

REGIONALE FOKUSSIERUNG: WELTWEIT

Der geschäftliche Nutzen von Dell PowerStore

Die befragten Unternehmen erzielten durch die Bereitstellung der Dell PowerStore-Software-Storage-Lösung einen erheblichen Mehrwert bei der Optimierung und Skalierung geschäftskritischer Workloads bei gleichzeitiger Reduzierung der Betriebskosten. Durch eine höhere Mitarbeiterproduktivität, robuste Geschäftsergebnisse, weniger ungeplante Ausfallzeiten und IT-Kosteneinsparungen erzielten die Unternehmen geschäftsbezogene Vorteile in Höhe von 3,3 Mio. USD pro Jahr, was zu einem ROI von 468 % über 3 Jahre führte.

Wesentliche Ergebnisse

324.000 USD

durchschnittlicher jährlicher Vorteil pro 100 TB

468 % ROI über 3 Jahre 11 Monate
Amortisierungszeit

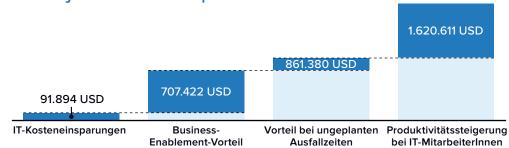
KUNDENZITAT, UNTERNEHMEN AUS DEM GESUNDHEITSWESEN:

"Ein signifikanter Vorteil von Dell PowerStore ist, dass AdministratorInnen dank der Benutzerfreundlichkeit mehr Zeit für andere Aufgaben haben."

KUNDENZITAT, UNTERNEHMEN AUS DEM ENERGIESEKTOR:

"Mein Unternehmen schätzt die hohe Agilität, die wir durch die Bereitstellung von PowerStore erzielt haben. Der E/A-Durchsatz ist fantastisch, ganz zu schweigen von der Tatsache, dass die Lösung den Platzbedarf und die Kosten für Storage reduziert hat."

Durchschnittliche jährliche Vorteile pro Unternehmen



KUNDENZITAT. FINANZUNTERNEHMEN:

"Dell PowerStore bietet uns wesentlich mehr Automatisierungs- und Selfservicefunktionen."

KUNDENZITAT, UNTERNEHMEN AUS DEM GESUNDHEITSWESEN:

"Mit Dell PowerStore kann das Analyseteam Daten auf ganz neue Weise betrachten."

Storage- und Compute-KPIs

- **61** % schnellere Bereitstellung neuer Storage-Ressourcen
- **32** % weniger Mitarbeiterzeitaufwand für die Bereitstellung neuer Storage-Ressourcen
- **45** % schnellere Bereitstellung neuer Compute-Ressourcen
- **33** % weniger Mitarbeiterzeitaufwand für die Bereitstellung neuer Compute-Ressourcen

Geschäftliche KPIs

- **₹ 24 %** niedrigere Betriebskosten
- 126 % mehr IT-Mitarbeiterzeit für Innovationen
- 14 % schnellere Markteinführung von Produkten und Services
- **122** % mehr interne SLAs erfüllt
- 17 % mehr externe SLAs erfüllt

Lesen Sie das vollständige Whitepaper