

Dell Technologies APEX

As a Service-Bereitstellung von vereinfachten Cloud-Erfahrungen

Nutzen Sie bewährte Technologie und eine starke Partnerschaft mit dem unangefochtenen Marktführer im Bereich Infrastruktur¹, um Ihr As a Service-Portfolio zu erweitern und neue wiederkehrende Umsatzquellen zu erschließen.

Was können Sie mit Dell APEX erreichen?



Angebot einer As a Service-Nutzung eines weltklasse Portfolios an Infrastruktur, Plattformen und Lösungen für Ihre Kunden



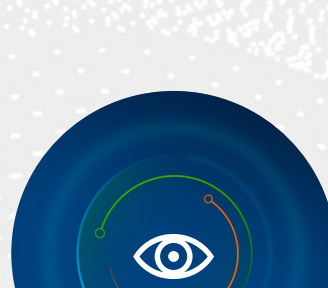
Kürzere Time-to-Value für Ihre Kunden



Höheres Gewinnpotenzial für Sie



Verkaufszyklus verkürzen



Fokussierung auf die Vermarktung hochwertigerer Spezialservices



Einfachere digitale Transformationen für Ihre Kunden

Stellen Sie vereinfachte Cloud-Erfahrungen bereit, die Ihren Kunden mehr Agilität und Auswahl bieten und Ihrem Unternehmen einen klaren Vorteil sichern.



Dell APEX bietet vereinfachte Cloud-Erfahrungen für unser gesamtes innovatives Portfolio, in mehrfacher Hinsicht und an verschiedenen Orten – optimiert durch Ihre eigenen Mehrwertservices.



Vereinfachung

Optimiertes As a Service-Portfolio für eine einfachere Kundenerfahrung

Vorhersehbare Kosten

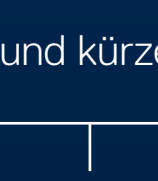
Unterstützen Sie Kunden dabei, die IT-Ausgaben auf die prognostizierte Nutzung und die Geschäftsziele abzustimmen.

Zentrales Management

Zeigen Sie Kundenabonnements und -einblicke in einer Konsole an und profitieren Sie von einer proaktiven Planung.

Reibungsloser Handel

Vereinfachen Sie Entscheidungen für die Bereitstellung einer As a Service-Infrastruktur und minimieren Sie betriebliche Risiken.



Beschleunigung

Schnellere Bereitstellung für Sie und kürzere Time-to-Value für Ihre Kunden

Sofortige Skalierbarkeit

Sie können Lösungen in kürzester Zeit zusammenstellen, bereitstellen und dynamisch skalieren und so einen schnellen Kundenvorteil erzielen.

Mehr Agilität

Bieten und erleben Sie flexible IT als As a Service-Bereitstellung in Public-Cloud- und On-Premise-Umgebungen.

Kürzerer Vertriebszyklus

Nutzen Sie Standardangebote für eine schnelle Angebots- und Auftragsabwicklung.



Optimierung

Anbieten von spezialisierten Mehrwertservices für eine optimierte Endkundenerfahrung

Profitables Alleinstellungsmerkmal

Nutzen Sie die lukrativen Vorteile des Partnerprogramms für Ihr Alleinstellungsmerkmal.

Bessere Geschäftsergebnisse

Entwickeln Sie eigene einzigartige Spezialservices rund um die Dell APEX-Lösungen, um noch bessere Ergebnisse bereitzustellen.

„Gemeinsam besser“-Erfahrung

Ihre Reichweite und unsere Technologieführerschaft sind der Motor für unser gemeinsames Geschäftswachstum.

Entdecken Sie den Vorteil von Dell APEX für Ihr Unternehmen



Prämien

Sichern Sie Ihrem Unternehmen einen klaren Wettbewerbsvorteil und profitieren Sie von den lukrativen Incentives und Vorteilen bei Dell APEX-Deals.



Flexibilität

Nutzen Sie die Flexibilität, um dem Nutzungsverhalten Ihrer Kunden entsprechend zu verkaufen, basierend auf den spezifischen Geschäftsanforderungen.



Enablement

Profitieren Sie von dedizierten Schulungsprogrammen, um Ihren Vorsprung auszubauen.



Alleinstellungsmerkmal

Nutzen Sie den Vorteil, Mehrwertservices rund um die von Ihnen bereitgestellten Dell APEX-Angebote aufbauen zu können.

Entdecken Sie den Vorteil von Dell APEX für Ihr Unternehmen

Erkunden Sie das kombinierte Dell APEX-Portfolio – von Compute-Lösungen und leistungsstarkem Storage bis hin zu Cyberschutz und Data Protection, kundenspezifischen Lösungen und Client-Geräten – für die Bereitstellung der vereinfachten Cloud-Erfahrungen, die Ihre Kunden wünschen:

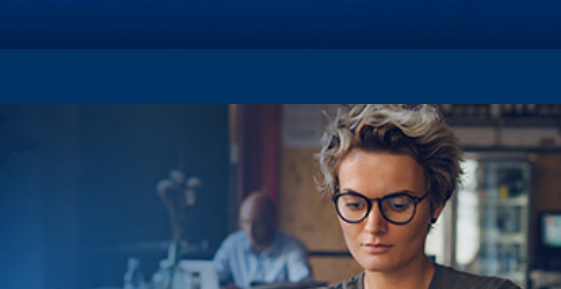


Client-Geräte

Unterstützen Sie Wachstum und Innovationen Ihrer Kunden durch Freisetzung des erforderlichen Kapitals für die Vereinfachung der IT und Modernisierung ihres PC-Lebenszyklus.

Compute und HCI

Vereinfachen Sie die Multi-Cloud, indem Sie Ihren Kunden überall eine sichere, konsistente Erfahrung bieten, mit den Best-of-Breed-Funktionen und der Leistung, die ihre Workloads erfordern.

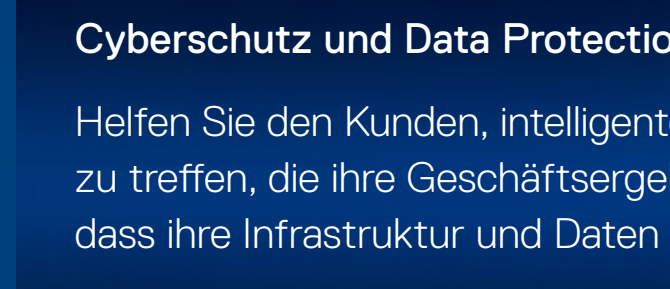
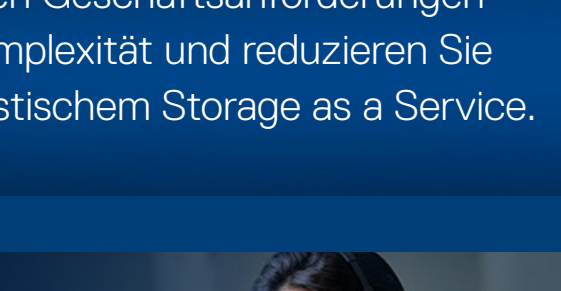


Storage

Reagieren Sie auf die sich ändernden Geschäftsanforderungen Ihrer Kunden, beseitigen Sie die Komplexität und reduzieren Sie das Risiko mit skalierbarem und elastischem Storage as a Service.

Cyberschutz und Data Protection

Helfen Sie den Kunden, intelligenter technologische Entscheidungen zu treffen, die ihre Geschäftsergebnisse verbessern und sicherstellen, dass ihre Infrastruktur und Daten geschützt und sicher bleiben.



Benutzerdefiniert

Erstellen Sie spezialisierte On-Demand-Umgebungen durch die Nutzung unseres innovativen und umfangreichen Portfolios an Infrastruktur und Services, um eine Vielzahl von Kundenanforderungen zu erfüllen.

Ihr nächster Schritt

Erleichtern Sie Ihren Kunden die digitale Transformation durch vereinfachte, beschleunigte und optimierte Lösungen, die echte Ergebnisse erzielen – für alle.

¹ IDC Quarterly Enterprise Storage Systems Tracker, 4. Quartal 2022, 9. März 2023, Anbieterumsatz, und IDC Quarterly Converged Systems Tracker, 2. Quartal 2022, 16. März 2023, Anbieterumsatz.