

Dell Technologies APEX

Expériences Cloud simplifiées fournies as-a-service

Tirez parti d'une technologie éprouvée et d'un partenariat solide avec le leader incontesté du marché de l'infrastructure¹ pour étendre votre gamme as-a-service et libérer de nouvelles sources de revenus récurrents.

Qu'est-ce que Dell APEX vous permet d'accomplir ?



Mettre à la disposition des clients des offres d'infrastructure, des plates-formes et des solutions as-a-service de classe mondiale



Proposer un délai de rentabilisation plus court à vos clients



Augmenter votre propre potentiel de rentabilité



Raccourcir le cycle de vente



Porter votre intérêt sur la promotion de services spécialisés à plus forte valeur ajoutée



Faciliter la transformation numérique de vos clients

Bénéficiez d'un réel avantage en offrant à vos clients des expériences Cloud simplifiées qui leur assurent une meilleure agilité et plus de choix.



Les offres Dell APEX fournissent des expériences Cloud simplifiées sur l'ensemble de notre gamme innovante, dans un plus grand nombre d'emplacements et de manière encore plus diversifiée. Vous pouvez en outre les optimiser avec vos propres services à valeur ajoutée.



Simplifier

Rationalisez votre gamme as-a-service et offrez une expérience simplifiée

Coûts prévisibles

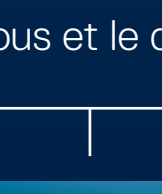
Aidez les clients à faire correspondre leurs dépenses IT à l'utilisation prévue et aux objectifs métier.

Gestion centralisée

Affichez les abonnements et renseignements des clients dans une même console et activez la planification proactive.

Transactions fluides

Simplifiez les décisions de déploiement de l'infrastructure as-a-service et réduisez les risques opérationnels.



Accélération

Améliorez le délai de livraison pour vous et le délai de rentabilisation pour vos clients

Évolutivité instantanée

Adaptez, déployez et faites évoluer dynamiquement et rapidement les solutions afin de fournir une valeur ajoutée immédiate pour les clients.

Agilité accrue

Proposez et faites l'expérience de services informatiques flexibles délivrés as-a-service dans des environnements de Cloud public et sur site.

Cycle de vente plus court

Utilisez des offres standardisées pour bénéficier d'un processus rapide entre la proposition commerciale et la commande.



Optimiser

Proposez des services spécialisés à valeur ajoutée qui améliorent l'expérience client

Différenciation rentable

Profitez des avantages lucratifs du programme de partenariat pour vous démarquer de la concurrence.

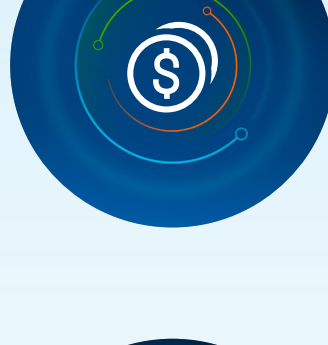
Amélioration des résultats commerciaux

Créez vos propres services spécialisés autour des solutions Dell APEX pour offrir des résultats encore meilleurs.

Expérience « Better together »

Votre portée et notre leadership technologique sont des multiplicateurs de force de la croissance conjointe de notre activité.

Découvrez les avantages de Dell APEX pour votre entreprise



Récompenses

Offrez à votre entreprise un réel avantage, et profitez d'incentives et de récompenses lucratives sur les opportunités Dell APEX.



Flexibilité

Tirez parti de la flexibilité qui vous est offerte de vendre de la façon dont les clients souhaitent consommer, en fonction des besoins spécifiques de leur entreprise.



Formation des partenaires

Bénéficiez de programmes de formation dédiés pour vous démarquer.



Différenciation

Créez des services à valeur ajoutée autour des offres Dell APEX que vous proposez.

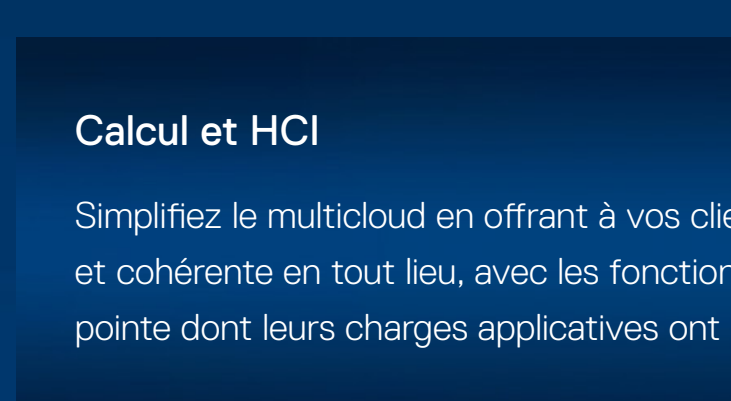
Découvrez les avantages de Dell APEX pour votre entreprise

Explorez la gamme combinée d'offres Dell APEX, qu'il s'agisse de ressources de calcul et de stockage performantes, de services de cybersécurité et de protection des données, de solutions personnalisées ou d'appareils clients, elles assurent aux clients l'expérience Cloud simplifiée qu'ils attendent :



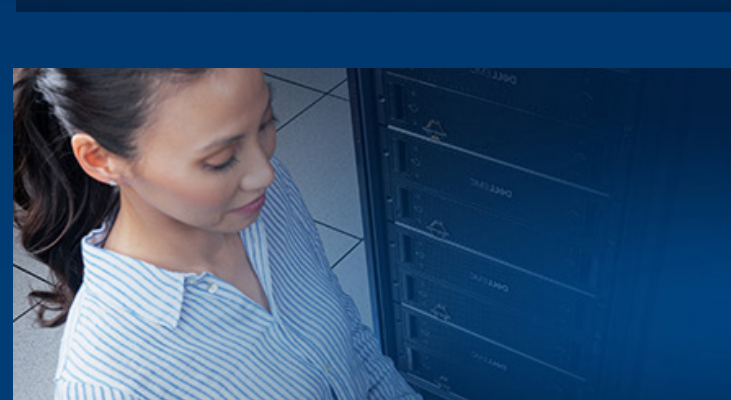
Appareils clients

Permettez aux clients de se développer et d'innover en libérant le capital nécessaire pour simplifier l'IT et moderniser le cycle de vie de leurs PC.



Calcul et HCI

Simplifiez le multicloud en offrant à vos clients une expérience sécurisée et cohérente en tout lieu, avec les fonctionnalités et performances de pointe dont leurs charges applicatives ont besoin.



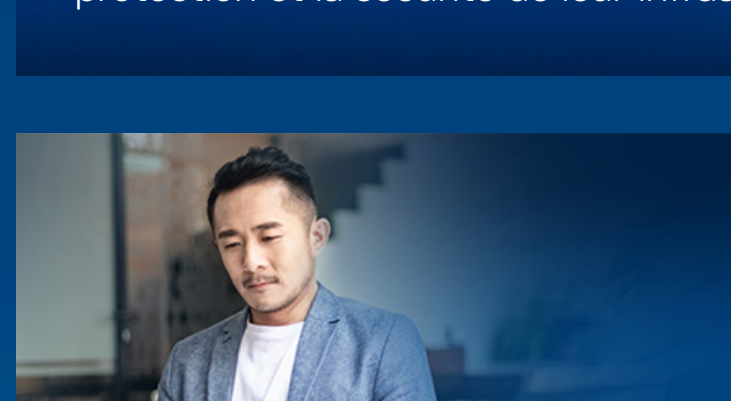
Stockage

Répondez à l'évolution des besoins métier de vos clients, éliminez la complexité et réduisez les risques avec des ressources de stockage as-a-service évolutives et élastiques.



Cyberprotection et protection des données

Aidez les clients à faire des choix technologiques plus judicieux qui amélioreront leurs résultats commerciaux, tout en garantissant la protection et la sécurité de leur infrastructure et de leurs données.



Personnalisation

Créez des environnements spécialisés à la demande en tirant parti de notre gamme étendue et innovante de solutions d'infrastructure et de services pour répondre à un large éventail de besoins clients.

Passez à l'étape suivante

Aidez vos clients à simplifier leur transformation numérique en proposant des solutions simples, accélérées et renforcées, qui fournissent des résultats concrets, pour tout le monde.



¹ IDC Quarterly Enterprise Storage Systems Tracker, T4 2022, 9 mars 2023, chiffre d'affaires par fournisseur et IDC Quarterly Converged Systems Tracker, T2 2022, 16 mars 2023, chiffre d'affaires par fournisseur.