

Der Erwerb der neuesten PC-Technologie ist unerlässlich. Warum im Voraus zahlen?



Mit Dell APEX PC-as-a-Service

OFFER 1

SPAREN SIE 10 %

IM VERGLEICH ZUM BARKAUF BEI EINEM
VERTRAG MIT 36 MONATEN LAUFZEIT*

OFFER 2

GLEICHER PREIS wie beim Barkauf

BEI EINEM VERTRAG MIT 48 MONATEN LAUFZEIT**

Verfügbar für berechtigte Dell Client-Käufe
von 1 500 € bis 1 000 000 €

ANGEBOT GÜLTIG BIS 30. JANUAR 2026

Wählen Sie Mehrwert

Kombinieren Sie die neueste Dell Client-Hardware, Software und Life-Cycle-Services in einer zuverlässigen, integrierten Zahlungslösung

Flexible Finanzierungsvorteile

Wählen Sie die für Ihr Unternehmen geeignete Abonnementdauer zwischen 1 und 5 Jahren aus.

Nachhaltigkeit fördern

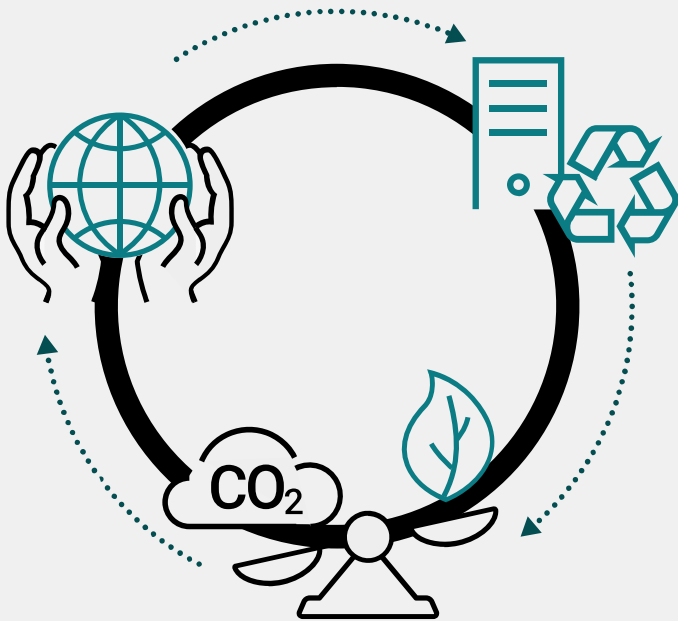
Im Jahr 2024 haben 96% aller an Dell Financial Services zurückgegebenen Systeme ein zweites Leben erhalten, indem sie überholt und wiederverwendet wurden.¹

DELL PAYMENT SOLUTIONS: FLEXIBILITÄT BEI DER ANSCHAFFUNG DER TECHNOLOGIE, DIE SIE JETZT BENÖTIGEN
WENDEN SIE SICH NOCH HEUTE AN IHRE/N ACCOUNT-MANAGERIN.

Wichtige Informationen finden Sie auf der Rückseite.

Der einfache Weg zu ökologischer Nachhaltigkeit

Mit einer Lebenszyklusmanagement-Lösung wie Dell APEX PC-as-a-Service können Sie Ihre Nachhaltigkeitsziele einfacher erreichen.



Überholung und Wiederverkauf

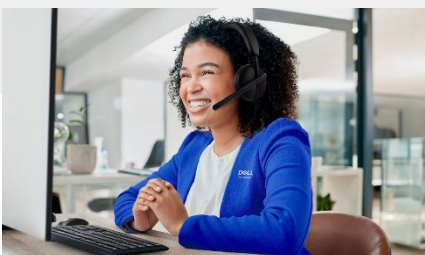


Im Jahr 2024 haben 96% aller an Dell Financial Services zurückgegebenen Systeme ein zweites Leben erhalten, indem sie überholt und wiederverwendet wurden.¹

Verantwortungsvolles Recycling



Die übrigen Systeme wurden unter Einhaltung aller geltenden internationalen, nationalen, regionalen und lokalen Gesetze und Vorgaben recycelt.¹



Dell Payment Solutions

Stellen Sie flexibel die Technologie bereit, die Sie jetzt benötigen.

Weitere Informationen erhalten Sie bei einem/einer Dell Technologies VertriebsmitarbeiterIn.

*** Dell APEX PCaaS:** Dieses Angebot basiert auf einer 36-monatigen Leasinglaufzeit, bei der die Summe der von den KundInnen geforderten monatlichen Vertragszahlungen (ohne Steuern, Gebühren, Versand oder andere Kosten) während der Erstlaufzeit unter den ursprünglichen Anschaffungskosten der Produkte liegt. Gilt für berechnete Transaktionen zwischen 1 500 € und 1 000 000 € für alle berechtigten Client-Produkte. Eine etwaige Zwischenmiete (falls zutreffend) ist nicht in den Preisvergleich zum Barkauf einbezogen. Der Leasinggeber ist Eigentümer der Geräte.

**** Dell APEX PCaaS:** Das Angebot basiert auf einer Leasinglaufzeit von 48 Monaten, bei der die Summe der erforderlichen monatlichen Vertragszahlungen des Kunden (ohne Steuern, Gebühren, Versandkosten oder andere Gebühren) während der anfänglichen Laufzeit den ursprünglichen Anschaffungskosten der Produkte entspricht. Gilt für berechnete Transaktionen zwischen 1500 € und 1 000 000 € für alle berechtigten Client-Produkte. Eine etwaige Zwischenmiete (falls zutreffend) ist nicht in den Preisvergleich „gleich dem Barkauf“ einbezogen. Der Leasinggeber ist Eigentümer der Geräte. Die Angebote, einschließlich derer auf Dell.com, können abweichen. Die Kombination mit anderen Rabatten kann die Verfügbarkeit einschränken.

¹ Basierend auf globalen Daten von Dell Financial Services, Februar 2024 bis Januar 2025. Systeme umfassen Desktops, Laptops, Workstations, Server und Storage-Geräte.

Leasing- und Finanzierungsleistungen werden geeigneten Geschäftskunden durch die Dell Bank International d.a.c. zur Verfügung gestellt, welche als Dell Financial Services (DFS) mit Sitz in Innovation House, Cherrywood Science & Technology Park, Cherrywood, Dublin 18, Irland tätig ist und von der Central Bank of Ireland reguliert wird. Diese Angebote gelten nicht für alle Kunden. Sämtliche Angebote sind unverbindlich und sind vorbehaltlich der Verfügbarkeit des jeweiligen Produktes, der Prüfung der Kreditwürdigkeit und Ausfertigung von Unterlagen, welche von DFS zur Verfügung gestellt werden. Dell Technologies und das Dell Technologies Logo sind Marken von Dell Inc.