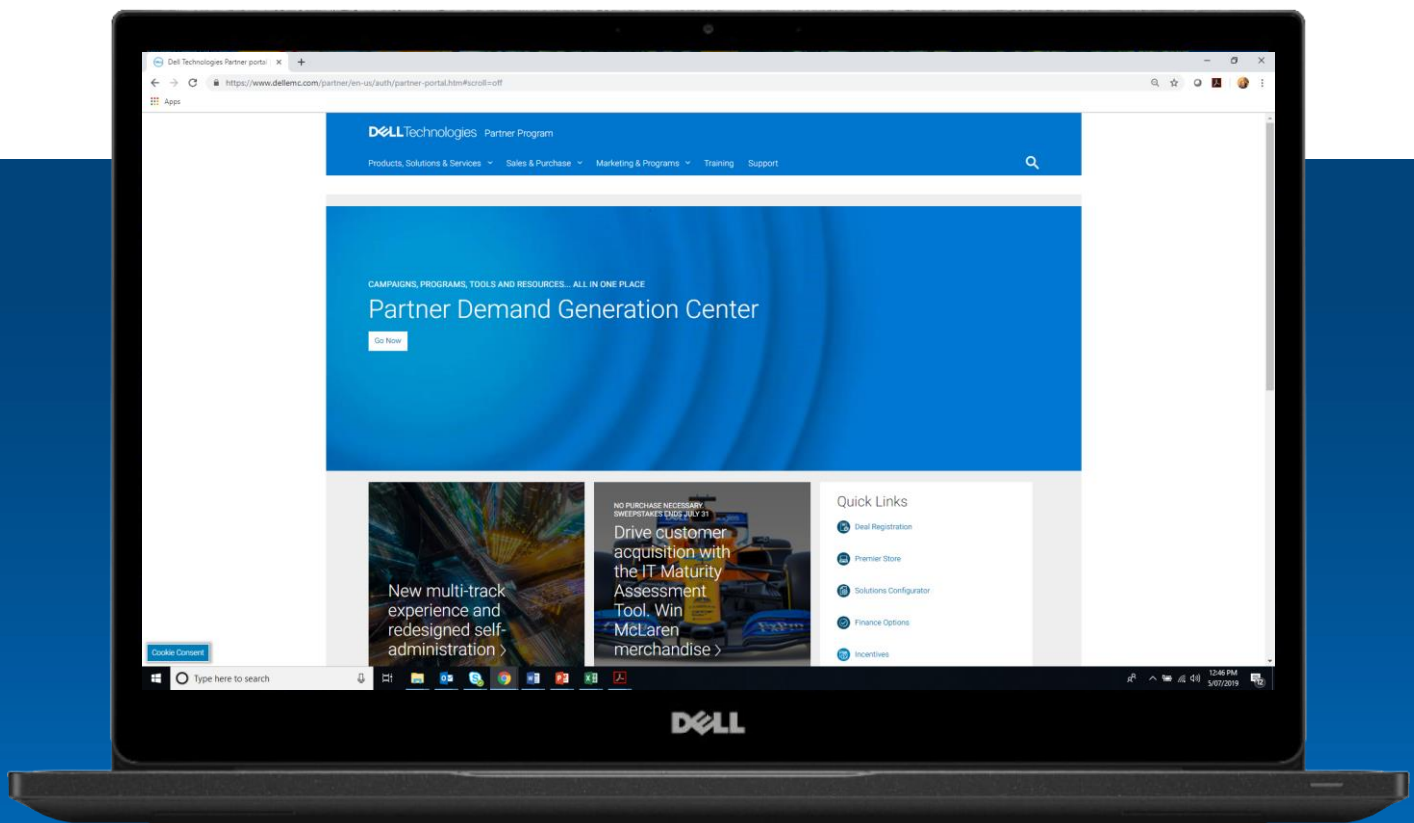
Vzdělávací služby

Další informace najdete na [partnerském portálu](#) na stránce služeb.

Partnerský portál

Partnerský portál Dell Technologies je jediné místo, které potřebujete pro přístup ke všemu souvisejícímu s programem, jako jsou následující nástroje a prostředky:

- Prodej, konfigurace a cenové nabídky
- Registrace obchodních případů
- Školení a kompetence
- Produkty a řešení
- Marketing a kampaně
- Prodej služeb, společné dodávky a dodávky
- Partnerský program a sledování souladu s předpisy
- Řešení plateb a financování
- Služby podpory pro partnery
- Zprávy a události



Další informace naleznete na adrese DellTechnologies.com/partner.

Nástroje prodeje

Rychlý, snadný přístup k základním nástrojům a prostředkům usnadňuje představení nových produktů zákazníkům a umožňuje shromažďovat hlavní požadavky, konfigurovat řešení, generovat přesvědčivé nabídky a mnoho dalších činností.

Kalkulačky a poradci

Nejnovější informace o produktech v rukou vašeho personálu vám umožní zvýšit objem prodeje i celkovou produktivitu. Tyto materiály zaměřené na řešení jsou zacíleny na každou fázi prodejního cyklu, od vyplňování údajů zákazníka přes transakční prodej až po uzavírání velkých zakázek.

Střediska Customer Solution Center

Střediska Customer Solution Center umožňují vytvářet strategie, navrhovat, oceňovat a vytvářet řešení, která doplní přístup k internetovému centru ukázek.

Program ukázek

Nakupujte řešení úložiště, infrastruktury CI/HCI a ochrany dat společnosti Dell EMC za zvýhodněné ceny. Program ukázek lze použít k vytvoření ukázky pro zákazníky jako demonstraci řešení během vašeho testování, nebo jako interní školení týmů. Nákupy lze také podpořit pomocí partnerského fondu Earned MDF.

Centrum znalostí

Uzavírejte nové obchody rychleji díky komplexní sadě prodejních zdrojů a materiálů včetně center znalostí zaměřených na produkty, řešení a služby, která vám pomohou navrhovat zákazníkům ta nejlepší řešení.

Nástroje pro vytváření nabídek

Předkládat přesvědčivé nabídky nebylo nikdy jednodušší – pomůže vám obsah od společnosti Dell Technologies, který je připravený k použití, a skvělé možnosti automatizace při vytváření dokumentů.



Marketingové nástroje

Rozšiřujte svoji firmu rychleji – využijte naplno kompletní portfolio marketingových nástrojů a zdrojů společnosti Dell Technologies k posílení propagace, tvorbě příležitostí, získávání zákazníků a uzavírání obchodů.

Hledání partnera

Pomocí tohoto nástroje mohou zákazníci snadno vyhledat kvalifikované partnery společnosti Dell Technologies z partnerského programu, kteří jim pomohou vyřešit problémy ve firmě. Aktualizujte svůj profil ještě dnes a zvyšte povědomí o své firmě.

Agenturní služby

Skvělá možnost pro partnery, kteří chtějí využít proškolené, ověřené, komplexní a specializované agentury společnosti Dell Technologies, jež jim pomohou s plánováním a realizací marketingových aktivit a maximálním využitím jejich fondu MDF.

Marketingový institut

Získejte schopnosti v oblasti marketingu a rozšiřte své znalosti týkající se dostupných marketingových zdrojů, včetně plánování fondů MDF, řízení správy a nástrojů pro poptávku.

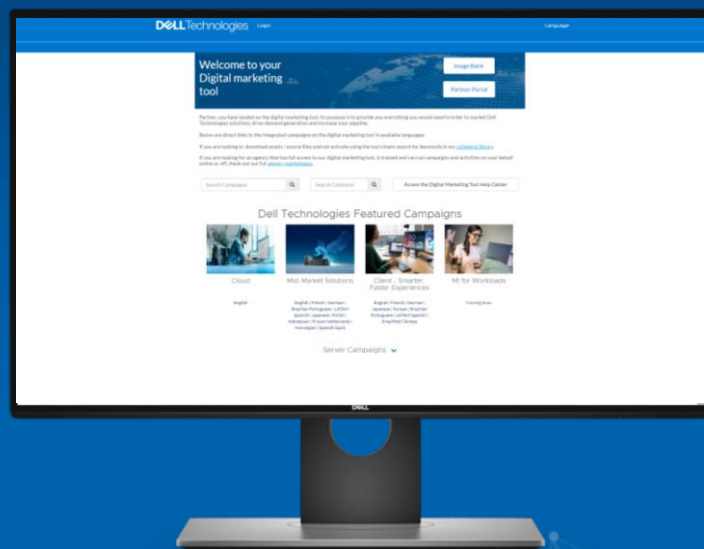
Nástroj pro digitální marketing

Přispívá k efektivnějšímu vytváření potenciálních klientů současně s maximalizací návratnosti investic a minimalizací času a nákladů spojených s marketingovým úsilím.

Ať už hledáte:

- Syndikace obsahu pro váš web
- předem vyplněný sociální obsah
- s obrázky a výzvami k akcím (CTA),
- materiály se společnou značkou, včetně e-mailů, online reklamních proužků a brožur, nebo
- možnost procházet trh služeb s cílem využít odborné marketingové služby,

nástroj pro digitální marketing nabízí vše, co hledáte!



Generování poptávky

Podpořte angažovanost zákazníků, získajte nové kupující a generujte poptávku po řešeních společnosti Dell Technologies pomocí zajímavých marketingových materiálů a (digitálních) postupů. Můžete sestavovat vlastní kampaně nebo přizpůsobovat hotový materiál. Vše je k dispozici v Centru generování poptávky a v nástroji pro digitální marketing na partnerském portálu.

Nic vás nezastaví

Dodávejte komplexní kampaň a pomozte zákazníkům bez obav a pružně přijmout a využít příležitosti, které nabízí budoucnost zaměřená na data. Kampaň Nic vás nezastaví, zaměřená na hlavní potřeby trhu, ukazuje, jak společnost Dell Technologies pomáhá zákazníkům urychlit obchodní výsledky a podpořit úspěch prostřednictvím tří směrů konverzace:

Zvýšení pružnosti pomocí flexibilních IT

Práce a studium odkudkoli s pomocí digitálního pracoviště

Tvorba nových hodnot prostřednictvím datových inovací

S pomocí našich specializovaných zdrojů můžete tyto rozhovory zaměřené na výsledky nejen snadno proměnit ve specifické příležitosti v oblasti řešení a produktů, ale rovněž zvýšit svůj stálý finanční výnos z existující zákaznické základny s programem Power Up. Všechny směry vám otevírají nové příležitosti díky komplexním řešením a neomezeným možnostem pro zákazníky.

[Další informace](#)

Portfolio datových center Dell Technologies

[Další informace](#)

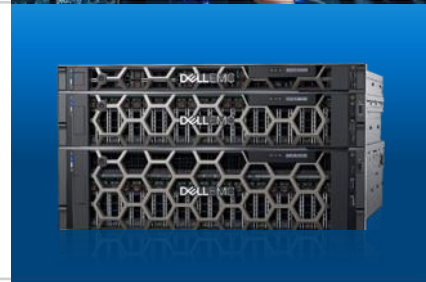
Pomozte zákazníkům připravovat a tvořit vlastní digitální budoucnost, založenou na datech, fungující ve vícecloudovém světě a připravenou na vše. Modernizujte se servery, úložiště, ochranou dat a konvergovanými, hyperkonvergovanými a síťovými řešeními od společnosti Dell EMC – to vše k dispozici ve formě služby s kapacitou dle poptávky, pro nezbytnou možnost volby, flexibilitu a jistotu. Využijte naše programy zaměřené generování poptávky po produktech a prodejní záruky, které vám pomohou rozšířit zákaznickou základnu.



Dell EMC PowerStore

[Další informace](#)

Dodejte zákazníkům novou, průlomovou řadu zařízení PowerStore. Systém PowerStore odstraňuje tradiční kompromisy v oblasti výkonu, škálovatelnosti a efektivity úložiště pomocí inteligentní a přizpůsobivé infrastruktury zaměřené na data, která transformuje tradiční i moderní úlohy a mění je do mobilní formy. Úzce zaměřená, přeložená kampaň PowerStore přináší ucelenou sadu materiálů pro vyjádření této zásadní zprávy.



Klientské portfolio společnosti Dell Technologies

[Další informace](#)

Ať už jde o notebooky (např. nový Latitude 5520), stolní počítače (např. nový OptiPlex Ultra 3090), pracovní stanice (např. nové mobilní pracovní stanice Precision), nové monitory nebo příslušenství pro videokonference, zde naleznete informace o klientských produktech Dell, včetně nejnovější verze nástroje Dell Optimizer s vestavěným softwarem umělé inteligence.



Notebooky Dell Latitude

[Další informace](#)

Poznejte řadu nejnovějších komerčních notebooků Dell Latitude. Podpořte angažovanost pomocí našich nových produktů v řadě 5000, s velkým důrazem na udržitelnost prostřednictvím bioplastů a na náš nejnovější software Dell Optimizer, nebo využijte skvělý produkt Latitude 9420 a předejte zákazníkům zprávu o „prvotřídní kvalitě“.



ZAČNĚTE JEŠTĚ DNES

DellTechnologies.com/Partner

DELLTechnologies
PARTNERSKÝ PROGRAM