



Enterprise Strategy Group | Getting to the bigger truth.™

WHITEPAPER VAN ESG

Levering van as-a-Service met Dell APEX Data Storage Services

Organisaties verbeteren de manier waarop ze de
datacenterinfrastructuur gebruiken

Door Scott Sinclair, ESG Senior Analyst
en Monya Keane, ESG Senior Research Analyst

April 2023

Dit ESG whitepaper werd opgesteld in opdracht van Dell Technologies
en wordt verspreid onder licentie van ESG.



Inhoud

Inleiding	3
Toenemende complexiteit en tekort aan vaardigheden vereisen IT-transformatie	3
Transformationele voordelen van Storage as-a-Service	4
Waarom organisaties kiezen voor Storage as-a-Service	5
Waarom kiest u niet as-a-service?	7
Datacenterinfrastructuur geleverd in een as-a-Service model vormt een aanvulling op een bredere cloudstrategie.....	7
Storage as-a-Service met Dell APEX Data Storage Services.....	8
Voordelen van Dell APEX Data Storage Services.....	9
Het grotere geheel.....	10

Inleiding

Het vermogen van een bedrijf om nieuwe kansen te grijpen, hangt rechtstreeks af van hoe efficiënt en effectief het zijn data en technologie gebruikt om de activiteiten en de betrokkenheid van klanten te verbeteren. In een recent ESG-onderzoek zei bijna elke onderzochte IT-organisatie (99%) dat ze bezig zijn met digitale transformatie.¹

ESG-onderzoek toont aan dat bedrijven die zichzelf digitaal willen transformeren dit doen omdat ze efficiënter willen worden (aangegeven door 52% van de respondenten), een betere klantervaring willen leveren (47%) en/of nieuwe datagerichte producten en services willen ontwikkelen (41%).¹ Om het succes van deze digitale initiatieven te garanderen, moeten IT-organisaties echter vaak hun inspanningen voor het moderniseren van applicaties en infrastructuur versnellen.

Het versnellen van IT-initiatieven is echter moeilijk te realiseren in een tijdperk dat steeds complexer en diverser wordt, ook zijn er groeiende tekorten aan vaardigheden, omdat technologiebehoefte deskundig personeel van infrastructuur naar andere IT-velden trekken, zoals applicatieontwikkeling en data science. Andere veelvoorkomende uitdagingen van vandaag zijn zorgen over te hoge/lage provisioning, CapEx-verhogingen, vervelende vernieuwingscycli voor technologie, onvoorspelbare datagroei, veel veranderende bedrijfsvereisten en verwarring/complexiteit in de cloud.

Om echt te transformeren, moeten organisaties IT-activiteiten met een lagere waarde delegeren en hun IT-teams in staat stellen zich te concentreren op wat echt belangrijk is. Een optie is om over te schakelen van een traditioneel kapitaalgericht inkoopmodel naar een as-a-Service-model. Gelukkig heeft een leider op het gebied van technologie en klantondersteuning ([Dell Technologies](#), dankzij het aanbod van Dell APEX Data Storage Services) haar brede portfolio uitgebreid met nieuwe modellen die klanten nieuwe manieren bieden om technologie te beheren, te openen en te gebruiken.

Toenemende complexiteit en tekort aan vaardigheden vereisen IT-transformatie

Zelfs als digitale initiatieven het vermogen van een bedrijf maximaliseren om tot bloei te komen, is de extra last die ze creëren vaak te veel voor traditionele IT-technologieën en -praktijken om op de lange termijn te ondersteunen.

Bijna de helft van de ondervraagde IT-besluitvormers vertelt ESG dat ze vinden dat IT complexer is dan twee jaar geleden. Die toename in complexiteit, in combinatie met een tekort aan IT-vaardigheden, dwingt bedrijven tot IT-transformatie.

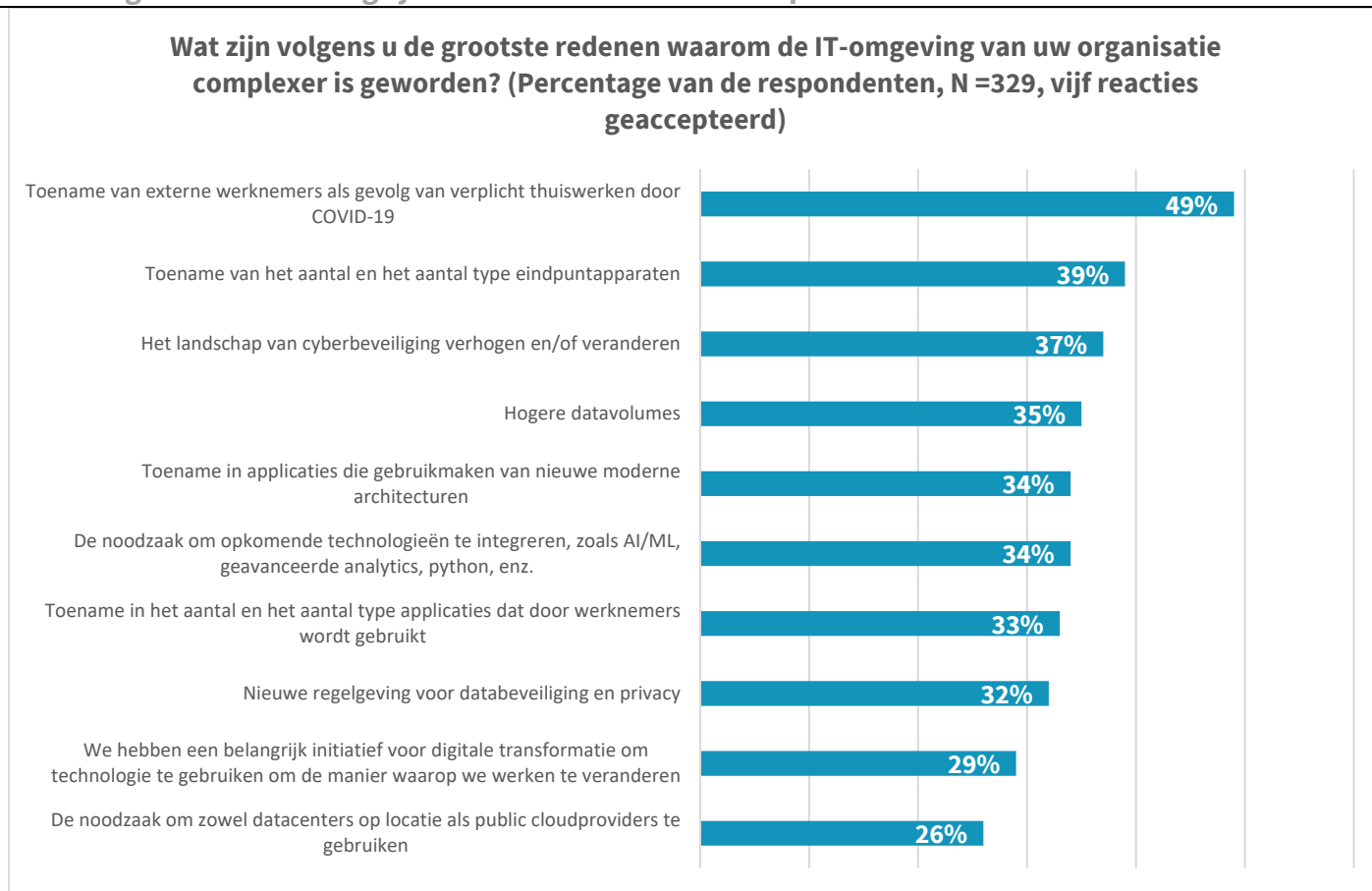
De toename in IT-complexiteit wordt veroorzaakt door meerdere factoren (zie afbeelding 1). Meer dan een derde (35%) van de respondenten in de enquête constateerde zorgen over hun datastoragevolume als een factor achter de toename van de complexiteit, terwijl 29% meldde dat ze een groot programma voor digitale transformatie in het vooruitzicht hebben en dat dit zorgt voor de toename van de IT-complexiteit die ze ervaren.¹

Op het gebied van vaardigheden, meldde meer dan één op de drie organisaties (39%) problematische tekorten aan vaardigheden in IT-architectuur en -planning, en 18% zei dat ze te maken hebben met een tekort aan vaardigheden op het gebied van storagebeheer.¹ Zoals eerder vermeld, verplaatst werving van IT-personeel zich weg van domeinexperts zoals storagebeheerders en in plaats daarvan naar personeel met algemene IT-vaardigheden: 67% van de respondenten zei tegen ESG dat de meerderheid van de openstaande functies voor generalisten was in plaats van domeinexperts zoals storagebeheerders.² Deze uitdagingen dwingen IT-organisaties om te zoeken naar manieren om te vereenvoudigen en zich te concentreren op wat echt belangrijk is voor het bedrijf als geheel.

¹ Bron: ESG Complete Survey Results, [2022 Technology Spending Intentions Survey](#), november 2021.

² Bron: ESG Survey Results, [2021 Data Infrastructure Trends](#), september 2021. Alle ESG-onderzoeksreferenties en -grafieken in deze whitepaper zijn afkomstig uit de resultaten van deze enquête, tenzij anders vermeld.

Afbeelding 1. De tien belangrijkste redenen achter IT-complexiteit



Bron: ESG, een divisie van TechTarget, Inc.

Bekijk het op deze manier: Moet u, voordat u het water in uw huis aanzet, beslissen welke pijpleidingen u wilt kopen of welk type waterpomp u wilt installeren? Moet u een sluis in de tuin plaatsen? Moet u met elektriciteit achterhalen welke kabels, isolatie en transformator het beste zijn? We doen die dingen niet; we kopen gewoon water en elektriciteit als services.

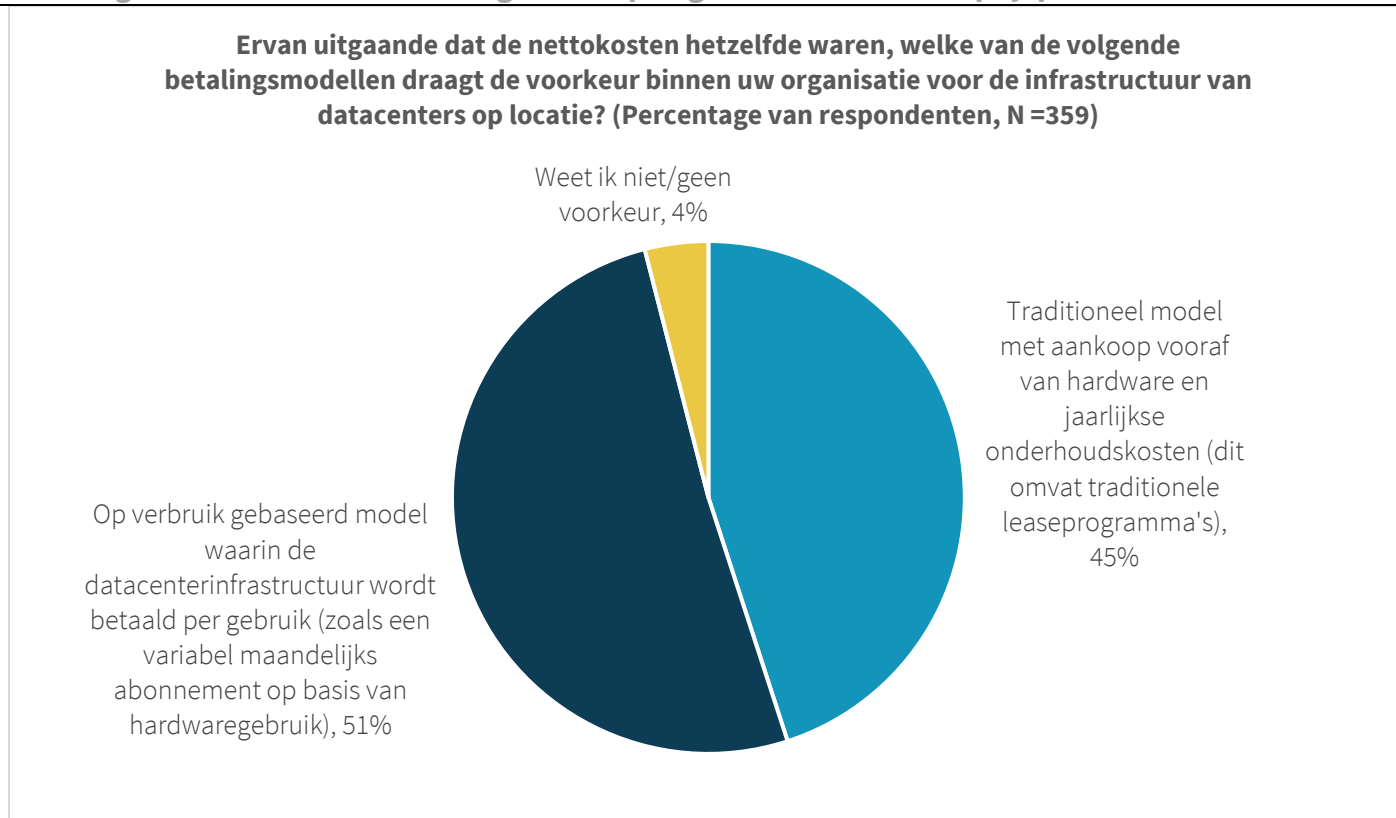
Storage is nu ook een service. Mensen halen waarde uit dit gebruiksmodel. Het is eenvoudig en maakt personeel vrij om zich te concentreren op ander werk. Daarom merkt ESG nu dat moderne bedrijven overstappen van het beheren van infrastructuurcomponenten en het ontwerpen van hun omgeving naar het aanschaffen van infrastructuur as-a-Service.

Transformationele voordelen van Storage as-a-Service

De voordelen van het as-a-Service model voor datacenter- en storage-infrastructuur zijn duidelijk, waardoor de acceptatie toeneemt. Toen ESG IT-besluitvormers vroeg naar hun voorkeur voor verbruiksmodel voor datacenterinfrastructuur op locatie, gaf 51% de voorkeur aan een op verbruik gebaseerd model, zoals Storage as-a-Service, in plaats van het traditionele model waarvoor vooraf hardware moet worden aangeschaft (zie afbeelding 2).

Storage as a Service (STaaS) is de plek om te beginnen, gezien de cruciale rol die storagetechnologie speelt bij het bepalen van de prestaties van applicaties en het innoveren met data. Een extra factor om rekening mee te houden is de groeiende complexiteit die organisaties ondervinden met hun storageomgevingen vanwege de grotere diversiteit van storagetechnologieën, de uitdaging van het verhogen van datavolumes en de complexiteit van die data.

Afbeelding 2. De voorkeur voor storage-aankopen gaan naar beheerde pay-per-use



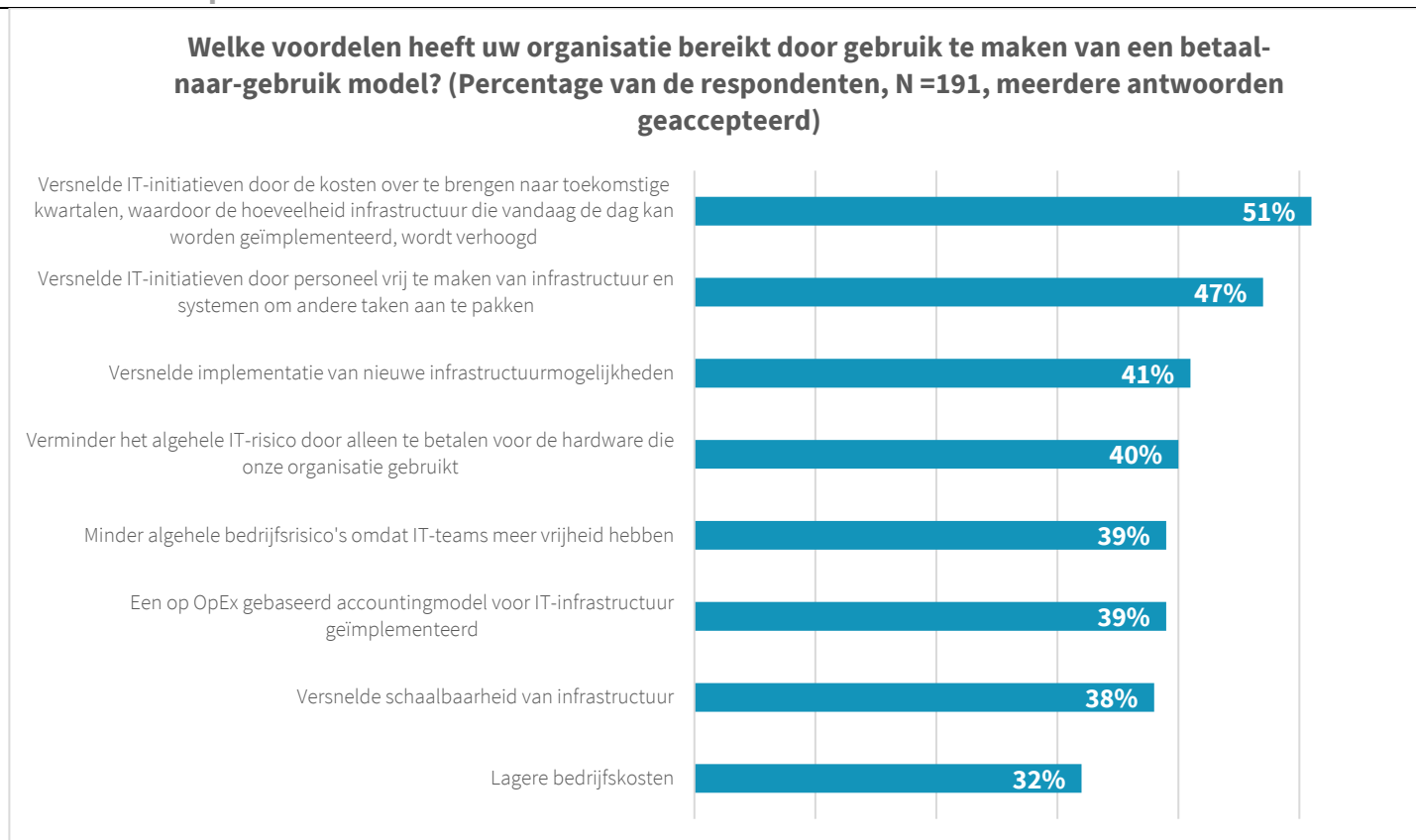
Bron: ESG, een divisie van TechTarget, Inc.

As-a-Service modellen maken al deel uit van de infrastructuuromgevingen van datacenters. Bijna driekwart (73%) van de respondenten van de ESG-enquête meldde dat ten minste 21% van hun jaarlijkse uitgaven voor IT-infrastructuur in datacenters pay-per-use zijn. Het hoeft niet “alles of niets” te zijn, maar organisaties die deze aanpak niet overwegen of van plan zijn deze te implementeren om ten minste een klein deel van hun vereisten voor datastorage te verwerken lopen kansen mis.

Waarom organisaties kiezen voor Storage as-a-Service

Als het gaat om de voordelen die organisaties krijgen als gevolg van een op verbruik gebaseerd model, zoals STaaS, voor (een deel van) van hun bestaande datacenterinfrastructuur, komen de belangrijkste antwoorden overeen met de mogelijkheid om activiteiten te versnellen (zie afbeelding 3).

Afbeelding 3. Gerealiseerde voordelen van het gebruik van een pay-per-use model voor infrastructuur op locatie



Bron: ESG, een divisie van TechTarget, Inc.

Door gebruik te maken van op verbruik gebaseerde modellen, zoals STaaS, kunnen organisaties:

- Digitale initiatieven versnellen door IT-kosten te verschuiven naar latere kwartalen, waardoor er nu meer budget vrijkomt voor extra transformatieactiviteiten.
- IT- en digitale bedrijfsinitiatieven versnellen om dynamischer in te spelen op zakelijke- en marktveranderingen.
- De last op IT-architectuur, plannings- en inkoopmiddelen verminderen, waardoor ze tijd krijgen voor andere taken.
- De last verminderen (en tijd vrijmaken) voor IT-activiteiten en infrastructuurbeheerbronnen.
- IT-architectuur en planningsactiviteiten vereenvoudigen en/of doorspelen, zodat risico's worden verminderd.
- Flexibele resources bieden die omhoog en omlaag kunnen schalen om af te stemmen op de bedrijfsbehoeften.
- Een organisatie in staat stellen over te stappen op een OpEx-model en assets uit de kosten te verwijderen.
- Een organisatie in staat stellen een cloudbesturingssysteem te implementeren met cloudverbruik/cloudeconomie.

Waarom kiest u niet as-a-service?

Volgens ESG-onderzoek is de meest voorkomende reden dat sommige organisaties nog steeds een traditioneel CapEx-model gebruiken het bedrijfsbeleid (geciteerd door 36%). De tweede meest voorkomende reden is dat STaaS als te duur wordt gezien (29%), en de derde meest voorkomende reden is dat de huidige budgetstructuur het te moeilijk maakt om as-a-Service in te voeren (28%).

Het idee dat STaaS te duur is, is vaak het gevolg van een vergelijking van de kapitaalkosten van hardware met de volledige as-a-Service-kosten. Sommige organisaties houden zich niet bezig met de voordelen van het vrijmaken van personeel voor andere activiteiten en vergeten de kosten met betrekking tot al het werk dat in elke ingrijpende technische vernieuwingscyclus gaat.

Als er onvoldoende groeimogelijkheden zijn in een organisatie en deze voorspelbare applicatievereisten met een lage groei heeft, dan is het blijven bij traditionele aankopen mogelijk de goedkopere optie. Voor eigenlijk iedere andere organisatie is STaaS de betere keuze.

Voor leveranciers is het daarom belangrijk om opties aan te bieden aan gebruikers. Leveranciers moeten traditionele betalingsmodellen aanbieden voor organisaties die de voorkeur geven aan deze modellen of die deze op grond van hun budgettaire proces moeten gebruiken, maar leveranciers moeten ook as-a-Service-modellen aanbieden voor organisaties die gebruik willen maken van de voordelen van op verbruik gebaseerde, pay-per-use modellen, terwijl ook de beheerkosten en complexiteit worden weggeladen. Voor organisaties die de voordelen van op verbruik gebaseerde modellen willen, maar de interne expertise hebben om de technologie te beheren, bieden sommige leveranciers ook een pay-per-use-optie waarbij de oplossing wordt beheerd door de gebruiker. De optimale optie hangt vaak af van de specifieke vereisten en mogelijkheden van de organisatie.

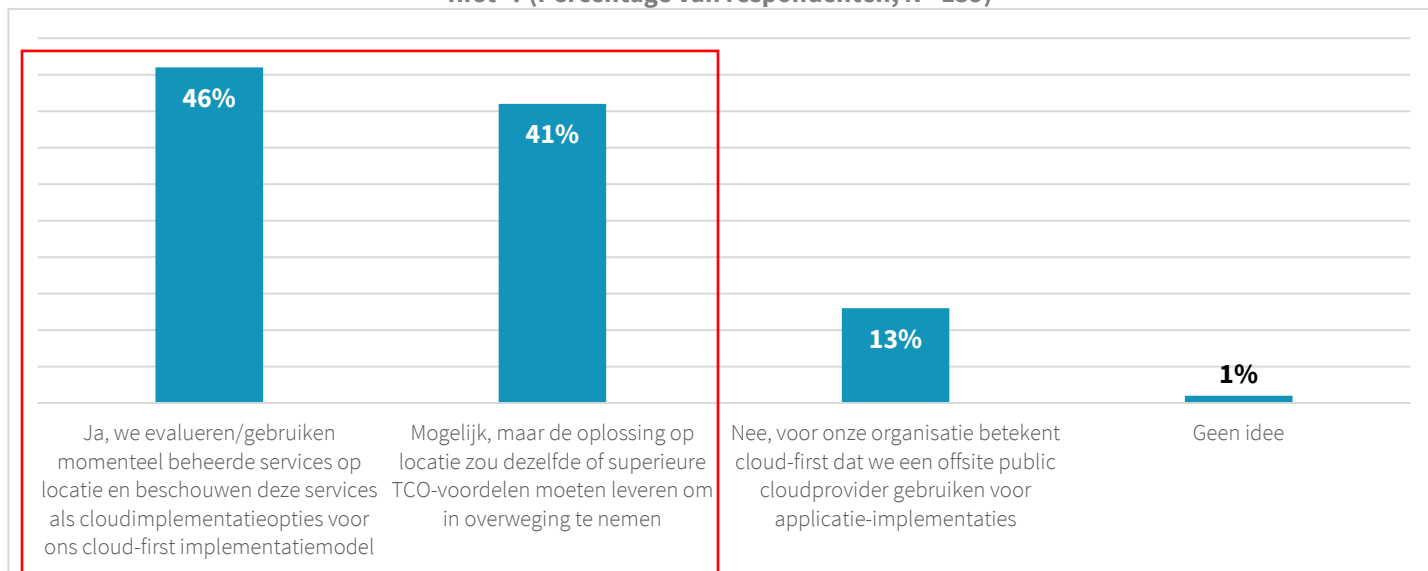
Datacenterinfrastructuur geleverd in een as-a-Service model vormt een aanvulling op een bredere cloudstrategie

Openbare cloudservices maken deel uit van elke cloudomgeving, maar door ze aan te vullen met infrastructuur die wordt gebruikt in een as-a-Service-model, kunnen organisaties een aantal veelvoorkomende uitdagingen met public cloudproviders aanpakken. STaaS geïmplementeerd in datacenters van klanten of colocatiefaciliteiten kan de uitstroomkosten verlagen, de noodzaak voor data patriëring elimineren en een manier bieden om sneller gebruik te maken van nieuwere infrastructuurtechnologieën. STaaS biedt ook meer beveiliging/controle, met de mogelijkheid om bestaande beveiligingsproducten en -procedures te onderhouden, waardoor hiaten worden geëlimineerd die kunnen optreden bij de overgang naar een infrastructuur op afstand. STaaS biedt vaak ook lagere latentie, ondersteunt naleving van regelgeving en stelt IT in staat storagefuncties van ondernemingsklasse te gebruiken die beschikbaar zijn op een array, maar niet in de cloud.

In een recent ESG-onderzoek werden IT-besluitvormers die hun organisatie als “cloud-first” hebben geïdentificeerd (wat betekent dat hun organisatie nieuwe applicaties implementeert met behulp van public cloud-services, tenzij iemand een met goede argument komt om het op locatie te implementeren) werd gevraagd om meer context te geven over wat “cloud-first” precies inhoudt (zie afbeelding 4). Deze IT-besluitvormers in “cloud-first”-organisaties kregen met name de vraag of een beheerde infrastructuurservice op locatie, zoals STaaS, zou voldoen aan de vereisten van hun organisatie voor “cloud-first”-implementaties. Bijna de helft (46%) van de respondenten gaf aan dat ze beheerde services op locatie evalueerden/gebruiken en deze beschouwden als cloudimplementatieopties voor het cloud-first implementatiemodel van hun organisatie, en nog eens 41% zei dat dit type service mogelijk gekwalificeerd is onder het cloud-first implementatiemodel van hun organisatie, ervan uitgaande dat het vergelijkbare of betere TCO-voordelen biedt dan de public cloud.

Afbeelding 4. 87% geeft aan dat beheerde IaaS op locatie in aanmerking komt voor “Cloud-first”-implementaties

U omschrijft uw organisatie als een organisatie met een cloud-first beleid als het gaat om de implementatie van nieuwe applicaties. Voldoet een infrastructuurservice op locatie die door uw organisatie op een cloudachtige manier wordt geleverd (bijvoorbeeld als een service met een op OpEx-verbruik gebaseerd betalingsmodel) en geïmplementeerd en beheerd door een externe leverancier in uw datacenter, aan uw vereisten voor de plaatsing van applicaties als "cloud first"? (Percentage van respondenten, N =159)



Bron: ESG, een divisie van TechTarget, Inc.

Zelfs bij “cloud-first”-organisaties beginnen de potentiële voordelen van STaaS-oplossingen die verder rijken dan die van de grote public cloudproviders te resoneren. De extra optie voor het implementeren van STaaS in een colocationfaciliteit, met name als die faciliteit naast de cloud ligt (wat betekent dat deze zich dicht bij de datacenters bevindt die worden gebruikt door public cloudproviders), biedt extra flexibiliteitsvoordelen voor organisaties die geïnteresseerd zijn in het nog verder vereenvoudigen van activiteiten of willen profiteren van openbare cloudservices. Door gebruik te maken van een cloud-aangrenzende colocationfaciliteit voor STaaS kunnen organisaties hun bedrijf en activiteiten uitbreiden zonder de last van het opzetten van extra datacenterfaciliteiten. De waarde van deze services neemt aanzienlijk toe als implementaties meerdere geografische regio's kunnen omvatten. Cloud-nabijheid maakt multicloudconnectiviteit met lage latencie ook mogelijk voor de organisaties, partners en ecosystemen die de meeste waarde bieden, zonder uitstroomvergoedingen, waardoor het risico op “vast zitten” aan een bepaalde provider aanzienlijk wordt vermindert.

Hoewel de ervaring van de meeste organisaties met public cloudservices over het algemeen positief is, vindt data repatriëring nog steeds plaats, vaak omdat de noodzakelijke voorzorgsmaatregelen en configuraties niet zijn uitgevoerd voorafgaand aan de migratie van de public cloud. De uitdagingen die leiden tot het repatriëren van data, met betrekking tot beveiliging, kosten, prestaties en beschikbaarheid, kunnen worden beperkt met Storage as-a-Service die op locatie of in een colocationfaciliteit wordt geïmplementeerd.

Storage as-a-Service met Dell APEX Data Storage Services

Met Dell APEX Data Storage Services kunnen organisaties zich richten op hun data en hun gewenste bedrijfsresultaten in plaats van op de infrastructuur. Dell Technologies is niet alleen een gevestigde leider op het gebied van storagetechnologie, het staat ook bekend om de service- en leveringsmogelijkheden en is wereldberoemd om zijn just-in-time productie- en logistiekmodel. Dergelijke ervaring is van onschatbare waarde wanneer het doel is om voorspelbare

wereldwijde technologieservices op ondernemingsniveau te leveren. Dit is geen aanbieding van een nieuw bedrijfje. Dell Technologies is een gevestigde en betrouwbare IT-leider.

Met Dell APEX Data Storage Services wordt de storage-infrastructuur op locatie geïmplementeerd in de voorkeurslocatie van het datacenter van de gebruiker of in een door Dell beheerde colocationfaciliteit, maar deze zal volledig in eigendom en onderhoud van Dell zijn. De storagecapaciteit wordt vervolgens gecontroleerd via de Dell APEX Console, waarmee een eenvoudig configuratieproces en voorspelbaar en gecentraliseerd kostenbeheer mogelijk is. Gebruikers selecteren het type dataservice dat ze wensen, beheeroptie, implementatielocatie, basiscapaciteit, prestatieniveau en termijn, en Dell Technologies beheert vervolgens de rest. Gebruikers betalen maandelijks voor een gekozen basiscapaciteit en betalen hetzelfde tarief voor eventuele extra gebruikte capaciteit. Capaciteitsbenutting kan ook omhoog of omlaag worden geschaald op basis van bedrijfsbehoeften.

Op basis van klantaanvragen biedt Dell ook een door de klant beheerde optie voor gebruikers die de voordelen van een pay-per-use model willen, maar de interne expertise hebben om dit effectief te beheren. Gezien de investeringen die Dell Technologies heeft gedaan om de eenvoud van beheer voor zijn storagetechnologie te waarborgen, zou dit een overweging moeten zijn voor bestaande klanten van Dell storage.

Naast opties voor blok- en bestandsstorage biedt Dell APEX Data Storage Services ook een back-updoeloptie. Met Dell APEX Data Storage Services Backup Target biedt Dell Technologies meerdere niveaus van prestaties, capaciteit en veerkracht om te voldoen aan de behoeften van de specifieke back-upstorageomgeving van een organisatie. Door gebruik te maken van een as-a-Service-model voor de back-upomgeving en de productiestorageomgeving, kan Dell de operationele belasting voor IT-personeel verder verminderen. Organisaties kunnen meer personeel inzetten voor hoogwaardige initiatieven en minder tijd besteden aan onderhoud en administratieve taken. In combinatie met de datareductie van Dell, end-to-end dataverificatie en data-invulnerability-architectuur, kan Dell APEX Data Storage Services Backup Target ook helpen de kosten en risico's van databescherming te verminderen.

Voordelen van Dell APEX Data Storage Services

Door gebruik te maken van Dell APEX Data Storage Services om de behoeften aan blok- en bestandsstorage aan te pakken, kunnen organisaties en bedrijven de interne werkdruk van het beheer van de infrastructuur drastisch verminderen. Met Dell APEX Data Storage Services Backup Target worden deze voordelen ook uitgebreid naar de databeschermingsomgeving. Als gevolg hiervan kan personeel effectiever worden toegewezen om zich te concentreren op bedrijfsresultaten in plaats van het beheren van de infrastructuur. Het resultaat biedt een breed scala aan zakelijke voordelen, waaronder:

- **Minder last op personeel en operationele activiteiten** – Sterk technisch talent is erg in vraag, gezien de grote tekorten aan vaardigheden op meerdere technische gebieden. Door infrastructuurplanning, onderhoud en support te delegeren krijgt personeel ademruimte, waardoor talent tijd kan vrijmaken voor taken met een hogere waarde. Dell APEX Data Storage Services kunnen ook extern worden geïmplementeerd in een door Dell beheerde, onderling verbonden colocationfaciliteit, via een partnerschap met Equinix, in aanvulling op of in plaats van implementatie op locatie. De optie om gebruik te maken van Dell APEX Data Storage Services in colocationfaciliteiten vereenvoudigt de implementatie en verlicht de belasting op personeel verder.
- **Minder risico voor infrastructuur** – Planning, technologieovergangen, probleemoplossing en supportactiviteiten leiden allemaal tot risico's voor IT-organisaties en de bedrijven die zij ondersteunen. Als pay-per-use-service elimineert Dell APEX Data Storage Services effectief het risico van een infrastructuur met onvoldoende provisioning, dit kan optreden bij een traditioneel CapEx-model. Met Dell APEX Data Storage Services kan de standaard

toegewezen capaciteit ook op elk moment in het contract worden verhoogd, met meer voordelen naarmate de behoeften schalen. Als technologiearchitect heeft Dell een schat aan kennis om te gebruiken over hoe hun technologie presteert in een breed scala aan applicatie-infrastructuuromgevingen. Niet alleen is een groot deel van het risico overgedragen aan Dell met APEX Data Storage Services, maar het bijbehorende risico wordt ook verminderd, gezien de grotere hoeveelheid kennis die beschikbaar is bij Dell.

- **Versnelde digitale initiatieven** – Met Dell APEX Data Storage Services is infrastructuur geen knelpunt meer voor groei. Door te betalen voor wat u gebruikt en de mogelijkheid om de capaciteit zo nodig uit te breiden, vereisen nieuwe projecten geen enorme kapitaaluitgaven of tijdrovende infrastructuurimplementaties meer om aan de slag te gaan. Als gevolg hiervan kunnen digitale initiatieven zich verplaatsen in het tempo dat door het bedrijf wordt gewenst, niet één die wordt bepaald door de beschikbaarheid van de infrastructuur.
- **Multicloudconnectiviteit** – Een ander voordeel van de samenwerking met Equinix is dat Dell APEX Data Storage Services offsite kunnen worden geïmplementeerd op door Dell beheerde colocationfaciliteiten naast de grote public cloudproviders, zoals AWS, Google Cloud en Azure. Als gevolg hiervan kunnen data op Dell APEX Data Storage Services toegankelijk worden gemaakt voor applicaties op deze cloudplatforms, terwijl nog steeds wordt voorzien in de behoeften aan prestaties, schaal en beschikbaarheid, zonder dat er uitgangskosten in rekening worden gebracht.
- **Versnelde geografische uitbreiding** – Dell APEX Data Storage Services heeft zijn support uitgebreid naar vele geografische regio's over de hele wereld. Voor wereldwijde bedrijven of organisaties die bedrijfsuitbreiding willen versnellen, kan Dell APEX Data Storage Services deze initiatieven vereenvoudigen en versnellen.
- **Vereenvoudigd herstel op afstand** – Met de optie om Dell APEX Data Storage Services extern te implementeren op colocationfaciliteiten, kan de oplossing het beheer en onderhoud van infrastructuuromgevingen van extern herstel na noodgevallen vereenvoudigen.
- **Minder risico voor data- en databeheeractiviteiten** - Databeveiliging en naleving van regelgeving vormen de belangrijkste zakelijke zorgen en worden doorgaans complexer naarmate de infrastructuur meerdere locaties omvat, zoals openbare cloudomgevingen, die het overzicht beperken. Het beveiligingsontwerp en de implementatie hiervan zijn kernonderdelen van Dell APEX Data Storage Services, met beveiligde toegangscontrole, bedreigingsbeheer, cryptografie, systeemcontrole en verantwoordelijkheid. Bij externe implementatie is fysieke beveiliging een essentieel netwerk van Equinix colocationsservices, met industriestandaard certificeringen zoals ISO, SOC en NIST.

Het grotere geheel

Wanneer u een traditionele CapEx-aankoop doet, nemen u en uw organisatie de verantwoordelijkheid om ervoor te zorgen dat de infrastructuur niet alleen de capaciteiten kan leveren die vandaag nodig zijn voor uw applicaties, maar ook tot vaak wel drie, vier en zelfs vijf jaar in de toekomst. In tijden waarin de groei van data en applicaties veel lager was, was dat een stuk eenvoudiger. Tegenwoordig kunt u uw tijd waarschijnlijk veel waardevoller indelen. Daarom verschuift de markt naar op verbruik gebaseerde benaderingen voor infrastructuur.

Met een as-a-Service-aanbod, zoals Dell APEX Data Storage Services, worden plannings-, beheer- en supportactiviteiten veel eenvoudiger of volledig overgenomen. En als uw applicatieomgeving sneller of trager schaal dan verwacht, zal Dell zich voor het grootste deel aanpassen, niet uw organisatie.

Dell heeft de markt in de gaten gehouden en de interesse van haar klanten zien evolueren en groeien. Het begrijpt wat er in het landschap gebeurt. Dell heeft ook een zeer breed portfolio van infrastructuur oplossingen die zijn geïntegreerd in het

Dell APEX-portfolio en ze zijn allemaal toonaangevende aanbiedingen voor databescherming, servers, hyperconverged infrastructuur en nog veel meer. Dat is een onderscheidende factor ten opzichte van andere storageleveranciers.

Dell is bezig met innovatie om haar klanten in staat te stellen zich te concentreren op het maximaliseren van de waarde van hun data en hun applicaties en niet op het onderhouden en ondersteunen van de hardware. Het resultaat versnelt initiatieven en verhoogt de flexibiliteit om sneller te reageren op de eisen van de markt, maar biedt uiteindelijk meer vrijheid voor klanten om zich te concentreren op wat het belangrijkste is voor het bedrijf. Als u denkt aan Storage as-a-Service, is het belangrijk om te onthouden dat “cloud kopen” niet noodzakelijkerwijs betekent dat u iets koopt in een datacenter ver weg. Dell Technologies werkt eigenlijk met een data-first benadering versus een cloud-first benadering. De cloud is geen bestemming waar alles naartoe gaat; het is een hybride model dat een combinatie van hyperscalers en oplossingen op locatie moet bevatten. Ga voor meer informatie naar Dell.com/APEX-Storage.

Alle productnamen, logo's, merken en handelsmerken zijn eigendom van hun respectieve eigenaren. Informatie in deze publicatie is verkregen door bronnen die TechTarget, Inc. als betrouwbaar beschouwt, maar is niet gegarandeerd door TechTarget, Inc. Deze publicatie kan meningen bevatten van TechTarget, Inc., die onderhevig zijn aan wijzigingen. Deze publicatie kan prognoses, vooruitzichten en andere voorspellingen bevatten die de aannames en verwachtingen van TechTarget, Inc. vertegenwoordigen in het licht van de momenteel beschikbare informatie. Deze prognoses zijn gebaseerd op trends in de branche en omvatten variabelen en onzekerheden. Daarom geeft TechTarget, Inc. geen garantie met betrekking tot de nauwkeurigheid van specifieke prognoses, vooruitzichten of voorspellingen in dit document.

Deze publicatie is auteursrechtelijk beschermd door TechTarget, Inc. Elke reproductie of herdistributie van deze publicatie, geheel of gedeeltelijk, hetzij in hard-copy-indeling, elektronisch of anderszins, aan personen die niet gemachtigd zijn om deze te ontvangen zonder de uitdrukkelijke toestemming van TechTarget, Inc., is in strijd met het Amerikaanse auteursrecht en zal worden onderworpen aan een strafgeding en, indien van toepassing, strafrechtelijke vervolging. Neem voor vragen contact op met Client Relations via cr@esg-global.com.



Enterprise Strategy Group is een bureau dat zich bezighoudt met analyse, onderzoek en strategie omtrent geïntegreerde technologie en biedt marktinformatie, praktische inzichten en contentservices voor marktintroductie aan de wereldwijde IT-community.



www.esg-global.com



contact@esg-global.com



508.482.0188