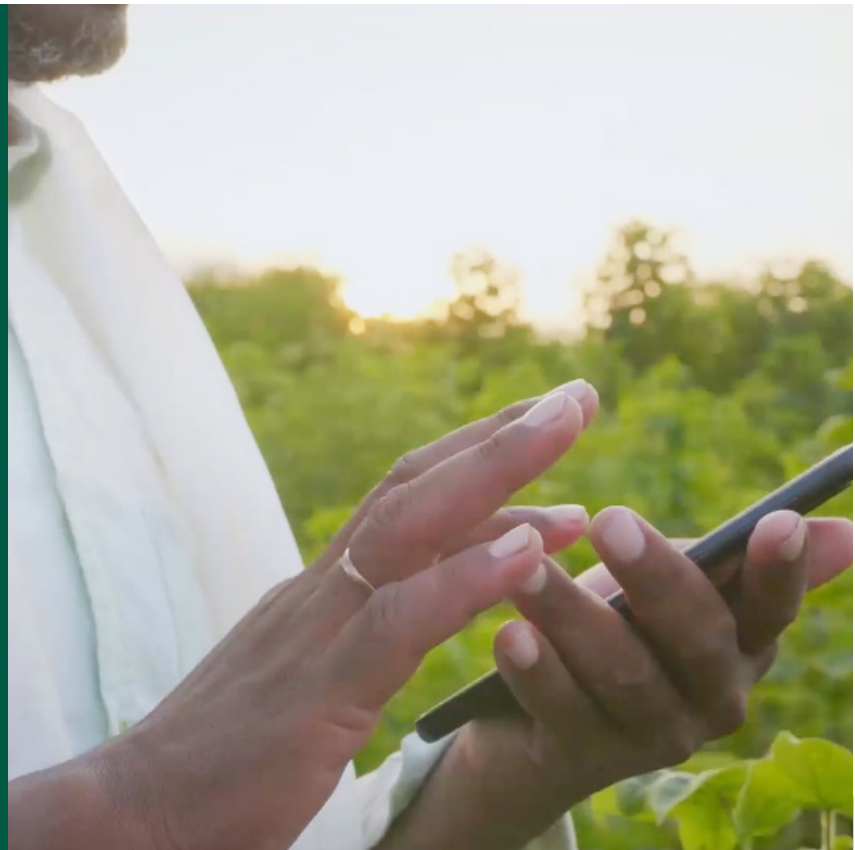


# Améliorer le quotidien grâce à la puissance des paiements numériques.

PhonePe change le quotidien de millions de personnes en Inde grâce à des transactions sécurisées, sans argent liquide, et favorise l'inclusion numérique des consommateurs et des commerçants.



Avant PhonePe, le paiement du loyer, des factures courantes et des courses pouvait se révéler difficile et chronophage. Aujourd'hui, toutes les personnes équipées de téléphone en Inde peuvent se tourner vers PhonePe pour procéder à de nombreuses transactions sans argent liquide, en quelques secondes, qui permettent aux consommateurs et aux entreprises de gagner un temps précieux.

## Résultats commerciaux



Plus de 485 millions de personnes en Inde utilisent PhonePe



Plus de 185 millions de transactions PhonePe par jour



Amélioration de l'efficacité énergétique globale avec une baisse prévue du PUE (Power Usage Effectiveness) de 1,6 à 1,35



Source d'économie d'énergie de plus de 3 millions de dollars par an

## Solutions

- Serveurs Dell PowerEdge
- Stockage Dell PowerVault
- Gestion de réseau Dell PowerSwitch
- Services Dell



**Dell a été un véritable partenaire et a collaboré avec nous pour relever les défis liés à l'innovation à grande échelle.**

Burzin Engineer,  
Co-fondateur et Chief Reliability Officer, PhonePe



Digital India est un programme phare du gouvernement indien dont la vision est de transformer le pays en une société autonome sur le plan numérique et une économie du savoir dont la numérisation financière est l'une de ses initiatives clés. L'application numérique PhonePe offre aux utilisateurs la commodité d'effectuer toutes sortes de paiement via leur téléphone. À l'heure actuelle, l'économie de l'Inde occupe la cinquième place mondiale. Plus de 185 millions de personnes utilisent l'application au quotidien. En un mois, la quantité d'argent qui transite sur la plateforme PhonePe dépasse 1 200 milliards de dollars.

Pour faire face à ces chiffres colossaux, PhonePe avait besoin d'un partenaire technologique capable de l'aider à élaborer et maintenir un datacenter durable, tant sur le plan financier qu'environnemental. Elle a choisi les serveurs Dell PowerEdge, optimisés par les processeurs Intel® Xeon® Platinum pour différentes raisons : sécurité des données, efficacité énergétique, facilité des opérations et solutions Cloud.

« Pour nous, Dell a été un véritable partenaire. Dell et NTT ont collaboré avec PhonePe pour relever les défis liés à l'innovation à grande échelle », explique Burzin Engineer, co-fondateur et Chief Reliability Officer de PhonePe.

## Une plateforme évolutive, puissante et efficace

Le datacenter compte plus de 1 276 m<sup>2</sup> et se trouve à Mumbai, en Inde. Bénéficiant de technologies de refroidissement alternatives particulièrement avancées, comme le refroidissement liquide par contact direct et le refroidissement par immersion, les serveurs Dell PowerEdge offrent un potentiel d'évolutivité exceptionnel, une gestion simplifiée et une automatisation intelligente, ainsi qu'une réduction considérable de la puissance en sortie.

« J'ai choisi le serveur Dell PowerEdge pour sa densité et le nombre de cœurs obtenus par rapport à l'espace occupé (rapport cœur/espace), et pour son efficacité énergétique », indique M. Engineer. « Si vous évaluez les serveurs du point de vue de leurs fonctions de base, des milliers de fournisseurs sont capables de vous en proposer. Mais les serveurs Dell PowerEdge tirent leur épingle du jeu grâce à leur intégration avec une solution de refroidissement alternative. Les serveurs Dell PowerEdge sont personnalisables afin de répondre aux exigences spécifiques de PhonePe. »

Il explique que l'objectif de PhonePe est d'être durable et efficace avec ses ressources, tout en améliorant les performances du produit. C'est pour cette raison que le partenariat de Dell avec PhonePe est une réussite. Non seulement l'expérience de l'utilisateur final n'est pas sacrifiée, mais l'entreprise a pu faire des économies et réduire son empreinte carbone.

“ Si chacun fait sa part pour le développement durable, nous pourrions tous profiter plus longtemps de cet endroit que nous appelons la Terre.

Burzin Engineer,  
Co-fondateur et Chief Reliability Officer, PhonePe

## Optimiser l'efficacité et réduire les émissions

PhonePe possède actuellement 50 % de part de marché en termes de valeur des transactions traitées par l'interface Unified Payments Interface (UPI). Il lui fallait donc réfléchir à son impact sur l'environnement. L'achat de serveurs par milliers nécessite une quantité telle d'électricité qu'il fallait absolument optimiser ce point.

Grâce à des technologies alternatives avancées, PhonePe peut au moins doubler le nombre de ses serveurs sur les racks et réaliser quand même des économies d'énergie de 3 à 4 millions de dollars chaque année. Ces technologies permettent d'améliorer l'efficacité énergétique globale avec une baisse attendue du PUE de 1,6 à 1,35.

« Parce que si chacun joue un rôle en faveur du développement durable, nous pourrions tous profiter plus longtemps de cet endroit que nous appelons la Terre », confie M. Engineer.

## Changer la vie de millions de personnes

Il ajoute : « D'ailleurs, on plaisante volontiers en Inde aujourd'hui sur le fait qu'il est facile de reconnaître un visiteur car il utilise de l'argent liquide ». PhonePe est en train de transformer la vie de millions de commerçants indiens en leur permettant d'accepter des transactions commerciales via PhonePe. « C'est une leçon d'humilité de savoir que la subsistance de quelqu'un dépend de la fiabilité de PhonePe », confesse M. Engineer. « C'est une pression, mais il est tellement gratifiant de servir plus de 36 millions de commerçants et de les aider à changer la façon dont on utilise l'argent aujourd'hui en Inde ».

En savoir plus sur les serveurs  
Dell Technologies PowerEdge

Contactez un expert Dell Technologies

Suivez-nous  
sur les réseaux  
sociaux



**DELL**Technologies

Copyright © 2023 Dell Inc. ou ses filiales. Tous droits réservés. Dell Technologies, Dell et les autres marques commerciales sont des marques commerciales de Dell Inc. ou de ses filiales. Les autres marques sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. Cette étude de cas est fournie à titre d'information uniquement. Dell estime que les informations figurant dans cette étude de cas sont exactes à la date de publication, à savoir juin 2023. Ces informations peuvent faire l'objet de modifications sans préavis. Dell n'offre aucune garantie, expresse ou implicite, concernant cette étude de cas.

