

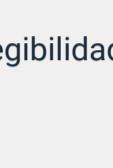
Nunca exceda sua capacidade de armazenamento

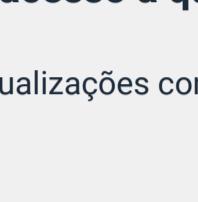
O Lifecycle Extension faz do PowerStore a última atualização de plataforma de que você precisará

O armazenamento tradicional força você a fazer upgrades dispendiosos e disruptivos apenas para se manter atualizado. O PowerStore encerra esse ciclo com o **Lifecycle Extension** – uma oferta do Dell ProSupport que combina upgrades flexíveis de tecnologia, orientação especializada e suporte ininterrupto para simplificar cada todas as fases da propriedade do armazenamento.

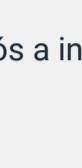
O PowerStore foi criado para evoluir.

A extensão do ciclo de vida torna tudo mais fácil e econômico, com um programa abrangente

 Modernização contínua



Economia de custos a longo prazo



Simplicidade sem esforço

O programa de atualização mais flexível do setor coloca você no controle

Não se prenda aos prazos e caminhos restritos dos fornecedores. O Lifecycle Extension oferece liberdade para crescer quando e como você quiser.

Mais opções de atualização: acesso a qualquer momento durante o contrato

A elegibilidade para todas as atualizações começa apenas 180 dias após a inscrição¹.

Nova tecnologia

Upgrade de última geração

aprimorada

Última geração

Exemplo: 3x00

Mais maneiras de avançar entre os ciclos de produtos

Upgrade para modelo superior

aprimorada

Mesma geração, mas mais avançada

Exemplo: 3200

Upgrade de scale-out

aprimorada

2ª aplicação Mesma/Próxima geração

Exemplo: 3200/3x00

Por que esperar até três anos para ser moderno?

Obtenha o que há de mais recente no PowerStore assim que for lançado. Serviços completos de implantação incluídos.²

Aumento de desempenho sem interrupções e com os dados no local, com serviços completos de implantação. Os custos de suporte permanecem na taxa do modelo original!

Adicione um segundo dispositivo a qualquer momento e aproveite o agrupamento avançado do PowerStore para atender às necessidades crescentes de capacidade³

Economize até 38% em comparação com upgrades fora do programa.³

1. A elegibilidade para a atualização começa 180 dias após a compra de uma assinatura de seis anos – ou após a compra de uma renovação de três anos de uma assinatura de três anos. As atualizações estão sujeitas à disponibilidade do produto. Consulte os Termos e Condições para obter informações.

2. Chassis e controladores do aparelho incluídos no programa. Você só compra a capacidade adicional e o suporte. Consulte os Termos e Condições para obter informações.

3. Compara a economia total após os custos do programa para a atualização do modelo DIP superior obtida dentro e fora do programa. Considera descontos promocionais para revendedores autorizados a partir de setembro de 2025. Os preços reais podem variar de acordo com a configuração e a disponibilidade. Consulte os Termos e Condições para obter informações.

Sem surpresas ocultas no ciclo de vida

Com alguns fornecedores, a expansão da capacidade significa migrar para um modelo superior antes do previsto, o que resulta em uma atualização dispendiosa e adia por anos a próxima elegibilidade para renovação.



Com o PowerStore, todos os modelos são igualmente escaláveis, de modo que você nunca precise adquirir um nível superior apenas para expandir.

O upgrade para o modelo superior proporciona um aumento direto de desempenho, sem a necessidade de complementos de capacidade, renovação plurianual ou redefinição de elegibilidade. A elegibilidade para a próxima geração é imediata: você pode atualizar assim que o produto for lançado!



- Sem upgrades forçados do controlador
- Sem expansão forçada da capacidade

Economia de longo prazo em capacidade

E as vantagens não param por aí. O recurso Capacity Refresh do Lifecycle Extension possibilita economias significativas sempre que houver expansão ou atualização de unidades. Não há limite para a frequência com que você pode usar esse benefício – suas economias se acumulam à medida que você evolui.

Obtenha até

33%

mais capacidade pelo seu dinheiro⁴

Unidades que você obtém

A economia cresce com o tempo

Preço que você paga

Guarde suas unidades antigas (não se trata de um programa trade-in!)

Compre novas mídias a preços mais baixos

4. Compre unidades atuais ou de última geração com 25% de desconto. Limite de 100 TB de capacidade bônus por transação. Consulte os Termos e Condições para obter informações.

5. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

6. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

Armazenamento continuamente

moderno

Opções de upgrade mais flexíveis

Sem espera pela elegibilidade

Sem upgrades forçados

Implementação incluída

Economia de capacidade a longo prazo

Consultor técnico dedicado

ProSupport de nível mundial

NEXT do PowerStore

Quando a próxima inovação surgir, você não precisará se esforçar para acompanhar o ritmo – você já estará à frente, liderando o caminho.

Seu armazenamento está em boas mãos.

Fale hoje mesmo com o seu representante da Dell Technologies – a tranquilidade a longo prazo começa agora.

© 2025 Dell Inc. ou suas subsidiárias. Todos os direitos reservados. Dell e outras marcas comerciais pertencem à Dell Inc. ou às suas subsidiárias. Outras marcas comerciais podem pertencer a seus respectivos proprietários.

6. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

7. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

8. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

9. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

10. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

11. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

12. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

13. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

14. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

15. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

16. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

17. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

18. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

19. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

20. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

21. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

22. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

23. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

24. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

25. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

26. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

27. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

28. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

29. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

30. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

31. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

32. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

33. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

34. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

35. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

36. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.

37. Eleito o nº 1 em

- Facilidade de uso
- Inovação
- Confiança no roteiro⁵

38. Com base na análise da Dell Technologies, que utilizou dados duplamente cegos e competitivos do Net Promoter Score (NPS) coletados por terceiros contratados pela Dell para o segundo semestre do ano fiscal de 2025.