

Il valore commerciale delle soluzioni a consumo Dell Technologies APEX

La ricerca di IDC conferma il valore, per le organizzazioni, offerto dall'utilizzo delle **soluzioni a consumo Dell Technologies APEX per le risorse di elaborazione, storage e protezione dei dati**. I partecipanti allo studio hanno descritto **l'ottimizzazione dei requisiti in termini di costi e di tempo del personale** con il passaggio a un approccio flessibile a consumo basato su abbonamento, nonché i **vantaggi aziendali derivanti da una maggiore agilità e dal miglioramento delle prestazioni e della scalabilità**.

RISULTATI PRINCIPALI

↓ **27 %**

riduzione media del costo dell'infrastruttura

↓ **35 %**

riduzione del costo delle operazioni in tre anni

↑ **194 %**

ROI in tre anni

COMMENTO DI UN CLIENTE:

"Per noi, il vantaggio principale dell'utilizzo di Dell Technologies APEX è la possibilità di intraprendere un incredibile percorso di trasformazione digitale, in quanto abbiamo accesso a funzionalità prima indisponibili. Ora siamo in grado di soddisfare le aspettative dei clienti nel nostro esigente settore".

VANTAGGI DELLE SOLUZIONI A CONSUMO DELL TECHNOLOGIES APEX IN TERMINI DI COSTI DELLE OPERAZIONI

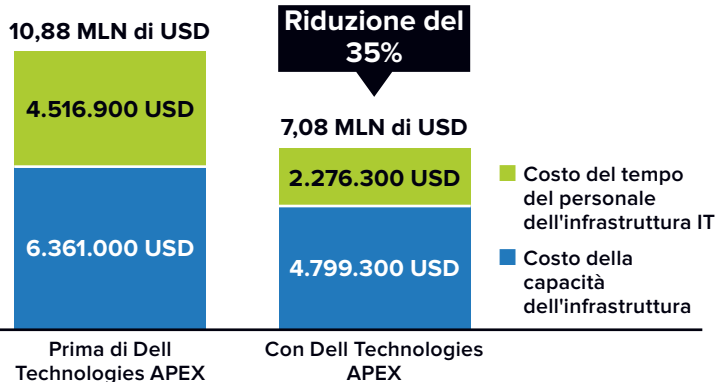
(costo delle operazioni in tre anni per organizzazione intervistata)

OTTIMIZZAZIONE DEI COSTI DELL'INFRASTRUTTURA

- ↓ **31 %** riduzione dei costi di elaborazione
- ↓ **22 %** riduzione dei costi di storage
- ↓ **31 %** riduzione dei costi di protezione dei dati

AUMENTO DELLA PRODUTTIVITÀ DEL PERSONALE

- ↑ **51 %** aumento delle efficienze complessive
- ↑ **96 %** di tempo in più da dedicare all'innovazione



ALTRI VANTAGGI DELLE SOLUZIONI A CONSUMO DELL TECHNOLOGIES APEX

AGILITÀ

- ↑ **60 %** velocizzazione dell'implementazione della nuova capacità di elaborazione/infrastruttura iperconvergente
- ↑ **67 %** velocizzazione dell'implementazione delle nuove risorse di storage

SVILUPPO

- ↑ **16 %** aumento della produttività dei team di sviluppo
- ↑ **16 %** velocizzazione dei cicli di vita di sviluppo

AZIENDA

- ↑ **9,21 milioni di USD** aumento annuo del fatturato per organizzazione
- ↓ **91 %** riduzione dei downtime non pianificati